

TEKNİK ELEKTRİK POSTASI

www.teknikelektrik.com

31 MART 2021 Sayı 244



Her zevke bir **Karea**



f /MakelElektrik t /Makel_Elektrik i /MakelElektrik

MAKEL

www.makel.com.tr • makel@makel.com.tr

DİKKAT!

elektronik
elektrik cihazlarınız
koruma altında

MAKEL

USB'Lİ ŞOK KORUMALI GRUP PRİZ

Elektronik ve elektrik cihazlarınızı,
yıldırım çarpması, şebekedeki
ani gerilim darbeleri gibi olumsuz
etkenlere karşı güvenle korur.

6 adet çocuk korumalı priz

1.8 m kablo

560 joule-şok koruma kapasitesi

13000 amper-maksimum akım yükselişi

3.1A toplam USB şarj akım kapasitesi

YENİ

surge
safeguard **USB**



**İkili USB
Şarj Girişi**



“Yüksek enerji tasarrufu için”



MakelElektrik



Makel Elektrik



MakelElektrik

www.makel.com.tr • info@makel.com.tr



Ayın Sözü

“En büyük zayıflığımız, pes etmektir. Başarılı olmanın en kesin yolu, her zaman bir kez daha denemektir.”

Thomas Edison

REKLAM İNDEKSİ

Firma Adı	Sayfa No	Firma Adı	Sayfa No
<i>Prysmian Kablo</i>	2	<i>Yücel Kablo</i>	17
<i>Fuzulev</i>	7	<i>Nora Elektrik</i>	18
<i>Günsan Elektrik</i>	9	<i>Formel Aydınlatma</i>	19
<i>Günsan Elektrik</i>	9	<i>Radyopanoç</i>	21
<i>Kendal Elektrik</i>	10	<i>Altın Kablo</i>	23
<i>Akit TV</i>	11	<i>Lampist</i>	29,66,67,68
<i>Özgür Elektrik</i>	12	<i>Jeodinamik</i>	29
<i>Multitek Elektronik</i>	13	<i>Lampa</i>	31
<i>Ulusal Kanal</i>	15		

Sektörden Duyurular

Başyazarımız Sn. Mustafa Albayrak tarafından kaleme alınan “Makaleler” adlı kitaba sadece kargo ücreti ödeyerek sahip olabilirsiniz...

**Kısa Bilgi**

20 saatlik bir uçak yolculuğunda yolcu başı 12 kilo CO2 atmosfere salınır.

Bir ağaç bir yılda yalnızca 20 kilo CO2 temizleyebilmektedir.
#ÇevreDostuPaylaşımlar

Siparişleriniz için bize ulaşınız;

Tel : 0 212 293 57 30 (pbx)

E-Mail : info@teknikelektrik.com

KÖŞE YAZARLARI

SAYI 244 - 31 MART 2021

3.000

2.500 2.000 1.500 1.000 500

İlginize
Teşekkürler

Noktaya, kargo ile
Ücretsiz olarak dağıtılan TEK sektör dergisi

06-BAŞYAZI



MUSTAFA ALBAYRAK

Başyazarımız Mustafa
ALBAYRAK'ın Youtube
kanalına aşağıdaki kodu
okutarak ulaşabilirsiniz



14 **REHA MİRSAD KARTAL**

Andımız

16 **ATILLA YEĞİN**

Bir Ülkenin Parasının Değeri O Ülkenin Aşıl Topuğudur

35 **NAZAN ALPTEKİN**

Yenilenebilir Enerji ve Yerli-Millî Olmak Üzerine

40 **İSMAİL GÜZEL**

Hollywood Sinemasında İslam

51 **GÜLDALİ COŞKUN**

Ekonomi Reform Paketi

52 **NURGÜL YILDIRIM**

Hataları Silerek Başarıyı Kazanmak

54 **DR.YASİN DURAN**

Mafya Edası İle Ağlayan İstanbul Kulüpleri

58 **BABA TAHİR ŞEREFÖĞLÜ**

Farka Gidecekken Taklaya Gelmek

60 **CEMİL SELÇUK YILDIRIM**

Bir Derbi Daha

KAPATMA DAVASI NELERE GEBE?



Mustafa ALBAYRAK

mustafa@teknikelektrik.com

Nihayet beklenen oldu ve ma-lum ilan edildi. Aylardır söylediğimiz ve beklediğimiz gibi PKK'nın kravatlı teröristlerinden bir sürüsünü barındıran vatan haini HDP'ye Yargıtay Cumhuriyet Başsavcılığınca kapatma davası açıldı.

Peki, bundan sonra ne olacak bir değerlendirme yapalım: İsterse-niz olayı sadece HDP üzerinden değil adına Millet denen ama aslında Sayın Bahçelinin tabiri ile Zillet İttifakının üzerinden değerlendirelim evvela. Çünkü HDP'nin kimlerle temasta hatta ittifakta olduğunu izah etmezsek ve sadece PKK'nın Ankara'daki uzantısıdır dersek tam sağlıklı bir çözümleme yapmış olamayız düşüncesindeyim. Çünkü HDP sadece PKK'nın emellerini gerçekleştirmekten öte O halde HDP den önce HDP ye koltuk değnekliliği yapmış ve "her evden bir oy HDP ye" diyecek kadar gözü dönmüş CHP'nin ve resmi müttefiki İP'in durumlarını gözden geçirelim.

8 Ağustos 2020 den beri katıldığımız tüm TV canlı yayın tartışma ve sohbet programlarında hep dedik ki HDP küresel emperyalizmin ve onların yerli diğer iş birlikçilerinin hedeflerine muzahir olarak kurulmuş sözde siyasi parti ama öde bir emperyalizm tetikcisidir... "ABD'nin başını çektiği ve adına Biden İttifakı ya da Atlantik İttifakının ülkemizde ki milli partilere karşı bir operasyonu olmuştur. Mayıs 2010 yılında CHP'nin o günkü Genel Başkanı Sayın Deniz Baykal'a bir müstehcen kaset komplosu ile başlayan bu operasyonlar silsilesi önce CHP'nin başına "her dediklerine selam çakıp baş üstüne" diyecek Dersimli Kemal'i getirmelerine müteakip ertesi sene yani 2011 genel seçimlerine giderken MHP'nin yaklaşık 9 MKYK üyesi yöneticisinin de benzer müstehcen kaset kompoları ile MHP'den kopmaları sağlanmıştır.

Lakin MHP genel başkanı sayın Devlet Bahçeli nin dirayeti ve bu emperyalist komploya direnmesi sebebi ile CHP de yapabildikleri Genel Başkan değişikliğini MHP'de yapmaya güçleri yetmemiştir. Bunun üzerine yavaş yavaş MHP içinde ki işbirlikçilerine Sayın Bahçeli yi kongrede devirmeleri talimatını vermişlerdir...

Bir kaç yıl bunun mücadelesini veren ve hukuka aykırı olarak FETÖCÜ bir kısım hâkimlerin (şu an hapisteler) kanunlara aykırı olarak MHP yi genel kurula götürme gayretleri yine Hukuka toslamış ve MHP de ki Atlantik işbirlikçileri MHP den ayrılmak zorunda kalmışlardır. Bu işbirlikçiler artık anlamışlardır ki sayın Bahçeli ye rağmen MHP'de bir şey yapamayacaklardı. Onlar da taşı tarağı toplayarak yeni bir parti kurarak İP'i Türk siyasetine soktular... Artık PKK'nın siyasi ayağı HDP'nin olduğu gibi biz-zat kendi kurucu ve genel başkan yardımcılıklarını yapmış olan Sayın Ümit Özdağ'ın ifadesi ile İP artık FETÖ nün siyasi ayağı olarak siyaset yapmaya başlamışlardır...

Gerçekten de gerek ABD'deki FETÖCÜLERİN gerekse ülke içinde isimleri FETÖ ile iltisaklı ve bir şekilde onlara destek veren çevrelerin tam saha destekledikleri bir parti

olarak gözüküyordu siyasi çevrelerce bu İP denen parti. Zaten ABD'nin talimatları ile çözüm sürecini enfekte etmiş ve Suriye'nin kuzeyinde emrinde çalıştıkları ABD'nin destekleriyle kurulan sözde kanton devletçiklerin aynısını ülkemizin güneyinde de kurma hayali ile faaliyette olan HDP'de bu gelişmeleri takip ediyordu. CHP ve İP, HDP ile legal ve illegal tüm iletişimi sağlamış ve bu hususta hiç bir fırsatı tepmemişlerdir. Bu esnada son bir çare olarak görülen ve ABD- NATO- GLADIO destekli 15 Temmuz FETÖ hain darbe girişimi de Türk Milleti ve onun lideri Sayın Erdoğan tarafından püskürtülmüş, alternatif planları da boşa çıkmıştır. Bu kez Şeytan da oyun bitmez hesabı yeni bir teşebbüs daha gördük siyasi arenada.

ABD'nin Ak Parti içerisinde uyuyan hücreleri uykudan kaldırılmış 4 yıldır bırakın siyasi faaliyet yapmayı tweet hesabını dahi kullanmamış olan Ali Babacan ve Ak Partinin başından alındığı gün yarı resmi ABD yayın organı Foreign Policy tarafından "America Loses Its Man in Ankara" yani ABD Ankara'daki güvenilir adamını kaybetti dediği Ahmet Davutoğlu'na parti kurdurarak "acaba Ak Partiden ne oy kopabilir ve karşısındaki emir erlerimiz CHP-İP-HDP ittifakına ilave edebilirsiniz" hesabına girmişlerdir... Bu ana kadar hep savunmada kalan Milli Güçler de Atlantik Cephesinin bu hainine ve bölücü hamlelerine karşı bir hamle ile cevap vereceğini söylemiştik...

Evet, 8 Ağustos 2020'den beri mütemadiyen konuşup yazıp çizdiğimiz gibi Gladio'nun milli cepheyi ve partilerini bölme planına karşı Milli Güçlerinde boş durmayacağını gerek CHP gerek İP hatta kulağa ters gelse de HDP içinde "muhalif ama hain olmayan, Ak Parti ve Sayın Erdoğan a karşı ama ülkenin bölünmesine de karşı olan nispeten veya tamamen milli unsurlar" olduğunu ve harekete geçireceğini ısrarla belirtmiştik. Söylediklerimiz birer birer çıktı ve çıkıyor. Biz daha hiç kimse bahsetmez isimlerini dahi ağızlarına almazken "Sayın İnce'nin ve Sayın Sarıgül'ün CHP'yi, Sayın Ümit Özdağ ve Sayın İsmail Konuk un İP'i, yine adları dahi telaffuz edilmemiş olan Altan Tan ve Ayhan Bilgen'in de HDP'yi böleceklerini" muhalif ama terörle arasına mesafe koyan yeni partiler kuracaklarını söylemiştik...

Şimdi diyorlar ki Altan Tan ve Ayhan Bilgen parti kurmayacaklarını açıkladılar. Ben de diyorum ki Sayın Muharrem İnce de defalarca "parti kurmayacağını, CHP'nin kendi evi olduğunu, gençliğini ve ömrünü verdiğini" söylüyordu da ne oldu? Şimdi HDP kapatıldığında gerek Altan Tan'ın gerekse önümüzdeki aylarda hapisten yeni çıkacak olan Kars eski belediye başkanı Ayhan Bilgen in ve onlara yakın isimlerin nasıl birer inisiyatif alacağını göreceksiniz. Yani hep söylediğim gibi HDP sadece kapatılmayacak bölünecekte...

Peki, milli unsurların hamleleri sadece bu kadarla mı kalacak? Asla CHP'den ve İP'den bölünmeler devam edecek. Başta Sayın İlhan Kesici ve Ekrem İmamoğlu olmak üzere CHP'den, Yavuz Ağırlioğlu ve şimdilik ismini vermek istemediğim bir kaç önemli isim de İP'ten kopacaktır. Şimdilik Altan Tan ve Ayhan Bilgen'in önümüzdeki aylarda alacakları önemli inisiyatifler ve hamleleri söylemekle kifayet edelim.

Cable App

Kablo kesit
hesabı yapmak
CableApp ile
çok kolay!



Kesit hesabı uygulamamızı
CableApp'i ücretsiz indirin!



Uygun Maliyetli
CableApp ile, uygun kablo
kesitini seçebilir ve rekabet
gücünüzü artırabilirsiniz.



Etkili
Alçak ve orta gerilim
tesisatlarınızı CableApp
sayesinde en uygun kablolarla
yapılandırabilirsiniz; üstelik
CPR uyumlu olarak.



Kullanıcı Dostu
Bilgisayar, tablet veya mobil
cihazınız aracılığı ile her zaman
her yerden CableApp'e
ulaşabilirsiniz.



Sürdürülebilir
CableApp ile, yıllık enerji ve
CO2 emisyon tasarruflarınızı
hesaplayabilirsiniz.

Prysmian
Group

**FuzulEv'den
ev sahibi olanlar
koskoca bir stadyumu
doldurdular!**

Şimdi sıra sizde!



FPK sistemi
FAİZSİZ
PEŞİNATSIZ
KREDİSİZ
ev alma sistemi

Ev sahibi olmanın en kolay yolu:

FPK sistemi ile on binlerce aile faizsiz, peşinatsız, kredisiz ev sahibi olmanın huzurunu yaşıyor. Siz de FPK sistemiyle Türkiye'nin istediğiniz şehirden, semtinden, mahallesinden dilediğiniz evi bütçenize en uygun taksitlerle kolayca alabilirsiniz.



444 63 13 fuzulev.com

fuzulev

Güvenli ve Konforlu GRUP PRİZ



- > Modern ve şık tasarım
- > Yenilikçi 2xUSB şarj işlevi (2,1A)
- > Güvenlik / Çocuk koruma
- > Sabit kullanım için duvar desteği
- > Hızlı ve güvenli bağlantı

GG VISAGE
GRUP PRİZ

Profesyonellerin Tercihi K2 Plus Led Sistem



Turkey
Discover
the potential



MİLLETÇE
İZLİYORUZ

akit tv HD

GERÇEĞİ
YAKINDAN
İZLEYİN



akit tv HD

Türksat 4A

Frekans: 12685 / Polarizasyon: Yatay / Sembol: 27500

Tivibu 45. Kanal / Turkcell Tv 59. Kanal

D-Smart 101. Kanal / Kablo Tv 65. Kanal

akittv.com.tr





MAKEL
ANA BAYI

MAK-SAY
Elektrik Malzemeleri

SIEMENS



Mühürsüz M01

Wp01



Mühürsüz M01

Reaktif Güç Kontrol Rölesi

Voltajı V21



YÜZ TANIMA
ÖZELLİKLİ

YÜZ TANIMA ÖZELLİĞİ YERLİ TASARIM SADECE Multitek!



Kapı önüne geldiğinizde
sizi tanır ve kapıyı açar!

Bilgisayar veya başka
bir cihaz gerektirmez.



Multitek
www.multitek.com.tr

Multitek Servis Hattı
444 16 23

0533 345 66 77

multitek_elektronik

MultitekAS

ANDIMIZ



Reha Mirsad KARTAL

rmkartal@teknikelektrik.com

Danıştay aldığı bir kararla 2013 yılında fiiliyatta kaldırılmış olan Andımızın tekrar okullarda zorla okutulmasının hukuka aykırılığını bir kez daha tescil etmiştir. Malum Danıştay 8'inci dairesi, **19 Ekim 2018**'deki kararıyla değişikliği iptal etmişti... Milli Eğitim Bakanlığı (MEB) ise Danıştay'ın bu kararını temyiz ederken, andın yeniden okutulmayacağı açıklanmıştı.

Cumhurbaşkanımız Erdoğan

ise aynı günlerde yani 2018 sonlarında **"Bizim tek Andımız İstiklal Marşımızdır"** diyerek fiilen son noktayı koymuştu... Hafızalarımızı zorlarsak o günlerde Cumhuriyet İttifakı'nı bile adeta parçalayacak tartışmalar yaşanmıştı. Sayın Cumhurbaşkanımızın ifadesi ile aslında konu kapandı zannediyorduk ama Danıştay'ın kendisine yapılan temyizi değerlendirip Andımızın zorla icbaren okutulmasının bir kez daha hukuka aykırı olduğunu ilan etmesine, tabandan olmasa da tavandan bazı cılız tepkilerin geldiğine şahit olduk. Hukukun bilhassa Danıştay gibi yüksek yargının verdiği kararı zorlamak, hem de milletimizin bir talebi olmadığı halde sanki varmış gibi bir hava estirmek ne kadar doğru?

Bir de nedir bu Andımız? Bilimsel olarak biraz üzerinde duralım mı? Kutsal bir metin midir? Kim yazmıştır? Hukuki ve örfi midir? Tartışmaya var mıyız? Yoksa bu da mı tartışmaya kapalı bir mevzudur? Tartışılması dahi teklif edilemez mi? Mademki bilimsel o halde tartışalım: **Bir defa Andımız denen metin tamamı ile şahsiyeti çok tartışmalı ve Atatürk'ün dahi sofrasından kovduğu şaibeli bir adamın yani Reşit Galip denen daha sonra intihar etmiş ırkçı bir meczubun yazdığı metindir.** Yani bırakın bu metnin hukuka uygunluğunu sağlıklı bir aklın dahi ürünü değildir. Bakın Reşit Galip denen kuvvetle muhtemelen dönme ve Türk olduğu dahi tartışmalı bu şahıs Türkleri nasıl tarif etmektedir: Birinci Türk Tarih Konferansı'nda Türk ırkının özelliklerini **"uzun boylu, uzun beyaz sımalı, düz veya kemerli ince burunlu, muntazam dudaklı çok kere mavi gözlü ve göz kapakları çekik değil, badem gözlü bir ırk"** olarak tanımlayan Reşit Galip, biraz daha ileri giderek **"Müslümanlık: Türk'ün milli dini"** adlı tezinde, Hz. İbrahim, Hz. İsmail ve Hz. Muhammed'in Türk olduğunu iddia edecek kadar şirazesini kaymış biridir...

Peki ne zaman yazmış? Adeta Türklüğün vazgeçilmez unsurlarından biri olduğu dahi iddia edilen bu metin ilk defa ne zaman duyulmuştur? Onu da Atatürk'ün manevi kızı Prof. Afet İnan'dan dinleyelim mi? Prof. Afet İnan **'Atatürk Hakkında Hatıralar ve Belgeler'** adlı eserinde onu şöyle anlatıyor: **"1933 yılının 23 Nisan Çocuk Bayramı idi. O, heyecanla Çankaya Köşkü'ne geldiği vakit, Atatürk'ün yanında bana bir kâğıt uzattı ve şunları anlatmaya başladı. Sabahle- yin ilk bayramlaşmayı kızlarımla yaptım. Onlara bir şeyler söylemek istediğim vakit, bir and meydana çıktı. İşte Cumhuriyetimizin 23 Nisan çocuklarına**

armağanı" dedi. Yani Reşit Galip efendik kızlarına bir 23 Nisan sabahı aşka gelerek yazdığı manzumeyi, daha sonra bütün öğrencilere mecburi olarak okutmak için 1933 yılında bir genelge yayımlanmış. 1972 yılında, yine bir genelgeyle Andımız'a eklemeler yapılmış. And, 29 Ağustos 1972 ve 1997 yılında 2. defa değiştirildi. "Öğrenci Andı'nın günümüzde bilinmekte olan metni Millî Eğitim Bakanlığı Tebliğler Dergisinin Ekim 1997 tarih 2481 sayısında yayımlanan Millî Eğitim Bakanlığı İlköğretim Kurumları Yönetmeliğinin 10. Maddesiyle belirlenmiştir. Yani önce 12 Mart sonrası ara rejim hükümeti sonra da 28 Şubat ara rejim hükümeti yeni ve uyduruk tadilatlarla öğrencilerimize cebren okutulmaya devam edilmiştir. Yani kafatasçı, ırkçı ve faşist bir zorba olan Reşit Galip in ürünü bir metin daha sonraları da iki askeri faşist darbe sonrası bir de tadil edilip ilavelerle okutulmaya mecbur bırakılmıştır.

Peki, bu Andımız da çok mu kötü şeyler yazmaktadır ki bu kadar kesim tarafından kaldırılması veya okutulması tartışılmaktadır. Öncelikle usul olarak ele alalım. Dedik ya bilimsel olmak zorundayız. Zira **"hayatta en hakiki mürşit (yol gösterici) ilimdir."** diye boşa mı söylenmiş? Hepimiz ilköğretimden geçtik. Karda, yağmurda, güneş altında her hafta başlarken ve Cuma günü biterken okunması zorunlu olan (ki bence de okutulmalı) İstiklal Marşına ilaveten bir de her sabah okul önünde toplu merasimlerde bu Andımız denen metni zorla küçük yavrularımıza okutmak ne kadar doğru? Ben şahsen kendi adıma açık hava da veya her gün, ayakta ve açık hava şartlarında; zorla Kuran ı Kerim okutulmasını dahi sabah sabah çocuklarımıza uygun bulmuyorum.

Ne bu kardeşim? Zorla neyin dayatması bu? O zaman bir kaç metin daha uydurup onları da okutturalım çocuklara. Diyelim ki Andımız da yazan tüm cümleler çok doğru ve çok güzel! Her güzel olan şeyi zorla çocuklara sabah akşam okutacak mıyız? Bu bilimsel midir sizce? **Dünyanın hangi gelişmiş ülkesinde benzer uygulama var? Sabah akşam çocuklara, George Washington'a ve Amerikalılığa ya da Çar 1.Petrove Rusluğa veya Bismark'a ve Almanlığa bağlılık yeminleri mi ettiriliyor?** Kaldı ki zaten Andımız yasaklanmıyor ki? Sadece zorla okutulması kaldırılıyor. Canı okumak isteyen günde 5 vakit sabah akşam okusun ve ırkçı zorba ve İstiklal Mahkemelerinin hukukçu olmayan faşist üyesi Reşit Galip'in ruhuna üflesin. Onunda ruhu belki şad olur. Ama zorlama yok! Hangi devirde yaşıyoruz yahu? 2. dünya savaşı ile 1. Dünya savaşı arasında ki Faşizm dalgasının ulusları kavurduğu yıllarda icat olmuş bir metni 100 sene sonra dayatmak neyin nesi?

Daha muhtevasına girmedim bakın... Hatta girmeyi de çok düşünmüyorum...Hukuk kaidesidir ve **"Usul Esasa mukaddemdir"** yani önce usul gelir... Tek parti zorbalığını bize hatırlatacak ve aslen kendini Türk hissetmeyen vatandaşlarımızı da sabah akşam incitecek bir metni süngü zoru ile mi okutacaksınız çocuklarımızı? İşte irtica budur! Geriye dönmek budur! Ha doğru bir usul olsa tekrar ihya edelim. Hem hukuku bu kadar zorlamakta ne oluyor? Hukuka da saygı duyalım. Bu anayasaya da aykırıdır. Zorla dayatma ile insanları ikna edemezsiniz. Vesselam...!

Digiturk ve **tivibu**'ya giriyoruz

Birinci kanal oluyoruz

5 milyon ev daha aydınlansın

VAR MISIN!

İş Bankası Galatasaray-Beyoğlu Şb.

HESAP NO : 1011-2078802

IBAN : TR19 0006 4000 0011 0112 0788 02

HESAP ADI : İLETİŞİM GÖN. GÖREV V.

İLETİŞİM (0 212) 245 81 81 WhatsApp (0 535) 545 70 65

ULUSAL KANAL GÖREV

İZLEYEBİLECEĞİNİZ PLATFORMLAR

61. KANAL

89. KANAL

124. KANAL

ulusalkanalTV

61. KANAL

39. KANAL



Atilla YEGİN

ayegin@ymail.com

BİR ÜLKENİN PARASININ DEĞERİ O ÜLKENİN AŞIL TOPUĞUDUR

“Düşmanın gelmeyeceğini varsaymak yerine onu karşılamaya hazır olduğuna güvenmek, düşmanın saldırmayacağını varsaymaktan çok kendini yenilmez kılmak bir savaş öğretisidir.” (Sun Tzu, Savaş Sanatı)

Dünya’da tek geçerli değiştirici temel olgu ekonomidir. Tüm dünya düzeni onun üzerine inşa edilmiştir. Dünya’ya şekil veren tüm ideolojilerin temelinde ekonomi oluşturmaktadır. 1946 yılında altın rezervine dayalı düzenden, döviz stokuna dayalı düzene geçildiğinden beri o dövizin gücü ve cinsi ekonominin temel unsuru olmuştur. Doğal olarak da bahse geçen dövizin star oyuncusu Amerikan Doları. Tarihsel olarak bir kur savaşı ülkelerin, bedelini ticari ortaklarına ödetmek pahasına maliyetlerini düşürmesi, ihracatlarını arttırması, istihdam yaratmaları ve ekonomilerini canlandırma çabalarıyla yaptığı rekabetçi devalüasyonları içerir. Kurların **“hedef ülkeyi zayıflatmak”** amaçlı gerçek bir jeopolitik silah olarak kullanıldığı senaryoları da yaşamaktayız. Bu sinsi saldırılara sadece devletler değil aynı zamanda ulusal varlık fonları, özel timler, istihbarat servisleri, siber savaşçılar, sabotajcılar, teröristler ve suç şebekeleri de katılırlar. Bir ülkenin parasının değeri o ülke için **Aşıl’ın topuğudur**. Para çökerse kendisiyle birlikte her şey çöker. Altın olsun, borsa olsun piyasalar iner de çıkar da. Bir piyasa hızla düştüğünde bir başka piyasada para kazanmanın bir yolu her zaman vardır. Ancak hisseler, tahviller, emtialar, türevler ve diğer yatırımların hepsi ülke parası cinsinden fiyatlandırılır. Para tahrip olursa tüm piyasalar ve ülke tahrip olur. Artık kabak tadı verdi fakat çaresizlik ve elimizi kolumuzu bağlayan argümanların çokluğu bu uluslararası piyasalardan ikide bir kur sopasıyla saldırılar. Bu saldırılar sonucu cebimizdeki para-

ların bu sopa zoruyla çalınması. Fakat bu çalmaların içimizdeki beyinsizlerin yahut daha kibar tabirle faizle hipnotize edilenler sonucu karşımıza çıkması kaçınılmaz bir sonuç. Yüksek faizin tek kazananı, maalesef faiz lobileridir. Paradan para kazanan, piyasalarda **“vur-kaç”**çı olarak da tanımlanan ve ağırlıklı olarak Londra merkezli tefecilerden müteşekkil sıcak para sahipleri, ülkeye girip vur kaç yapmak için yüksek kazanç kolluyor. Maalesef bunu da biz kendi elimizle vermek zorunda kalıyoruz.

Ekonomiyi son dönem koordine eden lakabı **“Damat”** namzetli eski bakanın büyük ölçekte dövizini son dönem etki altında tutmak maksadıyla faiz argümanını içinde barındıran değil **döviz rezervinden döviz satarak** bunu da arka kapı operasyonları ile yapması büyük tepki toplamış özünde iyi niyetli olsa da görev değişikliği ile sonuçlanmamıştı. Akabinde gelen ekibin yaptıkları da döviz tersine faizle gemleyebilme yöntemi abartmaları içeride piyasalar tarafından büyük tepkiyle karşılandı. **Sonuçta iktidarda ifrattan tefrite faizi neredeyse %100 arttırarak yıllık %10’lardan %19’a çıkartan bu bürokrati görevden aldı.** İşte ne olduysa ondan sonra oldu piyasalar kapalı iken Dünya’da ilk açılan Uzakdoğu borsalarından sopaları çıkardılar. Bir Merkez bankası bürokratinin görevden alınması değil sadece mesele. İçinde daha detaylı **diz çöktürme operasyonlarını** da barındırıyor. **HDP’nin kapatılması** ve **İstanbul Sözleşmesi** gösterilen hedefler olmasına rağmen ana mesele güneyde kurmaya çalıştıkları Defakto PKK devleti operasyonudur. Biz bu devletin kurulmasına engel oldukça döviz sopası ile bizi ha bire dövecekler hazırlıklı olun.

Hayırlı işler dileği ile rabbim yar ve yardımcımız olsun.

Hayat için üreten güçlü **Türkiye** için var olan bir **başarı** hikayesi...
41.Yılı kutlamanın haklı gururunu yaşıyoruz!



www.yucelkablo.com.tr

Yenilenen web sitemizde yeni ürünlerimizi
detaylı fotoğraflarıyla görebilir,
Online Sipariş ile özel kampanyalardan
faydalanabilirsiniz.



PowerLine



allight



öznur kablo

NORA

www.nora.com.tr

ESEM

ESEM Otomatik Sigortalar

ESEM Kaçak Akım Röleleri

ESEM Termik Manyetik Şalterler

ESEM Motor Koruma Şalterleri

ESEM Kontaktörler

ESEM Termik Röleler



Merkez
Kozyatağı Mah. Kaya Sultan Sk. Nanda Plaza
No: A83 Kat:7 34742 Kadıköy - İSTANBUL
Tel: 0216 410 32 81 (pbx) Faks: 0216 410 32 87

Fabrika & Depo
Merve Mh. Atatürk Cd. No: 326
34791 Sancaktepe - İSTANBUL
Tel: 0216 561 95 30 Faks: 0216 561 95 32



KÜNYE

İmtiyaz Sahibi
Mustafa ALBAYRAK
mustafa@teknikelektrik.com

Yayın Koordinatörü
Harun KAYNAK
harun@teknikelektrik.com

Yayın Danışma Kurulu
Mustafa ALBAYRAK
Teknik Şirketler Grubu Yön.Kur. Bşk.
Jeofizik Mühendisi

Murat ALBAYRAK
teknikma@gmail.com

Mustafa USLU
Lojistik Destek

Grafik-Tasarım-Fotoğraf
Nurali KAYNAK
info@teknikelektrik.com

Reklam & Halkla İlişkiler
Yusuf KİBAR
info@teknikelektrik.com

Dağıtım
Ekrem DEMİRCİ
abone@teknikelektrik.com

Bu sayımız 3.000 adet basılmış ve kargo ile 3.000 noktaya ücretsiz olarak dağıtılmıştır.

Baskı
Yayın Türü : Yaygın Süreli
Baskı Tarihi : Mart 2021
Ayda Bir Yayınlanır

Şan Ofset Matbaacılık
Hamidiye Mh. Anadolu Cd. No:50
Kağıthane - İst / 0 212 289 24 24

Reklam&İletişim
Bereketzade Mh. Okçu Musa Cd. Bank Han
No : 11 Kat : 2 Şişhane - Beyoğlu / İstanbul
Tel : 0212 293 57 30 Fax : 0212 293 57 80
Web Portal : www.teknikelektrik.com
E-Mail : info@teknikelektrik.com

SOSYAL MEDYA

Facebook / TeknikElektrikPostasi
Twitter / TeknikPosta
www.teknikelektrik.com
www.teknikelektrikpostasi.com

İÇİNDEKİLER

SEKTÖRÜMÜZDEN HABERLER

MULTİTEK ELEKTRONİK

22 - Akıllı Ev Ürün Portföyü Genişliyor

PRYSMIAN KABLO

24 - 25 Türk Prysmian Kablo CEO'su Cinzia Farisè İle Söyleşi

30 - 2020 Yılında Ciro sunu 2019'a Kıyasla Yüzde 23 Artırdı

GÜNSAN ELEKTRİK

26 - E-ticaret Satışlarını 2020 Yılında 2,5 Kat Artırdı

TET - (ÖDÜL TÖRENİ)

28 - 'İhracat Başarı Ödülleri' Sahiplerini Buldu

SCHNEIDER ELECTRIC

31 - Asfora EM Anahtar-Priz Serisi Piyasada



“Sektörü Yaşayanların Dergisi” üstelik tamamen ücretsiz.

Dergimizde yayınlanmasını istediğiniz basın bültenleri, ürün tanıtımları, firma tanıtımları ve sektörel haber niteliği olan paylaşımlarınızı info@teknikelektrik.com adresinden bizlere iletebilirsiniz.

(Yayın Danışma Kurulu tarafından ,yapılan değerlendirmeler sonucunda onaylanan haberler dergimizde ücretsiz olarak yayınlanır.)

AYLIK SATIŞ İSTATİSTİKLERİ



teknikelektrik.com

» 34

ANAHTAR'DA
GEÇEN AY

» 41

ŞALT' TA
GEÇEN AY

» 50

KABLO'DA
GEÇEN AY



RADYOPANÇ®

ELEKTRONİK CİHAZLARI VE MALZEMELERİ TİC. A.Ş.

SES SİSTEMLERİ



CCTV KAMERA SİSTEMLERİ



YANGIN İHBAR SİSTEMLERİ



HIRSIZ ALARM SİSTEMLERİ



KONFERANS SİSTEMLERİ



SAHNE AYDINLATMA SİSTEMLERİ



PROJEKSİYON SİSTEMLERİ



SESİNİZ VE
GÜVENLİĞİNİZ
İÇİN...

Zayıf Akım Sistemlerinde Tek Kaynaktan Anahtar Teslimi Çözümler...

- ✓ Yerde keşif ve proje hizmeti
- ✓ Sistem entegrasyonu, cihaz temini ve montaj hizmetleri
- ✓ Yüksek kalite ve uygun fiyat
- ✓ Süpervizörlük ,test ve devreye alma
- ✓ Satış sonrası teknik servis ve bakım hizmetleri
- ✓ Periyodik bakım hizmetleri



CE 1958'den bugüne...



Merkez:

Şair Ziya Paşa Cad. No: 36
34420 Karaköy - BEYOĞLU / İSTANBUL

Şube:

Kazım Orbay Cad. No:72
34381 Bomonti - ŞİŞLİ / İSTANBUL

Tel: (0212) 244 41 20 - 293 31 17 - 292 47 83-84
Fax: (0212) 252 26 99

Tel: (0212) 246 09 80 - 248 99 23 - 343 05 82 -83
Fax: (0212) 241 61 08

Multitek AKILLI EV ÜRÜN PORTFÖYÜ GENİŞLİYOR

Akıllı ev özelliklerine sahip interkom cihazlarıyla pazarda büyük ilgi gören Multitek, yeni akıllı ev ürünleriyle kullanıcılarının hayatını kolaylaştırmayı ve güvenliklerini arttırmayı amaçlıyor.

Piyasaya yeni sürülen Multitek kablosuz oda termostati sayesinde kullanıcı bulunduğu odanın hava sıcaklığını ve nem değerini anlık olarak görüntüleyebilir, sıcaklık ayar çarkını kullanarak odadaki istenilen sıcaklık seviyesini arttırabilir veya azaltabilir.

Kablosuz Oda Termostati Teknik Özellikleri:

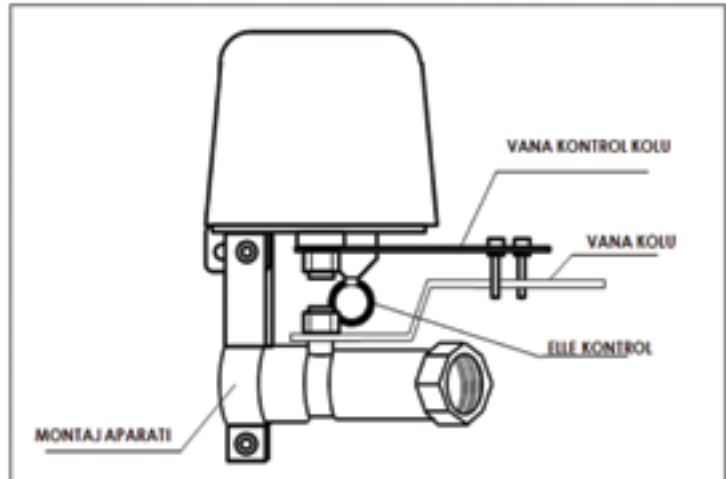
- 18 – 36 derece arası ayarlanabilme
- Celcius & Fahrenheit gösterge
- Isıtma ve Soğutma modunda çalışabilme
- Nem değerini gösterme
- 0.5 derece gösterge ve ayar hassasiyeti
- Pil seviye göstergesi
- Duvar ve Masa üstü kullanım
- 2 adet AA Kalem pil ile çalışma
- HTN LCD Ekran
- 61mm x 95mm x 25mm



Multitek akıllı vana ürünü sayesinde evinizde mevcutta kullanılan vanalar akıllı ve interkom monitöründen veya uzaktan yönetilebilir duruma getiriliyor. Multitek akıllı vana su ve gaz vanalarında kullanılabilmekte, istendiğinde elle müdahale etmeye izin vermektedir.

Akıllı Vana Teknik Özellikleri:

- Çalışma Voltajı: 10VDC ~ 14VDC
- Çalışma Akımı: (12VDC) 100mA(normal)600mA(Max.)
- Tork: 40Kg/cm
- Çalışma Sıcaklığı: -10°C ~ 55°C
- Kullanım Türü: Bina İçi Kullanım



ALTIN KABLO



**Üretmeye Devam Ediyoruz
Aynı Enerjiyle...**

MERKEZ: Mecidiye Mah Ağrı Cad. No: 60/1 Sultanbeyli-İSTANBUL - Tel : (0216)398 66 68-69 - Fax: (0216)398 66 71

FABRIKA: İmes Org. San. Böl. Çerkeşli OSB Mh. İmes 18.Cd. No:6 Dilovası / Koceli - Tel: (0850)420 00 70 - www.altinplus.com

TÜRK PRYSMIAN KABLO CEO'SU CINZIA FARİSÈ İLE SÖYLEŞİ

Enerji ve telekomünikasyon kabloları sektöründe dünya lideri olan ve müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılamayı her daim ön planda tutan Prysmian Group, 140 yılı aşan bilgi birikimi ve tecrübesi ile köklü bir geçmişe sahip. 50 ülkedeki 106 fabrikası, 25 Ar-Ge Merkezi ve yaklaşık 30.000 çalışanı ile yüksek teknoloji gerektiren pazarlara odaklı şekilde çalışmalarını sürdüren Prysmian Group'un Türkiye operasyonu olarak 57 yıldır tüm müşterilerimize benzeri olmayan ve üstün hizmetler vermeye devam ediyoruz.

Merkezi 1964 yılından bu yana Bursa'nın Mudanya ilçesinde yer alan Türk Prysmian Kablo olarak 180.000 m²'lik açık ve 79.000 m²'lik kapalı alan üzerinde faaliyet gösteriyoruz. Prysmian Group bünyesindeki 106 fabrika içerisinde; aynı anda enerji, haberleşme ve fiber optik kabloları üretimi yapabilen 16 tesisten biri olarak öne çıkıyoruz.

Türk Prysmian Kablo olarak **"Türkiye'yi Sürdürülebilir Yarınlara Bağlıyoruz"** misyonumuzdan aldığımız



Türk Prysmian Kablo'nun CEO'su Cinzia Farisè

ilhamla ülkemizin geleceği için büyük öneme sahip ve alanında en prestijli projelere imza atıyor; yenilikçi çözümlerle sektörümüze öncü oluyoruz. Türk kablo sektörünün "Ar-Ge için en çok harcama yapan şirketi" olarak zorlu coğrafya, çevre ve kullanım şartlarına uygun yenilikçi, rekabetçi, yüksek performanslı çözümler geliştirirken, Türkiye'de pek çok sektörün gelişimine de katkı sağlıyoruz.

"Göbeklitepe'den, İstanbul Havalimanı'na kadar Türkiye'nin mega projelerine hayat verdik"

Türkiye'nin devrim niteliğindeki mega projelerine kablo çözümlerimizle destek olmanın gururunu taşıyoruz. Yarım asrı geçen deneyimimiz ve yetkinliğimizle ürettiğimiz kablo ve çözümlerle, Türkiye'yi Yarınlara Bağlıyoruz. Gerçekleştirdiğimiz projeler doğrultusunda; İstanbul Havalimanı, Yavuz Sultan Selim Köprüsü, Osmangazi Köprüsü, Marmaray, İlgaz ve Avrasya Tüneli gibi Türkiye'nin mega projelerinin yanı sıra sağlık sektörünün dev projelerine de kablo ve çözümlerimizle hayat verdik. Eskişehir Şehir Hastanesi, yatak kapasitesi ile dünya sıralamasında 3. sırada yer alan Ankara Bilkent Şehir Hastanesi, Tekirdağ Şehir Hastanesi ve Bursa Şehir Hastanesi projelerinde kablolarımız ile yer aldık. Gaziantep Panorama Müzesi'ne CPR (Yapı Malzemeleri Yönetmeliği) ile uyumlu C sınıfı kablolar ile hayat verdik. Ayrıca 12 bin yıllık tarihiyle UNESCO Dünya Mirası Listesi'ne giren Şanlıurfa'daki Göbeklitepe'nin de kablo tedarikini üstlenerek, hızlı ve güvenli enerji iletişimini sağladık. Son olarak pandemi döneminde yapımına başlanarak tamamlanan İstanbul'daki sahra hastaneleri olan Sancaktepe Prof. Dr. Feriha Öz Acil Durum Hastanesi ve Yeşilköy Prof. Dr. Murat Dilmener Acil Durum Hastanesi gibi önemli projelerin de kablo tedarikçisi olduk.

"Ürettiğimiz kabloların yüzde 40'ını ihraç ediyoruz"

Ülkemizin coğrafi konumu gereği Türk kablo sektörünün ne kadar önemli bir konumda olduğu ortada. Yıllık kablo ihracat rakamımız 2 milyar dolar civarında ve ürettiğimiz kabloların yaklaşık yüzde 40'lık bir kısmını Türkiye Cumhuriyetleri, Ortadoğu ülkeleri başta olmak üzere; ancak bunlarla sınırlı olmamak kaydıyla, bugün çok geniş bir coğrafyayı kapsayan 40'dan fazla ülkeye ihraç ediyoruz. Ülkemizdeki kablo üreticilerinin eriştiği teknoloji, dünyadaki diğer üreticilerle yarışabilecek ve hatta

birçok gelişmiş ülkeden daha ileri seviyededir. Türk Prysmian Kablo olarak bir yandan ürettiğimiz kablo ve çözümlerle kablo sektöründe inovasyon ve gelişime öncülük ediyor; bir yandan da çevreye duyarlı yeni ürün ve sistemler üzerinde yatırımlarımıza devam ediyoruz. Mudanya'daki fabrikamızda yeraltı, hava ve özel uygulamalarda kullanılan yüksek performanslı fiber optik kablolar üretebiliyoruz ve tasarladığımız yeni nesil kabloların iletişim ve telekomünikasyon gibi hızla gelişen, dinamik sektörlerle ilham vermesinden dolayı mutluluk duyuyoruz.

“Türkiye, tüm dünya ülkelerine ihracat yapabilecek seviyeye geldi”

İnşaat, enerji ve iletişim sektörlerindeki gelişmelere paralel olarak büyüyen Türk kablo sektörü, bugün uluslararası standartlardaki üretim teknolojileri, eğitilmiş işgücü, Ar-Ge çalışmaları ve giderek artan kalite bilinci ile dünya kablo sektöründe rekabet edebilecek ve tüm dünya ülkelerine ihracat yapabilecek seviyeye gelmiştir. Son yıllarda yapılan çalışmalar ve istatistiklere göre, Türk kablo sektörünün yurt içi ve yurt dışı satışları toplam büyüklüğü 3-4 milyar dolar civarındadır ve Türkiye'deki kablo üreticilerinin toplam üretim ve cirosunun yaklaşık yüzde 80-90'lık payını, ilk sırada bulunan 20 firma gerçekleştirmektedir.

Ülkemizde faaliyet gösteren kablo üreticilerinin toplam üretiminin yarısından fazlasının ihraç ediliyor olması; ülkemizin coğrafi konumu gereği özellikle Avrupa, Afrika ve Orta Doğu ülkelerine yakınlığı dolayısı ile kablo sektörümüzün bölgede ne kadar önemli olduğunun en büyük göstergesidir. Öte yandan, Ar-Ge'yi destekleme alanında yapılan teşvik çalışmalarının artması ve yurt içi projelerde yerli ürün kullanımı ve yerleşmeye verilen önemin artması, yurt içi pazarı da olumlu etkilemektedir.

Türk kablo sektörü, pandemi sürecinden diğer tüm sektörler gibi etkilendi. Ancak sektörümüz hızlı aksiyon alarak, zorlu şartlara çabuk adapte

olabildiğini gösterdi. Bu dönemde hızlı karar alma ve aksiyona geçebilme kabiliyetinin firmalar için ne kadar önemli olduğunu gördük, görmeye de devam ediyoruz. Artık rekabet koşullarını da hız, inovasyon ve teknoloji belirleyecek. Bu doğrultuda, geleceğe dönük teknoloji ve inovasyon yatırımı yapan firmalar, rekabet şartları ne olursa olsun büyümelerine devam edecek.

“Sektörün ilk Covid-19 Güvenli Üretim Belgesi'ni almaya hak kazandık”

Gerçekleştirdiği sosyal sorumluluk projeleriyle sürdürülebilir kalkınmayı hedefleyen Prysmian Group'un Türkiye operasyonu olarak çalışma alanlarını daha güvenli ve iyi bir hale getirmeyi taahhüt eden “Sıfır ve Ötesi” vizyonu ile iş güvenliğinin önemini sadece iş yerinde değil, hayatın her alanında vurgulamayı amaçlıyoruz.

Çalışma arkadaşlarımızın, müşterilerimizin ve iş ortaklarımızın refahı ve güvenliği bizim en önemli önceliğimiz. 2020 Mart ayı itibarıyla Türkiye'de baş gösteren koronavirüs salgınına karşı Türk kablo sektörünün öncü markası Türk Prysmian Kablo olarak aldığımız önlemlerle koronavirüse karşı savaş açtık. Fabrika ve ofislerimizde, akıllı çalışma, olağanüstü hijyen ve sanitasyon önlemlerini alarak, tüm ekibimiz için güvenli çalışma koşullarını her daim göz önünde bulundurmaya en yüksek özeni gösterdik.

Aldığımız yüksek düzeyli önlemler kapsamında TSE Covid-19 Hijyen, Enfeksiyon Önleme ve Kontrol Belgelendirme Programı'nda yer alan tüm şartları titizlikle yerine getirerek sektörün ilk Covid-19 Güvenli Üretim Belgesi'ni almaya hak kazandık.

Bizler, Türk Prysmian Kablo olarak toplumsal sorumluluk bilincimiz ve “Türkiye'yi Sürdürülebilir Yarınlarımıza Bağlıyoruz” misyonumuzdan aldığımız güçle ülkemizi sürdürülebilir geleceğe taşıyacak her projenin destekçisi olmaya 2021 ve gelecek dönemde de hız kesmeden devam edeceğiz.

Prysmian Group

GÜNSAN E-TİCARET SATIŞLARINI ARTIRMAYA DEVAM EDİYOR 2020 YILINDA SATIŞLAR 2,5 KAT ARTTI

Anahtar priz ve elektrik aksesuarları sektörünün güçlü oyuncusu Günsan Elektrik, dijital kanallarda yürüttüğü başarılı stratejilerle her geçen gün pazar payını arttırıyor. 2020 yılında e-ticarette satışlarını 2,5 kat arttıran Günsan, 2021 yılı itibariyle de büyümeye devam ediyor. Ocak ayında e-ticaret satışı, 2020 yılının aynı ayına göre yüzde 29 arttı.

Günsan Elektrik Pazarlama Direktörü Alişan Çapan



Anahtar priz, grup prizler, aksesuarlar, sigorta kutuları, şalt grubu, kauçuk fiş ve prizler ile kablo kategorilerinde toplam 17 bin parçalık ürün portföyüyle farklı satış kanallarındaki varlığını güçlendiriyor. Amazon, trendyol, hepsiburada.com, gittigidiyor.com, n11.com gibi online pazar alanlarında ciddi bir satış büyüklüğüne ulaştıklarını ifade eden **Günsan Elektrik Pazarlama Direktörü Alişan Çapan**, evde vakit geçirilen sürenin artması ve buna paralel olarak yürütülen online kampanyalarla yakaladıkları ivmeyi devam ettirmeyi hedeflediklerini söyledi.

Geçen yılın Ocak ayına göre %29 büyüdü

E-ticaret kanallarının alternatif bir mecra olmaktan çıktığını artık firmalar için en önemli satış kanallarından biri olduğunu söyleyen **Günsan Elektrik Pazarlama Direktörü Alişan Çapan**, "İnternet ve mobil cihazların kullanımının artması, firmaların çok kanallı satış modeline geçmesi e-ticaret kanalları için çok dinamik bir alan yaratıyor. Her alanda yaşadığımız dijital dönüşüme ek olarak pandemi koşullarında evde geçirilen sürenin artmasıyla birlikte e-ticaret hacminde rekor sayılara ulaşıldı. Elektronik Ticaret İşletmecileri Derneği'nin verilerine göre Türkiye e-ticarette 2020 yılını yüzde 65 büyüme ve yaklaşık 250 milyar TL hacimle kapattı. Günsan olarak dijital kanal operasyonlarımızı fiziksel mağazalarla beraber yürütüyoruz. Kendi internet mağazamızın yanı sıra, Türkiye'nin önde gelen

e-ticaret alışveriş sitelerinde satışlarımızı sürdürüyoruz. Geçen yıla oranla çok ciddi bir büyüme sağlayarak rekor seviyelere ulaştık. Aynı başarıyı bu sene de devam ettiriyoruz. Geçen yılın Ocak ayı ile karşılaştığımızda yüzde 29 artış söz konusu" dedi.

Çift girişli USB anahtar prizlere ilgi büyük

Tüketici satın alma alışkanlıklarının evde geçirilen sürenin artmasına bağlı olarak büyük bir değişim gösterdiğini dile getiren Çapan; "Pandemi süreciyle birlikte tüketiciler fonksiyonel, sık parçalarla evlerine değer katmak ve yenileme eğilimine girdiler. Bu kapsamda portföyümüzde yer alan birçok ürün diğerlerine nazaran çok daha fazla satıldı. Eçona ve Visage Amazon en çok satan ürünlerimiz arasında yer aldı. Telefon, tabletlerin aynı anda şarj edilmesini sağlayan çift girişli USB anahtar prizlerin 2020 yılında satışlarında artış oldu. 2021'in Ocak ayında ise talep en çok Eçona ve Visage Metallic serisinde yaşandı. Yine aynı şekilde teknolojik cihazların kullanımına bağlı olarak çift girişli USB anahtar prizler de Ocak ayında büyük bir ivme yakaladı" dedi.

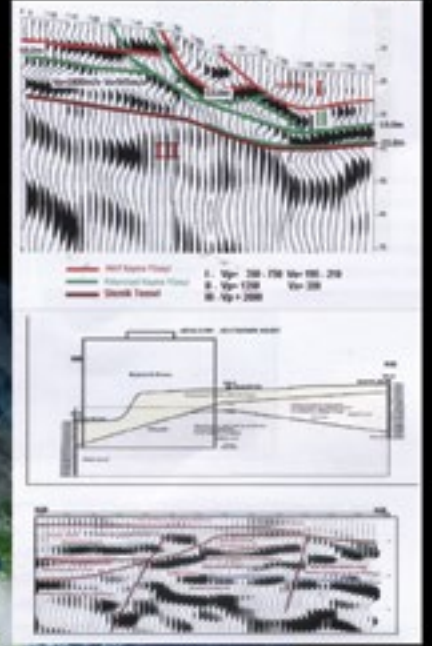




REFERANSLARIMIZ

- Ataşehir Belediye Başkanlık Binası
- Teknik Yapı Deluxia
- Trump Towers (Nevzat Mengülluoğlu)
- Aydın Boru Orhanlı
- Hadımköy Nakliyeciler Sitesi Alanı Yerleşim Uygunluk Raporu
- Alper İnşaat Sancaktepe
- Kuşadası Heyelan Araştırması Ahmet Vefik Alp
- Telekom Yapıları Erzurum - İstanbul
- Turyapı İnşaat Sismik Yansımaya Çalışması - Ankara
- Okan Üniversitesi (Nevzat Mengülluoğlu)
- Eyüpoğlu Eğitim Kurumları - Ataşehir
- Muhtelif Bölgelerde Okul ve Hastane Yapıları Zemin Etüt Araştırması
- Bir çok Alana ait Zemin Araştırması, Yerleşime uygunluk Çalışması, İksa, Ankrö, Fore Kazık Çalışmaları
- Dumankaya İnş. San. ve Tic. A.Ş.

YANSIMA - KIRILMA



JEODİNAMİK
YERBİLİMLERİ MÜHENDİSLİK

YER BİLİMLERİNDE DENEYİMİN ADI

*Jeofizik Mühendisi
Hasan Sunar ve
Nevzat Mengülluoğlu*

SERTİFİKALARIMIZ
ISO 9001:2008
OHSAS 18001:1999
ISO 14001:2004

Temel Mühendisliği ve Uygulamaları / Zemin Etüdü ve Proje Hizmetleri / Mühendislik Jeofiziği ve Jeolojisi Zemin Sondajı
Yol-Güzergah Etütleri / Kazılar için İksa Sistemleri ve İstinat Duvarları / Dolgu / Yarma Şev Stabilite Analizleri
Heyelan Etüd ve Önleme Projeleri / Yüksek ve Derin Temeller / Tünel ve Şaftlar / Liman ve Havaalanları
Drenaj Sistemleri / Mikro Bölgeleme Çalışmaları / Zemin Islahı / Geoteknik Çalışmaları
Çevre Koruma ve Rehabilitasyon Projeleri / Deprem Güvenliği Projeleri / Maden ve Su Arama Projeleri

Atatürk Mah. Ataşehir Bulvarı 38 Ada Ata Plaza 3/3 No:61 Kat:7 Ataşehir / İSTANBUL

Tel: 0216 580 96 78 Faks: 0216 456 18 83

E-mail: info@jeodinamik.com Web: www.jeodinamik.com

ELEKTRİK VE ELEKTRONİK İHRACATÇILARI BİRLİĞİ 'İHRACAT BAŞARI ÖDÜLLERİ' SAHIPLERİNİ BULDU

Ticaret Bakanlığımız tarafından beş stratejik sektörden biri olarak belirlenen elektrik elektronik sektörümüzün 2020 yılı ihracatı, firmalarımızın olağanüstü çabası ile 11,27 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir. Türkiye toplam ihracatı bir önceki yıla göre %6,3 azalırken, sektör ihracatımız Türkiye ortalamasının üstünde bir performans göstermiş ve %1,6'lık bir daralma ile ülkemizin 2020 yılı toplam ihracatına %6,5 oranında katkı sağlamıştır.

2020 yılında alt sektörlerimiz bazında en büyük ihracat 3 milyar 628 milyon dolar ile Beyaz Eşya ürün grubumuzda gerçekleşmiştir. Bu dönemde, Elektronik ürün grubumuzda 2 milyar 879 milyon dolar, Elektrik, Elektrik Üretim ve Dağıtım Ekipmanları'nda 2 milyar 868 milyon dolar, Kablo ürün grubumuzda ise 1 milyar 896 milyon dolar ihracat gerçekleşmiştir.

Ülkemizin 2020 yılı sanayi ürünleri ihracat birim kg fiyatı ortalama 1,23 dolar iken sektörümüzün 2020 yılı ihracat birim kg fiyatı ortalama 5,14 dolar'dır. Elektronik ürün grubumuzda yer alan ve yıllık 1 milyar doların üstünde ihracat gerçekleştirdiğimiz yüksek teknoloji ürünü LCD TV ürün grubumuzun kg birim fiyatı ise 20,30 dolar seviyesindedir. Mevcut ihracat yapımızda yüksek teknoloji ürünlerinin payı %3,5, orta-yüksek teknolojinin payı %36, düşük teknolojinin payı ise %60,5'tir. İhracatta büyük artışlar ancak bu yapıyı değiştirmekle mümkün olabilir. İhracatta yüksek teknolojiye verilecek destekler sadece ihracatımızı artırmayacak, niteliğini de değiştirerek

ekonomimizin orta gelir tuzağından çıkmasını da sağlayacaktır.

Sektörümüzün en çok ihracat gerçekleştirdiği ve en fazla dış ticaret fazlası verdiğimiz ülke olan Birleşik Krallık'a ihracatımızın kesintisiz devamını sağlayacak Serbest Ticaret Anlaşması imkânsız sayılabilecek kadar kısa bir sürede imzalanmıştır. Bu anlaşmanın beklentilerimiz doğrultusunda 01.01.2021'den itibaren geçerli olacak şekilde imzalanmasını sağlayan başta Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip ERDOĞAN'a, Ticaret Bakanımız Sayın Ruhsar PEKCAN'a, değerli yardımcıları Sayın Gonca YILMAZ BATUR'a, Sayın Rıza Tuna TURAGAY'a, Sayın Sezai UÇARMAK'a, TİM Başkanımız Sayın İsmail GÜLLE'ye ve Ticaret Bakanlığımızın değerli bürokratlarına teşekkür ederiz.

Elektrik ve Elektronik İhracatçıları Birliği olarak, sektörümüzün rekabet gücünün artırılması için çalışmalarında bulunmayı, üyelerimizin menfaatlerini korumayı, uluslararası arenada güçlü bağlantılar kurarak yeni pazarlara açılmayı amaç edindik. Birçok faaliyetimizin yanısıra, pandemi koşulları müsaade ederse bu sene gerçekleştireceğimiz Genel Kurulumuzdan ve Ticaret Bakanlığımızdan alacağımız yetki ile ihracatçılarımızın ödemekte olduğu nispi aida oranını düşürerek üyelerimize katkıda bulunmayı planlıyoruz.

Birlik olarak ihracatçılarımızın gösterdiği performansı taçlandırmak amacıyla geleneksel olarak düzenlediğimiz

İhracat Başarı Ödül Törenimizi bu yılki koşullar nedeniyle gerçekleştiremesek de, ihracatımızı artırmak için var gücüyle çalışan bütün üyelerimizi tebrik eder, ihracat ailemizle en kısa zamanda, fotoğraflarla andığımız geçen yılın ödül törenindeki gibi sağlıklı günlerde bir araya gelebileceğimizi dileriz.



“nerede ışık, orada biz...”



LAMPİST®

TÜRK PRYSMIAN KABLO 2020 YILINDA CİROSUNU 2019'A KIYASLA YÜZDE 23 ARTIRDI

Türkiye'nin mega projelerine kablo ve çözümleriyle hayat veren Türk Prysmian Kablo, 2020 yılı finansal sonuçlarını açıkladı. Şirket, cirosunu 2019 yılına kıyasla %23 oranında artırarak, 1.802.184.466 TL'ye yükseltirken; ihracatın ciro içerisindeki payını da yine 2019 yılına göre artırdı ve yüzde 37'ye çıkardı.



Dünya kablo devi Prysmian Group'un faaliyet gösterdiği 50 ülkeden biri olan Türkiye'de, 57 yıldır milyonlarca kilometre kablo üretimine imza atan Türk Prysmian Kablo, 2020 yılı finansal sonuçlarına göre hem yurt içi hem de yurt dışı pazarlarda büyümesini sürdürdü. 2020 yılında cirosunu 1.802.184.466 TL'ye çıkaran Şirketin brüt karı, 2019 yılına kıyasla yüzde 23,3 artış göstererek 201.809.922 TL olarak gerçekleşirken; net karı ise bir önceki yıla kıyasla yüzde 17,9'luk bir artışla 42.418.644 TL olarak açıklandı. Şirketin, cirodaki ihracat oranı ise 2019'a göre artış göstererek yüzde 37 şeklinde gerçekleşti. Mudanya'daki fabrikasında, Türk kablo sektöründeki ilk T.C. Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı onaylı Ar-Ge Merkezi'ne sahip olan Türk Prysmian Kablo'nun, 2020 yılında Ar-Ge harcamaları da yüzde 14,4 artarak, 4.651.103 TL'ye yükseldi.

"Kablo çözümlerimizi 40'tan fazla ülkeye ihraç ediyoruz"

Pandemi döneminin zorlu koşullarına rağmen 2020 yılını büyüme ile kapattıklarını ifade eden **Türk Prysmian Kablo CEO'su Cinzia Farisè**, "Yenilikçi ve yüksek performanslı kablo çözümlerimizle yerli ve katma değerli üretime katkı sağlıyor ve desteğimizi her daim sürdürmeye devam ediyoruz. 2020 yılı tüm dünya için çok zorlu bir süreç oldu. Pandemi süreci, tüm sektörleri olduğu gibi Türk kablo sektörünü de etkiledi. Ancak bu süreçte hızlı aksiyon alarak zorlu şartlara çabuk adapte olabilme başarısını gösterdik. "Türkiye'yi Sürdürülebilir Yarınlarımıza Bağlıyoruz" misyonumuzdan aldığımız güçle ve sahip olduğumuz teknolojilerle, yenilikçi çözümlerimizi bu dönemde

de Türkiye sınırlarının ötesine ulaştırmaya devam ettik. 2020 yılı kablo ihracat rakamımızın, bir önceki yıla göre yüzde 37 oranında artış göstererek 665.113.320 TL olarak gerçekleşmesinden ve uzun yıllardır ürettiğimiz kabloların çok önemli bir kısmını Türkiye Cumhuriyetler, Orta Doğu ülkeleri başta olmak üzere; ancak

bu sınırları aşarak, çok geniş bir coğrafyayı kapsayan 40'dan fazla ülkeye ihraç etmekten mutluluk duyuyoruz." dedi.

"Sürdürülebilirliği destekleyen yenilikçi ürünler geliştirmeye 2021'de de devam edeceğiz"

Türk kablo sektöründe "Türkiye'nin En Çok Ar-Ge Harcaması Yapan" şirketi olarak, çevreye duyarlı yeni ürün ve sistemler üzerindeki yatırımlarına devam edeceklerini belirten Cinzia Farisè, sözlerini şöyle sürdürdü: "Daha iyi yarınlar için, iş modelimizi daha da güçlendirerek her alandaki faaliyetlerimize ekonomik, çevresel ve sosyal sürdürülebilirliği entegre ediyor; sürdürülebilir büyümenin yolunun inovasyondan geçtiğine inanıyoruz. Bu bakış açısı ile 2020 yılında Ar-Ge çalışmalarımıza daha çok yoğunlaştık ve sonuçta da Ar-Ge harcamalarımızda yüzde 14,4 artış gerçekleşti. "Türkiye'yi Sürdürülebilir Yarınlarımıza Bağlıyoruz" misyonumuzdan aldığımız güçle, yerli üretime katkımızı artırmak en büyük hedefimiz. 2021 yılında da, sürdürülebilirliğin omurgasını oluşturan toplumsal fayda kriterini şirket olarak bir sosyal sorumluluk bilinciyle yorumlamaya; hayata geçirdiğimiz projelerle daha iyi yarınlar için çalışmaya; telekomünikasyon ve enerji altyapılarında sürdürülebilirliği destekleyen yenilikçi ürünler geliştirmeye; "yeşil" ürünlerin satışını artırmaya; enerji ve telekomünikasyonun herkes için erişilebilir olmasına katkıda bulunmaya ve yenilenebilir enerji ve sürdürülebilir teknolojilerin üretimini desteklemeye devam edeceğiz."

LAMP

PA



Bizden Haberler

► 3. Şubemizi Açtık!

Merkez ve 2 şubesinde hizmetlerini sürdüren Lampa Elektrik'in 3. Şubesi hizmete girdi.

► Tanıtım Filmimiz

Firmamızın yenilenen web sitesiyle birlikte tanıtım filmimizi üst tarafta bulunan QR kodunu cep telefonunuzdan okutarak izleyebilirsiniz.



LAMP

Merkez

0212 252 41 12

Bankalar Cd. Şair Ziya Paşa Yık.
Laleli Çeşme Sk. No:20/1 Karaköy

LAMP

Şube 1-2

0212 243 53 29

Bankalar Cd. Şair Ziya Paşa Yık.
No:32 Karaköy

LAMP

Şube 3

0212 254 28 20

Galata Hırdavatçılar Çarşısı
Perşembe Pazarı No:88 Karaköy

www.lampaelektrik.com

ELEKTRİK ENERJİSİNİN BİLİNMEYEN YOLCULUĞU... ELEKTRİK EVLERİMİZE NASIL ULAŞIYOR?

Teknolojiden bilime, sanayiden uzay çalışmalarına kadar her alanda ihtiyaç duyulan elektrik enerjisi, gündelik yaşamın da temel gereklilikleri arasında. Peki, bilgi birikimimizde ve pratiklerimizde son derece güçlü bir yer edinmiş olan elektrik, üretiminden evlerimizde kullanıma hazır hale gelene kadar hangi aşamalardan geçiyor? Elektrik tedarikçileri karşılaştırma sitesi encazip.com, elektriğin kaynaklarından varış noktasına ulaşma yolculuğu hakkında merak edilenlere ışık tutuyor.

Antik çağlardan bu yana üzerine konuşulan ve 1700'lü yıllarda tanımlanmaya başlanarak bugünün pratiklerini şekillendirir hale gelen elektrik, endüstri toplumlarının yapı taşı. Uygarlığı geliştiren, gündelik yaşamı kolaylaştıran, cihazlara güç veren ya da mekânları aydınlatan elektrik enerjisinin olmadığı bir dünyada yaşamayı hiçbirimiz düşünemeyizken, bu kaynağın bize nasıl ulaştığını da merak ediyoruz. Elektrik tedarikçileri karşılaştırma sitesi encazip.com'dan gelen bilgiler ışığında, kaynağından çıkıp bize ulaşana kadar uzun bir yol kateden elektriğin izini sürüyoruz.

Elektrik nedir, nasıl üretilir?

Doğanın temel bir parçası olan elektrik en fazla kullanılan enerji türlerinden olup, iletken malzemeler içindeki negatif ve pozitif yüklerin birleşiminden doğan hareketle oluşur. Rüzgâr, su, güneş enerjisi, gelgit gücü gibi yenilenebilir birincil enerji kaynaklarının hareket enerjisini elektrik enerjisinde dönüştürebilen santrallerde üretilen elektrik; kömür, doğal gaz, petrol gibi fosil ikincil kaynakların dönüştürülmesiyle de elde edilebilir. Santrallerde yapılan elektrik üretiminin maliyeti, faturalarınızda gördüğünüz "aktif enerji bedeli" kaleminin karşılığıdır. Elektrik tedarikçileri, kendi ürettikleri ya da farklı anlaşmalarla tedarik ettikleri elektriği farklı fiyatlardan tüketicilere satabilir. Bu şekilde elektrik fiyatları devlet tarafından değil, serbest piyasada belirlenir.

Elektrik iletimi nedir?

Elektrik enerjisinin uzun mesafeler katedebilmesi için yüksek voltajla yüksek gerilim hatlarından transfer edilmesi süreci elektrik iletimi olarak adlandırılır. Enerji, güç santrallerinde işlendikten ve elektriğe dönüştürüldükten sonra, hava veya yer altı telleriyle trafo merkezlerine gönderilir. Enerjiyi istenilen gerilim ve akım değerlerine dönüştürmeye yarayan transformatörler, trafo merkezlerinde elektrik iletimi için gerekli elektrik voltajını sağlar. Bu voltajla elektrik iletim hatları üzerinden enerji, şehir içindeki kablolarla uygun olan gerilim seviyesine düşürülmek üzere trafo merkezlerine ve oradan da dağıtım hatlarına ulaşır. Bu aşama faturalarınıza elektrik dağıtım bedeli kalemi altında "elektrik iletim bedeli" olarak yansır.

Elektrik enerjisi kullanım yerlerine nasıl ulaştırılır?

Tüketici olarak, elektrik tedarik şirketi değişikliği yapabilirken, elektrik dağıtım şirketi seçimi yapamaz-

sınız; hangi trafo merkezine bağlı olacağınız nerede yaşadığınıza göre belirlenir ve her bölgenin bir tane görevli elektrik dağıtım şirketi vardır. Bağlı olduğunuz merkez, elektriğin evinize ideal bir biçimde ulaştırılmasından ve arıza durumlarında onarımla yükümlüdür. Elektrik, dağıtım hatları aracılığıyla yaşadığınız ya da iş yerinizin bulunduğu mahalleye iletilir. Bu noktada, gücün evlerimize güvenle kullanılabilmesi için daha küçük transformatörler gerilimi tekrar düşürür. Kullandığınız elektrik miktarını ölçen bir sayaçtan geçerek evinize bağlanan elektrik, son olarak, duvarların içindeki kablolar aracılığıyla prizlerinize ve anahtarlarınıza gider. Elektrik enerjisi tüm cihazlarınızı çalıştırmaya hazırdır. Dağıtım hattının işlevi faturalarınızda "elektrik dağıtım bedeli" kaleminin bir diğer unsuru olarak yer alır.

Tüketici elektrik faturalarında yer alan elektrik dağıtım bedeli içerisinde, elektrik enerjisinin santrallerden çıkıp sayacınızdan geçtikten sonraki aşamaya kadar oluşan elektrik iletim bedeli, elektrik dağıtım bedeli ve şebeke ile sayaçların işletilmesi sonucu ortaya çıkan tüm maliyet kalemleri bulunur.

Elektrik faturalarının yüzde 81'i enerji bedeli, sadece yüzde 19'u vergi

"Elektrik, kaynağından prize gelene kadar çok uzun bir yol katediyor ve bu süre zarfında oluşan maliyetler tüketiciye fatura kalemi olarak dönüyor" sözlerini kaydeden encazip.com kurucusu Çağada Kırım, adımların faturalara yansıyan bedellerine ve alınabilecek tasarruf önlemlerine dikkat çekiyor:

"Elektrik faturalarında yer alan bedellerin yaklaşık yarısı direkt olarak elektrik enerjisinin üretimi ile ortaya çıkan maliyetlerin karşılığında tüketicilerden alınıyor; toplam elektrik faturalarının yüzde 31'i ise elektrik dağıtım bedeli olarak faturalara yansıyor. Elektrik faturalarında tüketicilerin ödedikleri bedellerin yüzde 81'i direkt olarak elektrik enerjisi faaliyetleri ile ilgili. Elektrik faturası toplamında KDV'nin oranı yüzde 15, faturaların yüzde 1'i TRT payı, yüzde 0,35'i enerji fonu ve yüzde 2,5'i elektrik tüketim vergisi ve böylece elektrik faturalarının sadece yüzde 19'u vergiler için ödeniyor. Elektrik faturalarını düşürmek için kişisel önlemler almanın yanında farklı yöntemler de mevcut. Daha az elektrik faturası ödemek için elektrik tedarikçisi değiştirmek en etkili yolken, tedarikçi değiştiren tüketicilerin faturalarının en yüksek bedeli olan aktif enerji bedellerinde ciddi indirimler söz konusu oluyor."

SCHNEIDER ELECTRIC'İN ASFORA EM ANAHTAR-PRİZ SERİSİ PİYASADA

Schneider Electric, piyasaya çıkardığı bütün ürün gruplarında, mümkün olduğu kadar yeşil çevreye duyarlı ve sürdürülebilir olmaya çalışıyor



Schneider, yuvarlak ve kavisli bir tasarımı beğenenler için Asfora EM anahtar-priz serisini bu sene başı itibarıyla piyasaya sürdü.

Schneider Electric, kullanıcıların günlük hayatlarında alternatif çözümler sunarak hayatlarını daha konforlu ve daha sürdürülebilir bir hale getirme amacıyla çıktığı yolda anahtar-priz ailesine yeni bir üye kattı. İnce hatlarıyla zarif bir görünüm sunmanın yanı sıra çevreye duyarlı yapısı ile yeşil çevreye de katkıda bulunacak şekilde tasarlanmış Asfora EM, bir anahtar-priz serisinden beklenenden çok daha fazlasını sağlıyor.

Yeni Bir Tasarım, Fonksiyonlile ve Sürdürülebilirlik Bir Arada

Yuvarlak ve kavisli hatları beğenenler için olan Asfora EM, günlük hayattaki bağlantı ihtiyaçlarını sürdürüle-

bilir bir biçimde sunuyor.

Ortam aydınlatma ve jaluzi kumanda kontrolü için olan mekanizmalar sayesinde doğal ve iç mekan ışıkları ayarlanarak evin veya binanın havası kontrol edilebilir. Elektrik ve haberleşme prizleri, oyun konsolundan TV/video'ya ve en sevilen müziği dinlemeye kadar çeşitli aktiviteler için bağlantı desteği sağlar.

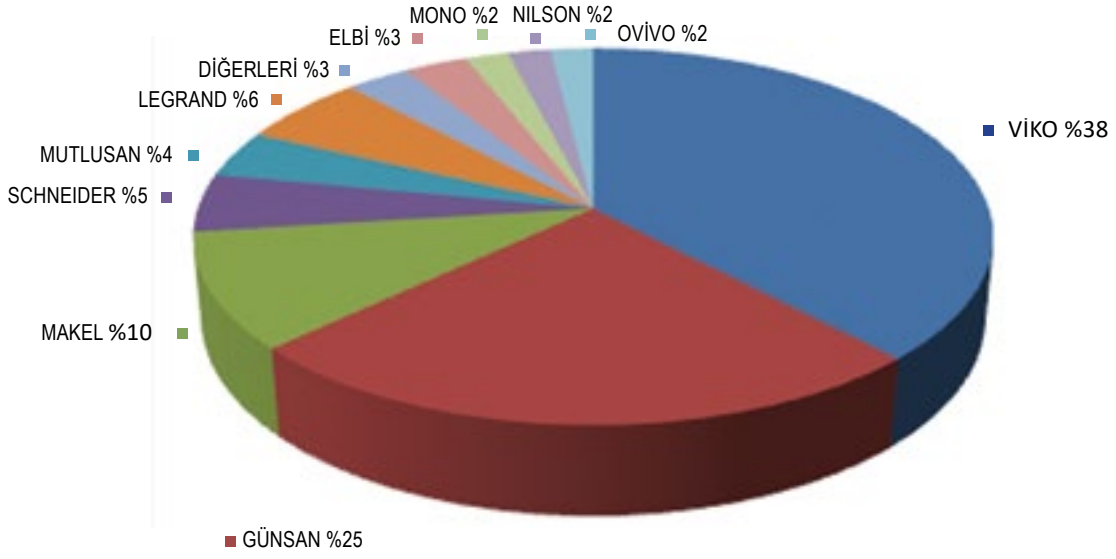
Schneider Electric, piyasaya çıkardığı bütün ürün gruplarında, mümkün olduğu kadar yeşil çevreye duyarlı ve sürdürülebilir olmaya çalışıyor. Asfora EM de Schneider Electric'in diğer anahtar-priz serileri gibi yeşil çevreye duyarlıdır ve sürdürülebilirdir. Ürün çevresel profilinin olması ve içerisinde kimyasalların yer almaması, RoHS (Restriction of Hazardous Equipments / Çevreye Zararlı Maddelerin Kısıtlanması) ve REACH (Registration, Evaluation, Authorization and Restriction of Chemicals / Kimyasal Maddelerin Kaydı, Değerlendirilmesi, İzin Verilmesi ve Sınırlandırılması) direktifleriyle uyumlu olmasından dolayı Green Premium ünvanına sahiptir. Yani dünyayı daha sürdürülebilir bir hale getirme amacıyla çıktığı yolda emin adımlarla ilerlemeye devam ediyor.



Yaşam alanlarından başlayarak çalışma alanlarına kadar devam eden bir kapsamda, konforlu bir işlevsellik ve sürdürülebilirlik, Schneider Electric'in yeni bir estetiğe sahip olan Asfora EM anahtar priz serisi ile sağlanıyor.

Mart 2021

ANAHTAR DA GEÇEN AY



Pazar araştırmaları ve istisarelerimiz bu ay da yukarıdaki tahminleri yaptırdı bize.





Nazan ALPTEKİN

nznalptekin@gmail.com

YENİLENEBİLİR ENERJİ VE YERLİ-MİLLİ OLMAK ÜZERİNE

Enerji sektörü, enerji konusu, enerji gündemi, enerji kaynakları modern çağın en önemli konusu. Enerji ihtiyacı doğduğundan beri insanlığı enerji üretimi için doğayı öldürmeye hiç çekinmedi. Yavaş yavaş sona yaklaşırken konunun önemi anlaşılmaya başlandı ama artık çok geç dememek elde değil. Bundan sonra yapabileceğimiz tek şey sonu yavaşlatmak.

Git gide bilinçlendiğimizi düşünmeye çalışıyor ve umuyorum. Hala yeni nesilden ümidim var. Çok az bir grup bu konuda bilinçli gözükse de eminim diğerlerini de kendi içine katacak zekaya sahipler.

Neredeyse günümün 5-6 saati aralıksız ekran başında geçerken bol bol da bu konuda araştırma yapma fırsatım oluyor. Bu araştırmalar sırasında kendini "Yenilenebilir enerji hakkında gerçekleri ortaya koyan adam! Yerli ve Milli enerji politikalarına destek." diyerek tanımlamış bir Youtube kanalına rast geliyorum. İsmi "Yenilenebilir Adam". Şimdilik yaklaşık 400 kişilik ufak bir izleyici kitlesine sahip. Henüz paylaştığı videoların değeri keşfedilmemiş.

Geçen hafta yeni bir video yayımladı kanal. Daha öncekilerden biraz farklı olsa da aslında başka bir açıdan çok da etkili bir video olmuş. Bence koca bir tarihe ışık tutmuş. Enerji ile ilgilenen ve girişimci olduğunu düşünen herkesin takip etmesi ve destek vermesi ve hatta kendisini tanıtmak için video yapmasını rica edebileceği bu kanalı şiddetle tavsiye ediyorum. Google'a girin ve Yenilenebilir Adam yazın ve bu gence ulaşın. (yenilenebiliradam@gmail.com)

Yenilenebilir Adam deyince aklıma Yerli ve Milli MİLRES düştü. Umudumuz, gururumuz Milres. İlk rüzgâr türbinimiz Milres şu aralar Terkos gölüne terk edilmişliğinden kurtuluyor. Yerli bir girişimci Milres'i, Milli gururu-

muzu ve bayrağımızı yine göklerde diyor. Gelişmeleri öğrenip size adım adım gururla anlatacağım.

Yerli Malı haftasının coşkusuyla büyümüş bir nesil olan bizler artık elma/armut/ıncir'den uçak/füze/türbin moduna geçmenin sevinçini ve gururunu taşıyoruz. Dışa bağımlılık azalıp yerli ve milli sermaye ile güçlendiğimiz zaman bağımsız ve egemen Türkiye olmanın gururu ile doluyoruz/dolacağız.

Bu arada Yerli ve Milli dediğimizde insanların kafasında bir karmaşa olduğunu düşünüyorum. Örneğin Facebook'ta yerli ve milli adı altında bir sayfada yabancı bir araba markasının yaptığı yatırım alkışlarla anlatılıyor. Bu koca firmanın fabrika açıp binlerce kişiye istihdam sağlamış olmasına kesinlikle karşı değilim ama sevgili okurlar bu yerli ve milli olmuyor. Buna Türkiye'ye yatırım yapıp ucuz iş gücünü sömürüp üstüne bolca teşvik alıp, para kazanıp kaymağı yemek deniliyor.

Yerli ve Milli konusunda hassas olduğumu kabul ediyorum. Hele 18 Mart paylaşımları sırasında bu duygum iyice tavan yaptı. 14-15 yaşındaki evlat savaşa gidip kolu bacağı bırakıp bir avuç toprak korunurken bugün aynı toprağı Kanada'lı ve Amerika'lı şirketler maden ararken talan ediyor. İşte buna dayanmıyorum.

Sevgili dostlar, artık dünyamız için son dönemece girdik. Hem onun ömrünü biraz daha uzatabilir ve yaşanılabilir hale getirmek hem de kendi sınırlarımızda kendi kendimize yetecek hale gelmemiz için bilinçlenmemiz gerekiyor. Bilinçlenmemiz gerekiyor demekle de bilinçlenilmiyor. Okumalı, tepki göstermeli, doğru tercihler yaparak yaşamımızı sürdürmemiz gerek. Bu konuda daha çok yazacağım. Şimdilik izinizle yazımı bitiriyorum. Aşk'ınız daim, kötülükler ve telaşlar sizden uzak olsun da işleriniz rast gelsin...



TÜM ZAMANLARIN EN YÜKSEK ŞUBAT AYI İHRACAT RAKAMINA ULAŞTIK

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, 16 milyar 12 milyon dolar ile tüm zamanların en yüksek şubat ayı ihracat rakamına ulaşıldığı bilgisini paylaştı.



Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, şubatta ihracatın yüzde 9,6 artışla 16 milyar 12 milyon dolar olarak gerçekleştiğini belirterek, "Böylelikle tüm zamanların en yüksek şubat ayı ihracat rakamını yakaladık." dedi.

Pekcan, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı İsmail Gülle ve 8 Mart Dünya Kadınlar Günü dolayısıyla TİM Kadın Konseyi üyelerinin katıldığı basın toplantısında şubat ayı ihracat rakamlarını açıkladı.

Yeni tip koronavirüs (Kovid-19) nedeniyle küresel ekonomide zorlu geçen bir yıla rağmen Türkiye ekonomisinin, etkili önlemlerle diğer ekonomilerden pozitif yönde ayrıştığını belirten Pekcan, Türkiye'nin G-20 içinde Çin ile pozitif büyüyen 2 ülkeden biri olduğuna dikkati çekti.

İhracatta geçen yıl üçüncü ve dördüncü çeyrekler itibarıyla çok hızlı toparlanma ve artış trendinin başladığını ifade eden Pekcan, "2020 yılının son çeyreğinde ihracatımız yüzde 6,7 artış ile ilk defa 50 milyar doların üzerinde 51,3 milyar dolar, yıl genelinde ise ihracatımız OVP hedefinin 3,8 milyar dolar üzerinde 169,7 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir. Avrupa Birliği İstatistik Ajansı (Eurostat) tarafından açıklanan dış ticaret verilerine göre ülkemiz, 2020'de AB'nin toplam ithalatı içerisinde yüzde 3,7'lik payla, Norveç, Güney Kore ve Japonya'yı geçerek 6'ncı sıraya yükseldi. 2015'ten bu yana 5 yıl üst üste AB ithalatından aldığı payı artış gösteren tek ülke Türkiye olmuştur." diye konuştu.

Pekcan, küresel ekonomide 2021'de bir toparlanma öngörülmekle birlikte salgının etkilerini halen kendini gösterdiğine işaret etti.

Türkiye'de bugün itibarıyla yeni kontrollü normalleşme döneminin başladığını hatırlatan Pekcan, bu dönemin esnafa hayırlı olması diledi. Pekcan, "Bu sene üreticimiz memnun, sanayi üretimimiz, ihracatımız iyi gidiyor. İnşallah bugünden itibaren de esnafımız ve küçük işletmemiz de hayırlı, bereketli kazançlarla bu konvoya dahil olacak." ifadelerini kullandı.

"Reform süreci yatırımlar ve üretim anlamında elimizi daha da güçlendirecek"

Salgının sebep olduğu ham madde fiyatlarındaki aşırı artışlar, lojistikte görülen zorluk ve dengesizlikler, uluslararası mali piyasalardaki volatilité gibi faktörlerin tamamını yakından takip ettiklerini vurgulayan Pekcan, bu çerçevede üretici ve ihracatçının lehine olacak şekilde tüm adımların atıldığını söyledi.

Ticaret Bakanı Pekcan, şöyle konuştu:

"2021 yılının tüm sektörlerimiz, esnafımız, küçük işletmelerimiz, sanayicimiz ve ihracatçımız için bir toparlanma ve atılım yılı olması için Sayın Cumhurbaşkanımız önderliğinde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Pandeminin başından beri, büyümede ve ihracatta pek çok ülkeye kıyasla çok daha etkin bir performans sergileyen ülkemiz, pandemi sonrası dönemde de küresel ekonominin en dinamik aktörlerinden birisi olacak güçtedir. Sayın Cumhurbaşkanımız riyasetin



de başlatılan reform süreci kapsamındaki adımların da yakın zamanda devreye alınmasıyla, 2021 yılında yatırımlar ve üretim anlamında elimizin çok daha güçleneceğini ve ihracatımıza katkı sağlayacağını öngörüyoruz. Önümüzdeki dönemlerde, daha fazla yerli üretim ve daha fazla katma değerli ihracatla başta AB olmak üzere tüm hedef pazarlarımızdaki payımızı artırıp derinleştirmek için çalışmalarımızı bütün ihracatçılarımızla birlikte yürüteceğiz. “

Tüm zamanların en yüksek şubat rakamı

Bakan Pekcan, bu yılın ocak ayında da yüksek ihracat rakamı yakaladıklarının altını çizerek, şunları kaydetti:

“Şubat ayında da ihracatımız başarılı grafiğini artırarak sürdürmüş ve yüzde 9,6 artışla 16 milyar 12 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Böylelikle bugüne kadar şubat ayında 15 milyar dolar ihracat bile yakalanmamışken biz 16 milyar doları aşarak tüm zamanların en yüksek şubat ayı ihracat rakamını yakaladık. İlk iki ay itibarıyla dış ticaret açığında da yüzde 15,3'lük bir azalma söz konusudur. Şubat ayında ithalatımız geçen senenin aynı ayına göre yüzde 9,8 artarak 19 milyar 372 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Şubat ayı dış ticaret açığı 3 milyar 360 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. İhracatın ithalatı karşılama oranı, şubatta yüzde 82,7 olurken yılın ilk iki ayı itibarıyla da yüzde 79,5'ten yüzde 82,9'a yükselmiştir. Altın hariç ihracatın ithalatı karşılama oranı şubatta yüzde 86,4, ocak-şubat döneminde ise yüzde 86,8 olarak gerçekleşmiştir.”

Pekcan, geçen yılın son iki çeyreğinde büyüme fazına giren ihracatta, bu yılın ilk iki ayı itibarıyla artış performansının güçlenerek devam ettiğini vurgulayarak “Önümüzdeki aylarda da özel sektörümüz, ihracatçı birliklerimizle çalışarak, birlikte gayret ederek en iyi sonuçları elde edeceğimize inancımız tam. Bu çerçevede Türkiye, yatırımda, üretimde ve ihracatta, bölgesinde ve küresel düzeyde dinamizmini sürdürecektir, ulusal hedeflerine doğru kararlılıkla ilerlemeye devam edecektir.” dedi.

Üretimde ve ihracatta, kadınların rolünün ve emeğinin çok büyük olduğuna dikkati çeken Pekcan,

“Kadınlarımızın azmi, yaratıcılığı ve üretkenliği ile üretimde ve ihracatta atılımımızı sürdürerek çok daha ileri seviyelere geleceğimizi biliyoruz.” diye konuştu.

“Kadınlarla birlikte pek çok odak çalışma yürütüyoruz”

Pekcan, Bakanlık olarak kadınların ekonomik hayatta daha fazla yer alması, girişimci ve ihracatçı olmaları için eğitim, network ve mentörlük destekleriyle birlikte mali destekler sunduklarına işaret ederek, Bakanlık bünyesinde kurdukları Kadın ve Genç Girişimciler

İhracat Daire Başkanlığı eliyle pek çok odak çalışmayı kadınlarla birlikte yürüttüklerini anlattı.

Bugüne kadar Kadın Girişimci Network Programı ve Export Akademi Programı çerçevesinde farklı illerden binlerce kadına doğrudan ulaşmanın memnuniyetini yaşadıklarını vurgulayan Pekcan, şunları kaydetti:

“Bir taraftan kadınlarımızın ekonomik hayata etkin katılımını desteklerken, bir taraftan da işlerini geliştirerek üretici ve ihracatçı olmalarını arzu ediyoruz. Bu çerçevede, önümüzdeki süreçte Ulusal Kadın İhracatçı Network Platformu ve Melek Yatırımcı Platformu gibi platformlarımızı da devreye alıyor olacağız.”

“Türk Eximbank kadın girişimcilere faiz indirimi uyguluyor”

Kadın girişimciliğinde özellikle kırsal ve yereldeki dinamikleri güçlendirmek adına, kooperatiflere destek sağlamaya devam ettiklerini ifade eden Pekcan, bu çerçevede Kooperatiflerin Desteklenmesi (KOOPDES) Programı'nı kadın kooperatiflerine odakladıklarını dile getirdi.

Pekcan, “Bugüne kadar 41 ilde faaliyet gösteren 139 kadın kooperatifinin ayakları yere basan, sürdürülebilir 149 projesine geçen sene 6 ay içinde destek verdik. Toplam destek tutarımız 14 milyon 500 bin lira oldu.” bilgisini verdi.

Ayrıca, mali destekler anlamında Türk Eximbank'ın, kadın girişimcilere faiz indirimi uyguladığını anımsatan Pekcan, bu çalışmaların yanında Bakanlığın Sanal Ticaret Akademisi, e-Ticaret Akademisi, Kolay İhracat Platformu ve Kolay Destek İnternet Sitesi gibi dijital kaynakların tüm iş insanlarının ve kadınların ekonomik faaliyetlerini etkinleştirme noktasında büyük fayda sağladığını bildirdi.

Pekcan, kadın girişimcilerin Bakanlığın söz konusu kaynaklarına gösterdiği yoğun ilgiden memnuniyet duyduklarını belirterek, “Önümüzdeki dönemde, farklı proje ve programlarımızla kadınlarımıza yönelik etkinliklerimizi sürdürmeye devam edeceğiz.” dedi.



DEİK BAŞKANI OLPAK: 2020 BÜYÜMESİ GELECEK İÇİN POZİTİF SİNYAL VERDİ

DEİK Başkanı Olpak, "Pandemi sürecinde büyüyen nadir ülkelerden biri olduk. 2020 yılı büyüme verileri, pandemiye rağmen büyüdüğümüzü ortaya koydu. 2020 büyümesi, gelecek için pozitif sinyal verdi." dedi.



Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak, büyüme verilerine ilişkin yaptığı yazılı açıklamada, tüm dünyayı etkisi altına alan pandeminin herkesin planlarını altüst ettiğini aktardı.

Sürecin başında endişeli olduklarını, çok belirsizlik bulunduğunu belirten Olpak, "Ama dönüp baktığımızda endişelerin bir kısmı hala devam etse de çok hızlı bir adaptasyonla ekonomimizi ayakta tutmanın yollarını aradığımızı ve koşulların elverdiği ölçüde de başarı sağladığımızı görüyoruz. Elbette etkilendik ve salgın nedeniyle olumsuzluklar yaşadık. Ama bunun yanı sıra salgına rağmen sanayide yükselen potansiyelimizin, yerli üretim gücümüzün ve sürece hızla adapte olma kabiliyetimizin önemini bir kez daha gördük." değerlendirmesinde bulundu.

"2021 büyümesinin yüzde 5 seviyesinin üstünde olabileceğini öngörüyorum"

Nail Olpak, geçen yıl yaptıkları açıklamalarda, 2020'yi bazı kuruluşların eksi yüzde 5 tahminine rağmen yüzde 1'in üzerinde pozitif bir büyümeyle kapatmayı beklediklerini söylediklerini bildirdi.

Olpak, "Bugün açıklanan 2020 yılı büyüme verileri, pandemiye rağmen büyüdüğümüzü ortaya koydu. 2020 büyümesi, gelecek için pozitif sinyal verdi. Pandemi sürecinde büyüyen nadir ülkelerden biri olduk. Yıllık büyümemiz yüzde 1,8 oldu. 2020 yılı son çeyrek büyümemiz de yüzde 5,9 oldu." ifadelerini kullandı.

2020 yılının tamamına bakıldığında GSYH bileşenleri açısından en hızlı artışın yatırımlar tarafında yaşandığını vurgulayan Olpak, şunları kaydetti:

"Buna göre, yatırımlar yüzde 6,5 büyüdü. Yatırımların büyümesi, tarım ve sanayi sektöründe büyüme son derece önemli ve sevindirici. Makine ve teçhizat yatırımlarında 2020'de yıllık büyüme yüzde 21'i aştı. 2020'nin son çeyreğinde ise makine ve teçhizat yatırımları bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 38,7 arttı. Makine ve teçhizat yatırım harcamaları yıllık artışı yüzde 38,7 ile son 9,5 yılın en yüksek seviyesinde kaydedildi ve gelecek dönem üretim faaliyetleri için pozitif sinyal verdi. Elbette her şey toz pembe değil. Küçük esnaf ve hizmetler sektörü başta olmak üzere turizm, eğitim, ulaşım, lojistik ve inşaat sektöründe sorunlar var. Özellikle geniş kesimleri etkileyen sektörlerle odaklı çözüm ve desteklere devam etmemiz gerekiyor."

2021 yılı ülkemiz ekonomisi için beklentilerimizi değerlendirecek olursak, dengeli iç talep ve güçlü dış talep katkısıyla büyümenin 2021 yılında iyi bir sıçrama yapması beklenmektedir. Bu çerçevede 2021 yılı büyümesinin dünya çapında olağanüstü bir gelişme yaşanmazsa yüzde 5 seviyesinin üstünde olabileceğini öngörüyorum. Ekonomik aktivite üzerindeki en büyük risk hiç kuşkusuz salgının seyri ve buna ilişkin alınan tedbirler olacak. 2020'nin son ayında aşı ile ilgili umutların artmış olması, 2021 yılına daha olumlu bakmamızı sağlıyor."

TÜRK SAVUNMA SANAYİSİNDEN 'SUALTI TELEFONU' İHRACATI

KoçSavunma, 2020 yılında sualtı telefonunun yabancı bir deniz kuvveti gemisinde kullanımına yönelik sözleşme imzaladı. Bir başka ülke gemisine İngilizce menülü sualtı telefonu satışına yönelik sözleşme de 2021 başında yürürlüğe girdi.



Türk savunma sanayisi şirketleri, geliştirdikleri özgün ürünlerle yeni ihracat başarılarına imza atmaya devam ediyor. Koç Bilgi ve Savunma Teknolojileri (KoçSavunma), 2020 yılında sualtı telefonunun yabancı bir deniz kuvveti gemisinde kullanımına yönelik sözleşme imzaladı.

Sualtı elektroniği ve akustiği konularında çalışmalar yürüten KoçSavunma, geliştirdiği ürünlerle yurt dışı pazarına yönelik adımlar atıyor.

KoçSavunma; Echorium Dalgıç Tespit Sonarı Ailesi, Sualtı Tespit ve Konumlandırma Sistemi, Mermi Tarassut Sistemi, Akustik İzleme ve Yakalama Sistemi, Sualtı Ortam Modeli ve Sualtı Telefonu gibi bir dizi ürüne sahip bulunuyor.

Şirket, 2020'de sualtı telefonunun yabancı bir deniz kuvveti gemisinde kullanımına yönelik sözleşmeye imza attı. Ayrıca diğer bir yabancı ülke gemisine İngilizce menülü sualtı telefonu satışına yönelik sözleşme de bu yılın başında yürürlüğe girdi.

Sualtı telefonu; tümü mikro işlemci kontrollü, süs-tü/sualtı gemileri arasındaki iletişimi sualtı akustik dalgaları aracılığı ile sağlayan haberleşme sistemi olarak görev yapıyor. Söz konusu ürünün MİLGEM ve Yeni Tip Karakol botları için sabit, kurtarma gemileri için taşınabilir olmak üzere değişik tipleri bulunuyor.

Savunma dışındaki sektörlere de açılmayı hedefleyen KoçSavunma, bu alanda da somut sonuçlar aldı. TURMEPA ile Smartium Blue sosyal sorumluluk projesi kapsamında, KoçSavunma akıllı şamandıraları, Türkiye'nin önemli turistik bölgelerinden Fethiye Körfezi'ndeki deniz suyu temizlik kalitesini düzenli olarak izlemeye başladı.

KoçSavunma, 2020 yılı içinde akıllı şamandıra sistem-

leri geliştiren bir firma olarak Uluslararası Seyir Yardımcıları ve Fenerler Otoriteleri Birliği (IALA) ve Savunma Havacılık ve Uzay Kümeleşmesi Derneği (SAHA İstanbul) üyelik işlemlerini de tamamladı.

Yeni pazarların kapısı açıldı

KoçSavunma, bu yıl da Türkiye'nin ihtiyaç duyduğu alanlarda ürün geliştirmeye ve dünya ile rekabet edecek çalışmalara imza atmaya sürdürecektir. Şirket, stratejik hedefleri doğrultusunda bu yıl farklı sektörlerdeki açılımlara öncelik verirken küresel pazarlarda öne çıkmak amacıyla fuar katılımları gibi faaliyetlerini de artırmayı planlıyor.

Özellikle IALA üyeliğinin onayından hemen sonra Filipinler Sahil Güvenliği için talep edilen seyir yardımcısı şamandıra tedarik ihalesine davet edilen KoçSavunma, ana yurt ve kritik tesislerin sualtı güvenliği için vazgeçilmez olan Dalgıç Tespit Sonarı ürünü için yurtdışı açılım fırsatlarını dikkatle takip ediyor.

2020 yılı içinde öne çıkan KoçSavunma Sualtı Telefonu, Dalgıç Tespit Sonarı ve Gemi Entegre Bilgi Sistemi gibi ürünlere yönelik potansiyel ihracat fırsatlarının 2021 yılı içinde hayata geçmesi bekleniyor.

"Ar-Ge ve inovasyon faaliyetlerine ağırlık verdik"

KoçSavunma Mühendislik Yöneticisi Hakan Öktem, AA muhabirine yaptığı açıklamada, yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgınına rağmen 2020 yılı teslimatlarını taahhütler çerçevesinde ve zamanında gerçekleştirdiklerini söyledi.

Salgının tüm dünyada ve Türkiye'de yol açtığı zorlu koşullara rağmen Ar-Ge ve inovasyon faaliyetlerine ağırlık verdiklerini vurgulayan Öktem, "Bu kapsamda yurt içi ve yurt dışında önemli siparişler aldık ve birçok firma ile yurt dışı temsilcilik sözleşmeleri imzaladık. Böylece 2020 yılını hem yurt içinde hem yurt dışında savunma şirketleri tarafından aranılan çözüm ortağı olarak kapatmanın gururunu yaşıyoruz. Bu verimli dönemin önümüzdeki süreçte de istikrarını koruyacağına inancımız tam." ifadelerini kullandı.

Öktem, stratejik yol haritasını farklı sektörlerde açılmak ve yurt dışı pazarlarda büyümek olarak belirlediklerine işaret ederek, "KoçSavunma gerek yurt içi faaliyetleri gerekse ihracat fırsatları açısından 2020'yi verimli bir şekilde değerlendirdi. Bu dönemde çeşitli bakanlık ve kurumlarla ürünlerimizin tanıtımına ve çözüm üretmeye yönelik süreçleri başarıyla başlattık." diye konuştu.



Ismail GÜZEL

iguzel@nestech.net

HOLLYWOOD SİNEMASINDA İSLAM

George W. Bush 11 Eylül saldırıları sonrasında teröre karşı savaş adı altında bir politik hareket başlattı. 11 Eylül saldırıları sonrasındaki süreçte Amerika, Irak ve Afganistan topraklarına girdi. Bu operasyona karşı ne kendi kamuoyunun, ne de diğer dünya ülkelerinin sesi çıktı. Bunun en büyük nedeni ise Amerikan Hükümeti'nin kullandığı siyasi argüman ve politikadır. Bu siyasi dil ve politikanın en iyi mesaj aracı ise tabiki medyadır. Sinema da medya unsuru olması nedeniyle, bu bağlamda politikadan çok ayrı düşünülemez.

Yumuşak güç Hollywood.

Dolaylı yoldan; eğer bu filmler, bu ülkelere yönelik olarak terörist algısı oluşturuyor veya bu algıyı güçlendiriyorsa, bu ülkelere yönelik ABD'nin askeri müdahalelerine de meşruluk kazandırarak, kamuoyundan ve dünya ülkelerinden ses çıkamaması faktörüne de yüksek oranda hizmet etmektedir. Medya yoluyla ve araştırmacıların ifadeleriyle edinilen bilgilerde, ABD'nin bu ülkelere girerek kaos ortamını hazırladığı bilinmektedir. Bu meşruiyetin kazandırılmasına hizmet etmesi bakımından Amerikan Sineması da dolaylı yoldan kaos unsurlarından biri olmaktadır.

ABD hükümeti ile Hollywood her zaman yakın ilişki içinde olmuştur. Washington DC, uzun zamandır film yapımcıları için ilgi çekici entrikalar kaynağı olmuştur ve Hollywood, siyasi sınıfa cömert ışıltı sağlayıcısı olmuştur.

Ayrıca,

sinemanın gelişmiş söylem gücü, kitlelere ulaşabilmesi, dramatik etki oluşturabilmesi, istenen konunun istenen şekilde ele alınabilmesi ve kitlelerin ideolojik tutumunu belirlemesi ABD politikaları ile paralel hareket edecek şekilde kullanılmaktadır.

Operasyon Argo.

Filmde kültür endüstrisinin izleri görülmektedir. Filmler dünyaya pazarlanabiliyor olması sebebiyle başlı başına bir kültür ürünü olduğu gibi, filmler içerisinde başka ülkelerde geçen hikayelerde, o ülkelere hizmet alımı yapılan Amerikan ürünleri yerleştirilerek de kültür endüstrisi yapılmaktadır. Argo filminde İran'a Kanadalı ekibin bir Hollywood filmi yapmak için gitmesi ve anca bu yolla güvenilir görülmelerinin ve operasyonu başarılı bitirmelerinin sağlanması dahi, Amerikan film üretiminin olumsal sunumu olması yönünden kültür en-

düstrisine hizmet sağlamaktadır.

Filmde İran'da rehin tutulan ABD'li büyükelçilik çalışanlarının kurtarılma hikayesi anlatılmaktadır. İran'da anlatılan hikayede ABD askerinin bizzat müdahale yapmadığı, ABD hükümetinden CIA müdahalesiyle kurtarılan rehinelere vardır. Filmde CIA operasyonu bir yerde iptal edilir ve hava saldırısının yapılacağı ifade edilir. Bunun da olası meşruiyet biçimi sunulur fakat askeri müdahale yapılmaz. Film içerisinde dahi yer alan bilgilere göre, ABD'nin kendisinin seçtiği, yıllarca İran'ın yönetilmesine aracılık ettiği ve devrildikten sonra da kendi ülkesinde sakladığı Şah sebebiyle rehine krizi yaşanmıştır.

Bu filmde sadece rehine kurtarma operasyonu anlatılır ve bunun sebebi olarak ise İran'a meşruiyet kazandırmayacak bir gerekçe üzerinden hikaye sunulur. Film ABD karşısındaki toplum ve kişileri kimliksizleştirmektedir ve ötekileştirmektedir. Özellikle biz ve onlar karşıtlığı oluşturma çabası içerisine girmektedir. Bunların yapılması ötekinin olumsuzlanması ve "biz" tarafının olumlulanması sürecini hızlandırmakta ve kolaylaştırmaktadır.

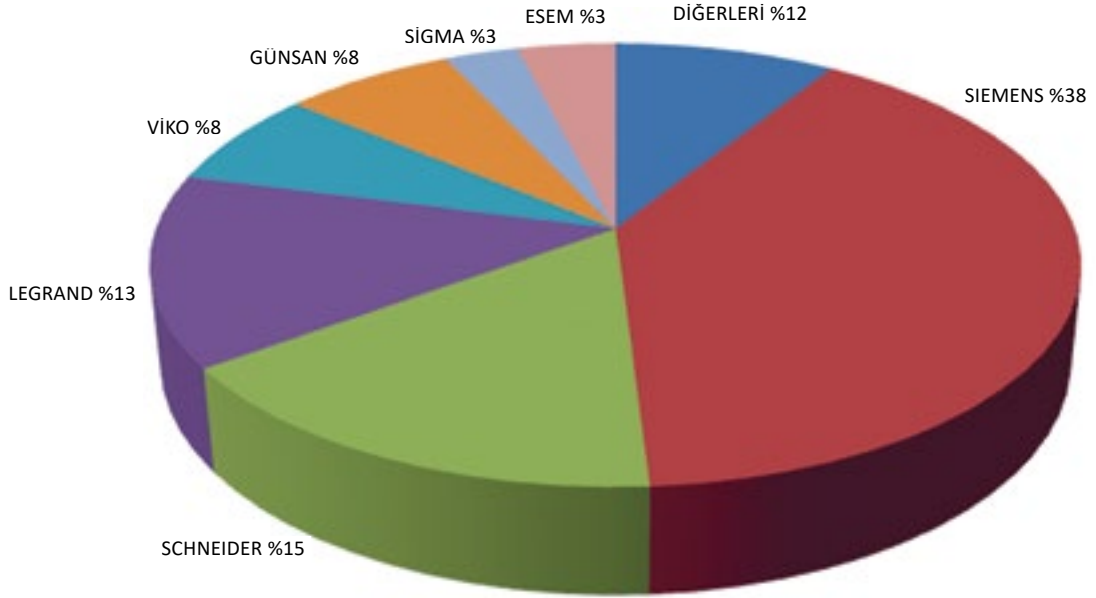
11 Eylül Saldırıları sonrası bu yönde filmlerin üretilmesi, Amerikan Hükümetinin söylem dilini bu yönde kullanması, yani İslam ülkelerinin terörizm algısı oluşturacak şekilde sunulması, bu ülkelere ve Müslümanlara yönelik ötekileştirme sürecini, nefret oluşturma sürecini de başlatmıştır. Bu ülkelerin her birinin İslam dinine mensup olması, terörizmin İslam'la ilişkilendirilmesini güçlendirmiştir. Terörizmle ilişkilendirilen ülkeler içinde olmayan ülkeler, din yönüyle İslam'la ilişkili olmaları sebebiyle bir şekilde bu silsilenin içinde gibi görünmektedir. İslam dinine mensup her kişiye, terörizm algısına sahip bir dinin mensubu olarak görülebilme tehlikesi yaratılmaktadır.

Sonuç olarak bu film ABD'nin ideolojik ve politik söylemini aktaran, ABD'nin hegemonik inşasının dünya üzerinde kurulmasını sağlayan bir filmidir. Bu film yoluyla bir İslam Ülkesi ve Müslümanlar terörist algısı oluşturacak biçimde sunulmaktadır. ABD'nin askeri müdahalelerine meşruiyet kazandırmaktadır. 11 Eylül Saldırıları ABD'nin teröre karşı savaş mücadelesi altında her ülkeye rahatça girebilmesine meşruiyet kazandıran bir olaya dönüşmüştür. Somut olaylar kullanılarak, kitle iletişim araçları ve hükümetin söylemi aynı paralelde ilerletilerek, ABD hegemonyasına ve ötekileştirmesine hizmet etmektedir.

Mart 2021

ŞALT DA GEÇEN AY

(OTOMATİK SİGORTA)



Pazar istişarelerimiz bu ayki pasta paylarını bizlere yukarıdaki gibi tahmin ettirdi.



ALMANYA'DA TÜRK GENÇLERİ DOKUNMATİK EKRANLARDA KORONAVİRÜSÜ YOK EDEN CİHAZ GELİŞTİRDİ

Almanya'da yaşayan 3 Türk genci, Hırvat kökenli arkadaşlarını da yanına alarak ATM gibi dokunmatik ekranları otomatik olarak dezenfekte eden cihaz geliştirdi.



Almanya'da yaşayan Türk gençleri, başarılarıyla dikkati çekmeye devam ediyor.

Ülkede yaşayan 33 yaşındaki Ahmet Toklu (makine mühendisi), 34 yaşındaki Cihan Atsız (endüstriyel hijyen mühendisi), yine 34 yaşındaki Fatih Akpınar (biyoloji öğretmeni) ve Hırvat kökenli 36 yaşındaki Danijel Imani (endüstriyel hijyen mühendisi), fikirlerini ve maddi imkanlarını birleştirerek UV-C ışınlarıyla toplu kullanılan dokunmatik ekranları otomatik olarak dezenfekte eden bir cihaz geliştirdi. Girişimciler, prototipini yaptıkları cihazı piyasaya sürmeye hazırlanıyor.

"Dn 'A Disinfection" adlı cihazın geliştirilmesinde yer alan Cihan Atsız, AA muhabirine yaptığı açıklamada, Mart 2020'de arkadaşlarıyla Danijel Imani'nin evinin balkonunda yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgınının hayatlarını nasıl etkilediğini konuştuklarını, bu sohbet, toplu olarak kullanılan dokunmatik ekranları otomatik olarak dezenfekte eden bir cihaz fikrinin ortaya çıktığını söyledi.

Atsız, "Balkonda Ahmet Toklu bize UV-C ışınlarının nasıl etkili olduğunu anlattı. Danijel ise hijyen konusunda bizi bilgilendirdi. UV-C ışınları konusunda araştırma yaparken bazı icatlar gördük. Sonra sohbetimiz dokunmatik ekranların nasıl temizleneceği konusuna taşındı. ATM, havalimanınlarda bulunan self-check in terminallerinin ekranları ve restoranlarda bulunan dokunmatik ekranların otomatik dezenfekte edilmesini konuştuk. İnternet üzerinden bu konuda bir cihaz var mı araştırdık. Böyle bir cihaz göremedik." şeklinde konuştu.

"UV-C ışınlarıyla mevcut patojenleri birkaç saniye içinde ortadan kaldırıyor"

Cihan Atsız, fikir üzerinde biraz daha beyin jimnastiği yaparak cihazın üretimine karar verdiklerini, Nisan 2020'de Almanya'da patent başvurusu yaptıklarını anlattı.

Atsız, "Sonra sermaye koyarak otomatik dezenfeksiyon cihazının prototipini yaptık. Cihazımıza da Dn 'A Disinfection' ismini verdik. Çok heyecanlıydık. Cihazı elimize alınca heyecanımız daha da arttı. Prototipi elimize alınca direkt laboratuvar çalışmalarına geçtik." dedi.

Cihazın işleyişine değinen Atsız, "Her kullanımdan sonra dezenfeksiyon cihazı, yatay vaziyette dokunmatik ekran üzerinde yukarıdan aşağıya hareket ediyor ve UV-C ışınlarıyla mevcut patojenleri birkaç saniye içinde ortadan kaldırıyor. Bunu laboratuvar çalışmalarıyla ortaya koyduk." ifadelerini kullandı.

İnovasyon yarışmasında finale kalan 20 proje içinde

Cihan Atsız, cihazın şirketlerden büyük ilgi gördüğünü aktararak, şunları kaydetti:

"Geliştirdiğimiz cihazın lisans haklarıyla ilgili uluslararası şirketlerle görüşmelerimiz halihazırda devam ediyor. Aynı zamanda Almanya'nın en saygın teknik üniversitelerinden olan TU-Darmstadt'ın (Technische Universität Darmstadt) başlatmış olduğu 'TU-Ideenwettbewerb 2020' inovasyon yarışmasında toplam 140 proje içerisinde ilk 20'ye giren projelerden oldu ve birinci olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz."

Cihazın geliştirilmesi için bütün maddi imkanlarını seferber ettiklerini anlatan Atsız, "Cihazın üretilmesi konusunda Türkiye başta olmak üzere yatırımcılarla veya şirketlerle beraber çalışmak istiyoruz. Bu ürünü markalaştırıp bütün ülkelere ihraç etmek istiyoruz." diye konuştu.

Almanya'daki Türk gençlerine tavsiyelerde de bulunan Atsız, "Düşüncelerini pratiğe dönüştürsünler. Önemli olan adım atmak. İlk adım sağlam olunca başarı için gerisi otomatik olarak geliyor." dedi.



Akelsan A.Ş.

ENGELLİ RAMPA SİSTEMİ

Şirketimiz, Tasarım ve İmalatını kendi bünyesinde yapmak suretiyle, bakım ve onarım hizmeti verdiği otobüslerde Engelli Rampa uygulamalarını yapmaktadır. Malzeme hazırlama istasyonu tarafından üretilmiş olan rampa yerine monte edilir, engelli ikaz butonu ve yana yatırma şalteri takılır. İkaz, yana yatırma ve güvenlik sistemi için yeni bir elektrik tesisatı çekilir. Engellilerin araç içerisinde güvenli seyahat edeceği yer hazırlanır

PERİYODİK BAKIM

Şirket olarak amacımız teslim edilen araçların yapılan periyodik bakımlar ile daha uzun ömürlü kullanılabilmesini sağlamaktır. Korusunda uzman teknik kadromuz ve geliştirdiğimiz servis bakım onarım yazılımlarımız ile araçların periyodik bakım çizelgeleri hazırlanarak, kullanılan her bir yedek parça kayıt altına alınır, düzenli bakım planlamaları yapılır ve takip edilir gerekli yağ ve su ikmalini sağlanır. Her parçanın garantisi şirketimiz tarafından takip edilmekte, raporlanmakta ve arıza durumunda gerekli işlemler (bakım, tamir ya da değişim) yapılmaktadır.

İKMAL TEMİZLİK VE SERVİSE HAZIR TUTULMASI

Şirket olarak daha temiz ve daha kaliteli bir yaşam için temizliğe önem verilmektedir. Araçların temizliğinde kullanılan tüm dezenfekte malzemeler akredite edilmiş, sağlık bakanlığı onaylı olarak kullanılmaktadır. Personellerimiz iç ve dış temizlik de tamamen eğitilmiş ve sonuç odaklı çalışmaktadır. Araçların yakıt ikmalleri sadece yakıt ikmal eğitim sertifikası almış personellerimiz tarafından yapılmakta olup bütün işlemler titizlikle kayıt altına alınarak raporlanabilmektedir.

ARAÇ YENİLEME

Araç Sökme, Profil Yenileme, Yan Saçlar Bölümü, Ön Arka Polyester Glydime ve Polyesterhane Bölümü'nden oluşan hizmetleri yüksek standartlarda vermekteyiz.

SÜSLEME İSTASYONU

Marangozhane, Saraj ve Döşeme, Elektrik, Mekanik ve Cam Bölümleri'nden oluşan hizmetleri yüksek standartlarda vermekteyiz

HASARLI ARAÇ ONARIMI

7/24 hizmete hazır olan konusunda uzman teknik kadromuz, arıza durumunda arıza tespiti yaparak yapılacak müdahale olarak ön rapor hazırlığı yapmaktadır. Araçların anızlarının izlenmesi ve istatistik verilerin dopolanması amacıyla kullanılan araç ve malzeme takip sistemimiz ile Araçların tamirlerinin hangi aşamada olduğu, arızaların giderilme durumları, hazır veya anızlı araçlar takip edilmekte ve denetlenmektedir.

BAKIM ONARIM İŞLETMECİLİĞİ

Proje sorumluluğumuz altındaki tesislerde tüm araçlar servise hazır halde tutulmaktadır. Araçların periyodik bakım, onarım, yenileme, hasarlı araç onarımı iç-dış temizliğinin, dezenfeksiyon işlemlerinin yapılması yanı sıra park, istifleme ve akaryakıt ikmal işleri konusunda eğitimli personellerimiz tarafından yürütülmektedir.

BOYAMA İSTASYONU

Boyahane kendi içinde dört kısımdan oluşur. Birinci kısımda araçların yüzey hazırlanması yapılır. Yüzey hazırlanmasında zımpara, macunlama, tekrar zımpara ve maskleme işlemi uygulanır. İkinci kısımda araç boyası fırına alınarak sırasıyla astarlar, boya, fırınlama ve son kat boya işlemi yapılır ve tekrar fırınlanır. Atılan boya renkleri kadar zımpara ve fırınlama yapılır. Üçüncü kısımda bütün aracın dama ve sticker yapıştırma işlemleri yapılır. Dördüncü kısım ise boyahane nin parça boyama bölümüdür. Bu bölümde aracın imalatında kullanılan yan mamul, araçtan sökülen ekipmanlar boyanmaktadır.

Emriyettepe Mh. Petunya Sk. No:6-8 Kat:3, 34060 Eyüpsultan, İstanbul/Türkiye

+90 212 343 71 11 | +90 533 425 28 69

info@akelsanelektronik.com.tr | www.akelsanelektronik.com.tr

 /AkelsanAS

DÜNYANIN İLK YÜZDE 100 BİYODİZEL JENERATÖRÜ TÜRKİYE'DE ÜRETİLDİ



Dünyanın tamamen biyodizel ile çalışan ilk jeneratörü, prototip olarak Türkiye'de üretildi. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, prototipin üretildiği Arken Jeneratör'ü ziyaret etti. Buradaki incelemeler sırasında yetkililerin kendisine biyodizel jeneratörle ilgili müjde verdiğini ifade eden Bakan Varank, "Dünyanın ilk tamamen biyodizel yakıtlı jeneratörlerini prototip olarak üretmişler. Bunu da özellikle çevreci kaygıları olan sektörlerle satmayı planlıyorlar." dedi.

Varank, Türkiye'nin önemli bir üretim ülkesi olduğunun altını çizerek "Muhalefetin sıkça eleştirisi var. Diyorlar ki; 'Türkiye'de üretim mi var, Türkiye'de fabrika mı var?' Ama onların kafası geçmişte kalmış. Sadece devletin fabrika yaptığı zamanlarda kalmışlar." diye konuştu.

Bakan Varank, Arken Jeneratör'ün İstanbul'daki fabrikasını ziyaret etti. Ziyarette Yönetim Kurulu Başkanı Alaaddin Birkan Yüksel, yürüttükleri çalışmalar ve şirketin geleceğe dönük planları hakkında Bakan Varank'a bilgi verdi.

"72 ülkeye Türkiye'den elektrik jeneratörü satan bir firma"

"Geçen gün bir sosyal medya paylaşımı yaptım. Sık sık ülkemizdeki üretim tesislerini, fabrikaları, yeni girişimleri ziyaret ediyorum. Buradaki arkadaşlarımız da bana sosyal medyadan ulaştı. Sayın bakanım, 'Bizi de ziyaret edebilir misiniz?' dediler. Ben de geldim.

3 İTÜ'lü elektrik mühendisinin kurduğu bir girişim diyebileceğimiz bir jeneratör fabrikasını ziyaret ediyoruz. Arkadaşlarımızın gayretinden, gösterdikleri çabadan etkilendim. Arken Jeneratör kısa bir geçmişe sahip olmasına rağmen 3 kişi başlayıp şu anda 300 kişiyi istihdam eden önemli bir marka haline gelmiş. Cirolarının yüzde 50'sini ihracattan elde ediyorlar. 72 ülkeye Türkiye'den elektrik jeneratörü satan bir firma.

Jeneratör sektörü günden güne değişiyor. Sadece dizel, benzinli motora dayalı jeneratörlerin yanı sıra hibrit çözümler var. Güneş enerjisine dayalı çözümler var. Arken'in en güçlü yanlarından bir tanesi 'terzi usulü' diyebileceğimiz projeye özel, spesifik işler yapabilmeleri. Geleceğe dönük projelerimizde nasıl kendilerinden fay-

dalanabiliriz bunları konuştuk.

"Burada gördüklerimden gerçekten memnun oldum"

Bize bir de müjde verdiler. Dünyanın ilk tamamen biyodizel yakıtlı jeneratörlerini prototip olarak üretmişler. Bunu da özellikle çevreci kaygıları olan sektörlerle satmayı planlıyorlar.

Türkiye, önemli bir üretim ülkesi. Genç beyinlerimizin, girişimcilerimizin gayretleriyle ülkemizin ekonomisi günden güne büyüyor, gelişiyor. Burada da 3 İTÜ'lü girişimcinin kurduğu bir girişimin nasıl büyük bir marka haline geldiğini, fabrika-

ya dönüştüğünü görmüş olduk. Burada gördüklerimden gerçekten memnun oldum. Arkadaşlarımızı da tebrik ediyorum. İnşallah, Arken markasını dünyanın 72 değil 172 ülkesinde görürüz, cirolarının daha fazlasını ihracattan elde ederler.

Türkiye'nin her tarafını gezerek girişimcilerimizi, üreticilerimizi ziyaret etmeye devam edeceğiz. Bunu bir sebepten dolayı daha yapıyoruz. Muhalefetin sıkça eleştirisi var. Diyorlar ki; 'Türkiye'de üretim mi var, Türkiye'de fabrika mı var?' Ama onların kafası geçmişte kalmış. Sadece devletin fabrika yaptığı zamanlarda kalmışlar. Dünyada kendisi fabrika kuran bir ülke kalmadı. Belki Kuzey Kore falan vardır ama dünyanın hiçbir G20 ülkesi artık devlet olarak fabrika yapmıyor. Özel sektörü, müteşebbisleri destekliyor. Onlar da bu dinamizmle ülke ekonomisine çok daha fazla katma değer sağlıyorlar.

"Yüzde 100 biyodizel ile çalışan jeneratörümüzün prototipini yaptık"

Arken Jeneratör Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel de şunları söyledi: Vatanimize, milletimize nasıl bir değer üretebiliriz düşüncesiyle yola çıktık. Standart jeneratörlerimizi üretirken bunlarla ilgili otomasyon, senkron gibi noktalarda da mühendislerimiz çalışıyor. Yüzde 100 biyodizel ile çalışan jeneratörümüzün prototipini yaptık. Hibrit so-lar sistemlerle ilgileniyoruz.

Arken Jeneratör, İstanbul Teknik Üniversitesi Elektrik Mühendisliği mezunu Alaaddin Birkan Yüksel, Recep Aşirok ve Kemal Teryaki tarafından 2012'de İstanbul'da kuruldu. Yüzde 100 Türk sermayeli şirket, 300 personeliyle dizel ve benzinin yanı sıra biyodizel, hibrit ve güneş enerjili sistemler üzerinde de çalışmalar yürütüyor. 2020'de 20 milyon dolarlık ciro yapan şirket, bu cironun yarısını ihracattan elde etti.

Arken Jeneratör'ün prototipini ürettiği biyodizel jeneratör, hayvansal ve bitkisel atıklardan oluşan dizelin geri dönüşüm olarak kullanılması prensibine dayanıyor. Yüzde 100 biyodizel ile çalışır hale getirilen jeneratörün patentini de alan Arken Jeneratör, orta vadede prototipini ticarileştirmeyi planlıyor.

1010110101010

ERNET
E CHAT
DIR
OTOS
DEOS
SIC

43
HAVALİMANININ
GÜVENLİĞİNİ
SAĞLIYORUZ.



HAVALİMANI GÜVENLİK HİZMETİ



Pars Güvenlik faaliyet alanı olan havacılık güvenliği piyasasının talep ettiği uzmanlık ve bilgi birikimine sahip standart belirleyen bir firmadır. Güvenlik danışmanlığı, VIP/Yakın Koruma hizmetleri de dahil olmak üzere pek çok alanda da nitelikli uzmanları, yenilikçi yaklaşımları ve teknolojik donanımlarıyla hizmet vermektedir.

BİNA VE TESİS GÜVENLİĞİ



Pars Güvenlik olarak müşterilerimize Bina ve Tesis Güvenliği hizmeti sunmaktayız. Bina ve tesis güvenlik hizmetlerinde amaç izinsiz girişlerin ve suç girişimlerinin engellenmesidir. Hizmetimizi personele dayalı güvenlik hizmeti, gerekli geçiş kontrol sistemleri, kamera denetimi ve fiziksel engellerle desteklenmektedir.

ENTEĞRE GÜVENLİK SİSTEMLERİ



Günümüzde mekanik ve elektronik çözümler, entegre güvenlik hizmetlerinin vazgeçilmez bir unsuru haline gelmiştir. Pars Güvenlik olarak müşterilerimize verdiğimiz güvenlik hizmetlerini, tespit edilen risklere uygun projelendirilen, hızlı, fonksiyonel ve aynı zamanda esnek, çok amaçlı sistemler ile bütünlendirmekteyiz.

ALARM VE GÜVENLİK HİZMETİ



Pars Güvenlik; anında müdahale imkanı vermek, güvenlik faaliyetlerinin bütünlüğünü sağlamak, anlık ve kayıtlı görüntüye erişim avantajı sunmak ve denetimleri desteklemek için alarm merkezi ile hizmet vermektedir.



Emniyettepe Mh. Petunya Sk. No:6 34060 Eyüpsultan, İstanbul/Türkiye

Telefon: +90 212 247 40 33 | info@parsguvenlik.com
Faks: +90 212 247 13 22 | www.parsguvenlik.com

[f](#) [t](#) [o](#) [in](#) [p](#) /parsguvenliktr

ELEKTRİK DAĞITIMI ALANINDA 66,7 MİLYAR LİRALIK YATIRIM YAPILACAK

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, "2021-2025 dördüncü uygulama döneminde toplam 66,7 milyar liralık elektrik dağıtım yatırımı planlanmaktadır" açıklamasında bulundu.



Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, elektrikte 2021-2025 dördüncü uygulama dönemi için toplam 66,7 milyar lira tutarında elektrik dağıtım yatırımı planlandığını bildirdi.

Dönmez, video konferans yöntemiyle katıldığı 13. Elektrik Dağıtım Şirketleri Sektör Değerlendirme Toplantısı'nda, Türkiye'nin altyapısının son yıllarda yapılan yatırımlarla modernize edildiğini ve yeni tip koronavirüs salgını döneminde tüm ülkede kesintisiz enerji sağlandığını ifade etti.

Yeni yatırımlarla mevcut şebeke ağlarını her yıl genişlettiklerini belirten Dönmez, "Elektrik dağıtım sektörümüz özelleştikten bu yana yatırımlar 2 kat artarak 2016-2020 üçüncü uygulama döneminde 40 milyar liraya ulaştı. Yaklaşık olarak 46 milyon aboneye hizmet veren dağıtım hattı uzunluğumuz 2020 sonunda 18 bin 270 kilometre ilaveyle 1 milyon 190 bin 605 kilometreye ulaştı. Dağıtım trafo sayımız 14 bin 39 adet artışla 519 bin 346 oldu. 2019'da 192 bin 78 megavoltamper olan dağıtım trafo gücümüz de 2020 sonunda 199 bin 748 megavoltampere yükseldi." diye konuştu.

Dönem başında yatırım tavanının 34 milyar lira olarak belirlendiğini ancak 6 milyar lira fazla yatırımla daha fazla hizmet sunulduğunu vurgulayan Dönmez, 2019'da kullanıcı başına 20,5 saat olan kesinti süresinin yüzde

11 azalarak 18,2 saate düştüğünü anlattı.

Dönmez, dördüncü uygulama dönemi olan 2021-2025 yıllarında toplam 66,7 milyar lira elektrik dağıtım yatırımı planlandığına işaret ederek, "Dördüncü uygulama döneminde yapılacak yatırımlara ilaveten, planlı bakımlar için ilk kez ayrı bir bütçe kalemi oluşturuldu. Daha önce planlı bakımlar işletme bütçesinden karşılanıyordu. Planlı bakımlar için 10,5 milyar liralık bir bütçe ayırdık." ifadelerini kullandı.

Ar-Ge için 1 milyarlık bütçe

Ar-Ge faaliyetleri yönelik de gelecek 5 yıl için 1 milyar lira bütçe ayrıldığı bilgisini veren Dönmez, bu yıl için bütçenin 185 milyon lira olduğunu söyledi.

Dönmez, kabul edilebilir kesinti sayısı ve süresinin üzerinde kesintiye sebep olan durumlarda cezai yaptırımlar uygulandığını anımsatarak, 2019-2020 yılında yapılan denetimlerde şirketlere 15,5 milyon liralık idari para cezası kesildiğini, ceza haricinde tüketicilere yansıyan iade veya tazminat bedelleri olarak da şirketlerin 377 milyon liralık ödeme yaptıklarını dile getirdi.

Alınan kararla 65 yaş üstü abonelerin, engelli tüketicilerin, şehit ailelerinin ve muharip/malul gazilerin borcundan dolayı elektriğinin 3 ay boyunca kesilemeyeceğini belirten Dönmez, artık cuma günleri, resmi ve dini



bayramlar ile arife günlerinde de elektrik kesme işlemi yapılmayacağını bildirdi.

Dönmez, yaşanan kısmi elektrik kesintilerinin çoğunlukla kırsal kesimlerde olduğunu söyledi ve şöyle devam etti:

“Buralarda faaliyet göstermek coğrafyanın zorluğundan dolayı şehir merkezleri kadar kolay olmuyor. Bunun farkındayız. Ancak şu da bir gerçek ki eğer bir yerde vatandaşımızın elektrik talebi varsa, bunu karşılamakla yükümlü olanlar da bizleriz. Bu iş bizlerin sorumluluğunda. 2021 sonuna kadar köy ve kırsaldaki tüm trafo ölçümlerinin yapılmasını ve lüzum görülen yerlerde güç artırımı yapılmasını istiyoruz. Bir diğer uygulamamız ise mobil jeneratörlerle ilgili. Dağıtım şirketlerimizin yeteri kadar mobil jeneratör bulundurması zorunluluk haline gelecek.”

“Devletin denetleyici ve düzenleyici rolü devam ediyor”

Salgın nedeniyle müşteri anketlerine Alo 186’yı arayan vatandaşlarla devam edildiğini belirten Bakan Dönmez, 2019’da yüzde 46,4 olan genel memnuniyet oranının 2020’de yüzde 52,5’e yükseldiğini açıkladı.

Dönmez, memnuniyet oranlarını belirlerken vatandaşların en çok şikayette buldukları konuları da tespit ettiklerine dikkati çekerek, “Hem dağıtım hem de perakende satış şirketleri için bunlar tek tek belirlendi. Yapılan hizmetle ilgili elbette şikayetler olacaktır. Bunları göz ardı etmiyoruz. Ama önemli olan bunların makul bir sınırdaki kalması. Eğer ki bu oranlar kabul edilebilir seviyenin üzerine çıkarsa o zaman ilgili dağıtım şirketimize gerekli uyarı ve cezaları vermekten geri durmayız. Elektrik dağıtım sektörümüz özelleşti. Ancak devletin denetleyici ve düzenleyici rolü hala devam ediyor.” ifadelerini kullandı.

Çağrı merkezlerine ulaşılabilirlik seviyesinin de yüzde 99,82 olduğunu söyleyen Dönmez, bunun uluslararası

standartlarda belirlenen kriterlerin üzerinde olduğunu dile getirdi.

Kayıp oranı düşüyor

Dönmez, 2020’de 140 bin 734 perakende satış sözleşmesi, 319 bin 250 fesih ve 9 milyon 796 bin 625 sorgulamanın e-devlet üzerinden yapıldığını bildirdi.

Bu yıl için dijitalleşme hedeflerinin 3 başlıkta toplandığını belirten Dönmez, şunları kaydetti:

“İlki, Dijital Türkiye, online işlemler ve çağrı merkezi üzerinden yapılacak abonelik işlemlerinin ıslak imza olmadan kimlik teyidi ve sesli onayla gerçekleştirilmesi. İkincisi, tarife değişikliği ve tahliye taleplerinin sesli onayla çağrı merkezi üzerinden alınması. Sonuncusu ise uzaktan çalışan personelin işlemlerin ne kadarını gerçekleştirilebildiği ve bilişim altyapısının yeterliliğinin ölçülmesi. Dijitalleşmeyle ilgili önemli konulardan biri de Otomatik Sayaç Okuma Sistemi. Bu sistemle mesken ve düşük tüketimli abonelerin dışındaki büyük tüketicilerin faturası uzaktan okunuyor. Bu oran toplam tüketimin yüzde 48’ine ulaştı. Sayaçların uzaktan okunması emek, zaman ve maliyet kaybının önüne geçilmesi açısından da önemli bir faktör.”

Bakan Dönmez, bu yıl ilk defa kesintilerde etki alanındaki kullanıcılara SMS ile bilgilendirme yapılacağını ifade etti.

Türkiye’nin 2019’da kayıp oranı hedefinin yüzde 13,60 olarak belirlendiğini ve bunun gerçekleşme oranının yüzde 11,43 olduğunu anlatan Dönmez, “19 dağıtım şirketimiz yılın başında belirlenen hedefin de altına inmeyi başardı. 2 şirketimiz ise çok küçük bir oranla belirlenen hedefin üzerinde kaldı. Bu durum şirketlerimizin kayıpla ilgili izledikleri politikanın öngörülebilirliği noktasında olumlu işaretler veriyor. Kayıpla mücadelede istikrarlı bir düşüş görüyoruz. Kayıp oranımız 2000’lerin başında yüzde 20’ler seviyesindeydi. 2013’te yüzde 15,92’ye geriledi. Bugün geldiğimiz noktada 4,5 puanlık bir düşüş söz konusu.”

Türkiye Elektrik Dağıtım AŞ’nin (TEDAŞ) 2019’da hayata geçirdiği Aydınlatma Mobil Takip Sistemi’ne de değinen Dönmez, 21 Şubat itibarıyla sistemi indiren kullanıcı sayısının 153 bin 579’a ulaştığını söyledi.

Dönmez, sisteme geçen yıl 228 bin 537 ihbar bırakıldığı ve sistemin ilk devreye girdiği günden 21 Şubat’a kadar gelen toplam 550 bin 655 ihbarın yüzde 99,7’sinin çözümü kavuşturulduğu bilgisini paylaştı.

RÜZGARIN CAMBAZLARI EKMEKLERİNİ METRELERCE YÜKSEKTE KAZANIYOR

Rüzgar türbinlerinde bakım ve onarım işlerini yapan iple erişim teknisyenleri, zorlu eğitimlerin ardından yüzlerce metre yüksekte çalışıyor.



Rüzgar türbinlerinin bakımı için yerden yüzlerce metre yükseklikte zorlu mesai yapan iple erişim teknisyenleri, cambazları aratmıyor.

Yenilenebilir enerji yatırımlarının arttığı Türkiye’de 3 bin 500’ün üzerinde rüzgar türbini bulunuyor. Kurulum aşamasında devasa vinç ve yüksek platformların kullanıldığı türbinler, belirli dönemlerde rutin bakım ve onarım çalışması gerektiriyor.

Genellikle şehir merkezlerinden uzakta ve erişimi zor olan bölgelerde kurulan türbinlerin, bakım ve onarım işleri, iple erişim teknisyenleri tarafından gerçekleştiriliyor.

Son yıllarda büyüyen sektörde türbinlerin bakım ve onarımını yapan iple erişim teknisyeni sayısı da giderek artıyor. İple erişim teknisyenliğine ilk adım, Küresel Rüzgar Organizasyonu (GWO) yetki belgeli kuruluşlarca verilen “Yüksekte Çalışabilir” sertifikası olarak atılıyor.

Bütün senaryolara hazırlanıyorlar

İzmir’de GWO tarafından yetkilendirilmiş Mira İple Erişim firmasına gelen “cambaz” adayları zorlu bir eğitimden geçiyor. İlk gün teorik bilgiler alan kursiyerlerin mesaisi her geçen gün zorlaşıyor. Bir depo içinde hazırlanan ve yaklaşık 15 metre yüksekliğe kadar çıkan kursiyerler, dağcı gibi tırmanma faaliyetlerine katılıyor.

Yüksekte meydana gelebilecek bütün senaryolara hazırlanan ekipler, kimi zaman yangın tatbikatı yapıyor kimi zaman ise baygınlık geçiren bir arkadaşını nasıl kurtaracağına eğitimini alıyor.

Tüm bu eğitimler alanında uzman kişilerce veriliyor. Beş günün sonunda sınava giren kursiyerler, başarılı olmaları halinde “Yüksekte Çalışılabilir” sertifikası almaya hak kazanıyor.

Rüzgara karşı “adım adım” yükseliş

Teknisyenler, türbinin bakım ve onarımında gerekli olacak teknik eğitimi de aldıktan sonra işlerine koyuluyor. İlk olarak saha analizi yapan ekiplerin hazırlıkları büyük bir özen gerektiriyor. İşin içeriğine göre seçilen ekip, gün doğmadan türbin bakım ve onarımı için yola çıkıyor.

Köy yollarından, dağlık arazilerden sonra ulaşılan RES sahasında ilk olarak görevli personelle temasa geçiliyor. Bakım ve onarımı yapılacak türbininin durdurulmasının ardından iple erişim teknisyenlerinin saha görevi başlıyor.

Ekip halinde çalışan teknisyenler adeta birbirini tamamlıyor. Yapılan kontrollerin ve güvenlik önlemlerinin ardından ekipler, bir dağcı gibi rüzgar türbinlerine tırmanıyor. Kimi zaman asansörle kimi zaman ise merdivenle kulelere çıkan teknisyenler, kanatta yapılacak bakım için sıkı sıkıya bağladıkları iplerini aşağı sarkıtıyor.

Yaklaşık 100 metre yükseklikten bakım ve onarım yaparak inen ekiplerin her bir kanattaki mesaisi yaklaşık 1 saat sürüyor. İple erişim teknisyenlerinin zorlu mesaisi ise nefesleri kesiyor.

“1 metre yüksekliği görüp vazgeçenler var”

Mira İple Erişim firmasının eğitim sorumlusu Barış Ateş,



eğitimlerin çok zorlu geçtiğini söyledi.

İşin teorik kısmının çok küçük bir yer kapladığını anlatan Ateş, "Burada işin sadece yapılması gereken kısmını değil bütün her şeyi öğretiyoruz. İşler bir anda kötüye doğru gittiği zaman kurtarma planı nasıl olmalı, ilk yardımı kim uygulayacak, nerede uygulayacak. Bütün bu detaylar eğitimin bir parçası. Ancak eğitimi tamamlamanız tek başına bir anlam ifade etmiyor, sınavdan da başarılı bir şekilde geçmeniz lazım." diye konuştu.

Bütün kursiyerlerin eğitime büyük bir hevesle başladığı-

na dikkati çeken Ateş, geçen sürede ise işin ne kadar zor olduğunu görül-
düğünü vurgulayarak, şöyle konuştu:

"Eğitimin ilk günü 1 metre yükseltip tekrar aşağı indirdiğimiz kursiyerler oluyor. Eğitimden önce kursiyerlerden kendi beyanlarını alıyoruz, sağ-
lıkla ilgili, eğitime fiziksel olarak katılmasıyla ilgili engelleri var mı diye. Genelde buna hep 'hayır' diyorlar ama iş ipin üstüne gelince değişiyor. Kimi zaman birinci gün kimi zaman ikinci gün kendi isteğiyle eğitimden ayrılanlar da var."

Ateş, yükseklerle tırmanmaya ilk olarak dağcılıkla başladığını, ailesine mesleğini "Önceden dağlara tırman-
mıyorduk, şimdi dağ yerine rüzgar türbinlerine tırmanıyoruz." diyerek açıkladığını aktardı.

"Kadınlar daha dikkatli ve dayanak- lı"

Eğitmen Haldun Ülkenli ise rüzgar türbini sayısının artması ve cihazların yaşlanmaya başlamasıyla bunların bakımı için teknik personele ihtiyaç duyulduğunu anlattı.

Eğitim için her kesimden insanın başvurduğuna işaret eden Ülkenli, "Kadınlar daha dikkatli ve titiz. Daha dayanıklılar. Acı eşikleri daha yüksek ve ısrarcılar. Kadın oranı çok yüksek olmamakla beraber kadınların başarı oranı erkeklerden daha yüksek." ifadelerini kullandı.

Ülkenli, Türkiye'deki firmaların bütün dünyaya açıldığını bildirerek, "Avrupa'daki pek çok ülkenin rüzgar türbinlerinin bakımı Türk teknisyenler tarafından yapılıyor. Meksika, Pakistan, Suudi Arabistan gibi ülkelerde de pek çok Türk teknisyen çalışıyor." dedi.

"Ekip olmak zorundayız"

Sahada iple erişim teknisyeni olarak görev yapan Ali Başaran ise yaklaşık 7 yıldır rüzgar türbinlerine çıkıp bakım ve onarım yaptığını söyledi.

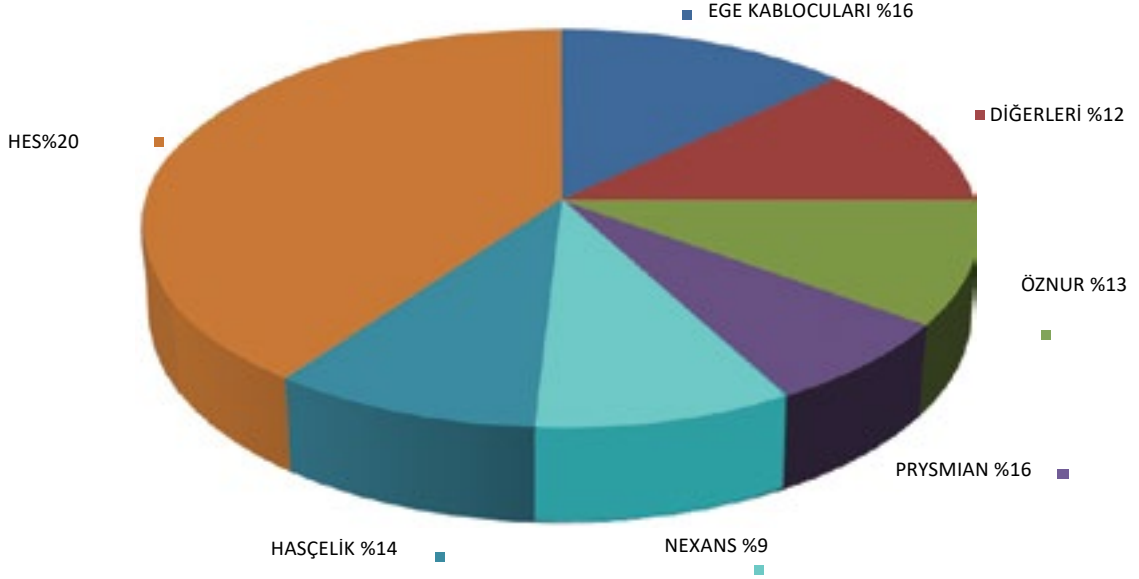
İşin yüksekte olmasından dolayı dışarıdan korkutucu gözüktüğüne değinen Başaran, ancak alışınca diğer

işlerden çok da farkının olmadığını dile getirdi.

Genelde dağcılık geçmişi olanların mesleğe daha kolay giriş yaptığını aktaran Başaran, "Ekip olarak çıkmak zorundayız. Her zaman partnerimiz olmak zorunda. Sayı artabilir ama bir kişi çalışmaz. Çünkü eğer başımıza bir şey gelirse kurtarıcımız ekip arkadaşımız oluyor. İlk rüzgar türbinine çıktığım günü unutamıyorum. Hafif bir korku ile karışık heyecan oldu ama yükseklik alışabilen bir şey. Zamanla o korkularınızı aşabiliyorsunuz." şeklinde konuştu.

Mart 2021

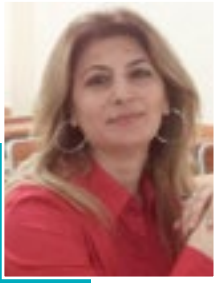
KABLO DA GEÇEN AY



Pazar araştırmaları ve istisarelerimiz bu ay istatistiklerin aynı kaldığını gösterdi bize.

Türkiye' nin Ağırlıklı Kablo Haritası





Güldal COSKUN

Sivil Düşünce G. Koordinatörü
guldalcoskun@hotmail.com

EKONOMİ REFORM PAKETİ

Dünya genelinde ekonomi yönetimleri çeşitli programlar açıklayarak, salgının olumsuz etkilerini bertaraf etmeye çalışıyorlar. Tercih edilen yöntem çoğunlukla parasal genişleme.

Biz de salgınla mücadele kapsamında çeşitli paketler açıkladık. Prim ve vergi borcu ertelenmesi, kısa çalışma ödeneği, finansman ihtiyacı için firmalara kredi kolaylıkları, esnafa kira desteği ve çeşitli sosyal yardımları barındıran paketler açıklandı.

Her kriz aynı zamanda iyi bir öğretmendir. 2001 krizi, bankacılık sistemimizin eksikliklerini ortaya koymuştu. 2008 yılındaki dünya krizinde, daha önce yapısal sorunlarını giderdiğimiz bankacılık sistemi sayesinde nispeten az etkilenen ülkelerden olduk.

Salgında da başarılı sağlık sistemimiz sayesinde, gelişmiş ülkelere çok daha iyi performans göstererek bu zorlu günleri aşacağımız görülüyor. Ancak bu kriz bize özellikle turizm gelirlerindeki düşme ile "geleneysel" sorunumuz olan cari açık ve bazı kalemlerde dışa bağımlılığın sıkıntılarını çok net hissettirdi.

Gelişmekte olan ülkelere hızla çıkan sıcak para ve salgın nedeniyle ertelenen yabancı yatırımları da buna eklersek, yapısal sorunların çözümünde artık acele etme zamanının geldiğini görüyoruz.

Ancak ne var ki bir salgın dönemini normal zamanlarda bile hiç kolay değildir bu işe kalkışmak. Hoş 2011'den beri "normal şartlar" neydi, unuttuk desek yeridir.

Geçtiğimiz günlerde ekonomi ve Merkez Bankası yönetiminde yapılan değişiklikler paralelinde bir dizi reform kararı alındı. Hukuk ve ekonomi alanlarında yapılan açıklamalar genel olarak olumlu karşılandı.

Cumhurbaşkanı Erdoğan tarafından 12 Mart Cuma günü açıklanan Ekonomi Reform Paketi'nde hem salgının yaralarını sarmaya yönelik maddeler hem de yapısal reform niteliğinde açıklamalar vardı.

Paketin hazırlanmasında işçi ve işveren temsil-

cileri ile TUSİAD, MÜSİAD, TOBB gibi çeşitli örgüt ve STK'ların görüşlerine de başvuruldu.

Ana başlıklar ve hedef ortaya konulurken; detaylar, teknik süreç ve sayısal verilerin ilgili bakanlıklarca daha sonra açıklanması, iş birliği ve koordineli çalışma ve süreci takip, paketin başarisında etkili olacaktır.

Enflasyonda tek haneli hedef, tasarruf, yatırım, üretim, istihdam, ihracat odaklı büyüme, dijitalleşme ve teknolojinin öne çıktığı pakette; kamu kaynaklarının yerinde kullanımı ve tasarruf tedbirleri, kamu görevlilerine yönetimde tek bir görev, kamu ihalelerinde dijital sistem, dijital vergi uygulaması ve sadeleşme, dijital para için hukuki alt yapı, dijital tarım pazarı, TL cinsinden borçlanma, yeşil sanayi ve tahvil, üreticinin ve yatırımcının önündeki engellerin kaldırılması, genç yatırımcılara teşvik, Kredi Garrantı Fonunun etkinleşmesi, zordaki şirketlere kredi kolaylığı, ithal girdi ikamesi için belli sanayi bölgelerine yatırım desteği, cari açığı azaltmak için KOBİ'lere ihracat teşviki, katma değer yaratan teknoloji yatırımlarına destek ve 18 yaş altı kesimi bireysel emeklilik sistemine dahil etmek gibi daha birçok konu yer alıyor.

Fiyat istikrarı için para politikalarının tek başına çare olmadığı ve mali politikalarla desteklenmesi gerektiği hep söylenir. Bunun için ilgili bakanlıklardan oluşan bir Fiyat İstikrarı Komitesi kurulması sorunun üzerine etkili gidilmesini sağlayacaktır.

TÜİK'in ise "ilişkili kuruluş" seçilmesi, kurumsal güveni artırması açısından olumlu. Yine Ekonomi Koordinasyon Kurulu ile de dağınıklığın önüne geçerek, sorunlar daha etkin mercek altına alınacaktır.

İş dünyasının olumlu bulduğu pakete muhalefetten yapıcı eleştiri bekleyen hükümete, umarız "10 milyon işsizimiz var. Her muhtarlığa bir kişi, özel kalem müdürü olarak atanırsa mesele biter." diyen Kılıçdaroğlu'ndan böyle "şaka gibi" öneriler gelmez!

Paketin başarıyla uygulanması ve hayırlı olması dileğiyle...



Nurgül YILDIRIM

nurgul.yildirim@sevinckoleji.com

HATALARI SİLEREK BAŞARIYI KAZANMAK

Bette Clair McMurray Graham, 1922 yılında San Antonio'da dünyaya gelmişti. Aslında mucit olmak gibi bir derdi yoktu. Amacı bir sanatçı olmaktı ancak II.Dünya Savaşı'nın bitişinden kısa bir süre sonra, kendini küçük çocuğunu büyütmek zorunda olan boşanmış bir anne olarak buldu.

Bilgisayar faresi, uzaktan kumanda, hızölçer, abaküs, ATM, dondurma çubuğu, web tarayıcısı, yelkovan, GPS, grafik kullanıcı ara yüzü (GUI), alfabeleştirme, otomatik geçiş sistemi, ütü masası, blender, pusula, bulaşık makinası, çamaşır makinası daha birçok ürün vb. Önemli buluşlar bugün iş ve özel hayatımızı daha kolay, hızlı ve düzenli yaşamımızı sağlıyor.

Tarihten bugüne hayatımızı değiştiren bu buluşlardan biri olan **DAKSİL**'i icat eden **Bette**'nin ilginç başarı öyküsünü sizlerle paylaşmak istedim. Bette hani; bugün ofislerimizde hepimizin sık sık ihtiyaç duyduğu hatalı metinlerin üzerini ince beyaz tabakayla kapatan yazı düzelticiyi bulan kişi. Bazen aklıma gelir acaba bunu kim buldu diye? Sonra Allah razı olsun iyi ki de bulmuş derim. Bazen zekâ ihtiyaçlar doğrultusunda nasıl da çalışıyor.

10 parmak daktilo öğrenen Bette, Texas Bank & Trust'ta daktilocu olarak çalışmaya başladı. Verimli bir çalışandı ve işiyle gurur duyuyordu. IBM'in yeni daktilolarını kullanan birkaç sekreterden biriydi. Ancak bir sorunu vardı: Daktilo hatalarını silmeyi denediğinde, mürekkep kâğıdın üzerinde lekeler bırakıyordu.

Sıkı çalışmasının ve azminin ödülünü, daktilo yazarlığından yönetici sekreterliğine terfi ederek aldı. Tabii ki en büyük düşmanı elektrikli daktilo olmuştu. Zira bu yeni makineler karbon film şeritleri kullanıyordu ve yaptığı hataları kurşun kalem silgisisiyle silmeye kalkışınca işler iyice karışıyordu.

Ressamların hatalarını gidermek için tuvali yeniden boyadığını hatırladığında, kafasında bir fikir şekillenmeye başladı. Eğer ressamlar hatalarının üstünü boyayabiliyorsa, neden o da kendi daktilo

hatalarının üstünü boyayarak kapatmasını?

Suluboyayı kullandığı kâğıdın rengine getirene kadar su bazlı boyalarla karıştıran Graham, karışımı bir şişeye doldurdu ve ofise götürdü. Daktilo hatalarını kapatmak için artık bu karışımı kullanıyordu. Patronu bu durumun farkına hiç varmadı. Bir süre sonra, başka bir sekreter Graham'ın kullandığı boyayı gördü ve kendisine de biraz vermesini istedi. Graham, evde bulunduğu yeşil bir şişeye özel boyasından koyarak üzerindeki etikete: 'Hata Giderici' yazdı ve arkadaşına verdi. Artık binadaki bütün sekreterler kendisinden biraz boya istemeye başlamıştı.

Şimdi bu yeni ürününü üretmekte kendisine yardım edecek uzmanlara ihtiyacı vardı. Sonunda bir ofis ürünleri satıcısını, yerel bir kimya öğretmeni ve boya fabrikasında çalışan bir elemanı kendisine yardım etmeye ikna etti.

1956 yılında, daha sonra ismini Liquid Paper olarak değiştireceği **Mistake Out Company** adlı firmasını kurdu. Mutfağını bir laboratuvara çeviren Graham, çeşitli kimyasal maddelerle yeni karışımlar deneyerek icadını geliştirmeye koyuldu. Graham'ın oğlu Michael Nesmith ve arkadaşları müşterilerin siparişlerini karşılamak için şişelere boya dolduruyordu. Bir ay içinde yüzlerce şişe doldurdular. Ancak talepler binlere fırlamıştı. Artan siparişleri karşılamak için gece gündüz demeden çalışıyorlardı. Bir gün IBM'in kapısını çalıp ürününü pazarlaması için ikna etmeye denediyse de bir sonuç alamadı.

1958 yılında bir ofis ürünleri dergisi Graham'ın ürününü tanıtan kısa bir makale yayımladı. Artık ABD'nin dört bir yanından siparişler alıyordu. **General Electric** firması, üç ayrı renkte 400 şişe sipariş verdi. Bu, onun aylık üretiminin dört katı demekti. İlerleyen dönemlerde haftalık üretimini 10 kat artırmasını gerektirecek bir sipariş aldı. Artık haftada 500 değil 5000 şişe üretmesi gerekiyordu.

1967 yılına gelindiğinde milyon dolarlık bir işe sahipti. Kendi fabrikasını kuran Graham, işlemleri otomasyona bağladı. 1968 yılında bir milyon şişe ürün sattı. 1975 yılına gelindiğinde, dakikada 500 şişe üretim kapasitesine sahip olmuştu. 1976 yılında, 31 ülkeden alıcılara 25 milyon adetlik satış yaptı. Net kârı 1,5 milyon doları bulmuştu. Firma, sadece reklam için bir milyon dolar harcamıştı.

Bette Nesmith Graham, parayı sorunları çözümü olarak değil, sadece bir araç olarak görüyordu. Kadınların hayatlarını kazanmaları için yeni yöntemler bulmasına yardım etmek için iki vakıf kurdu. **1980 yılında, şirketini 47,5 milyon dolara sattıktan altı ay sonra 58 yaşında öldü.**



PATLAMADA 2 ELİNİ VE BİR GÖZÜNÜ KAYBEDEN ŞIRNAKLI BEŞİR, SPORLA YAŞAMA BAĞLANDI



Sulak köyüne bağlı Aslantepeler mezrasında 11 Kasım 2010'de bahçede buldukları cismin patlaması sonucu 5 yaşındaki kız kardeşi Nurcihan'ı yitiren Beşir İdem, ağır yaralı olarak Diyarbakır Dicle Üniversitesi Tıp Fakültesinde tedavi gördü.

Patlama sonucu elleri parçalanmış ve bir gözünü kaybeden İdem, 2 yıl süren tedavi ve ameliyatların ardından sağlığına kavuştu. Ailesiyle Üçok köyüne taşınan Beşir, derslerindeki başarısıyla İdil Fen Lisesine yerleşti.

İdil Fen Lisesi 10. sınıfında okuyan Beşir, 3 yıl önce beden eğitimi öğretmeni tarafından spora yönlendirildi. Atletizm seçmelerinden başarıyla geçen Beşir, İlçe Gençlik Spor Salonu'nda antrenörleri tarafından 2018 yılında Antalya'da düzenlenen Türkiye şampiyonasına hazırlandı.

Beşir, Bedensel Engelliler Atletizm Türkiye Şampiyonasında 400 metrede Türkiye birincisi, 1500 metrede ise Türkiye üçüncüsü oldu.



İl bazında gerçekleştirilen yarışmalarda çeşitli dereceler de elde eden Beşir, en büyük hayali olan milli takım formasını giymek için koronavirüs (Kovid-19) salgını dolayısıyla ertelenen şampiyonalara hazırlanıyor.

“İki elim yok ama rahat yaşıyorum”

Beşir İdem, AA muhabirine, 2 yıl süren tedavi nedeniyle zor günler geçirdiğini, ailesi ve arkadaşlarının desteğiyle bunu aştığını söyledi.

“İki elim, bir gözüm yok ama rahat yaşıyorum.” diyen İdem, spor yapmayı çok sevdiğini, antrenörlerinin desteğiyle atletizme başladığını belirtti.

Engelli olmasına rağmen mücadeleden vazgeçmediğini, kendisi gibi engelli olanların hayata küsmemelerini, mücadele etmeleri gerektiğini aktaran İdem, her şeye rağmen hayatın güzel olduğunu dile getirdi.

İdem, “Spor yapmayı çok seviyorum. Hedefim milli takıma girip ülkeyi uluslararası müsabakalarda temsil etmek.” ifadelerini kullandı.

Anne Hacer İdem de olayın ardından oğlunun kısa zamanda toparlandığını, eğitiminin yanı sıra çok sevdiği sporunu da sürdürdüğünü anlattı.

Her şeye rağmen oğlunun neşesinden bir şey kaybetmediğini ifade eden İdem, “Kendi ihtiyaçlarının bazılarını karşılıyor. Oğlum mücadele etti ve hayata küsmedi.” diye konuştu.

Atletizm antrenörü Delil Aslan da 3 yıl önce beraber çalıştıkları İdem'in spor azmi ve sevgisinin kendisini etkilediğini, azmi sayesinde hayata bağlandığını söyledi.

İdem'in çevresindekilere pozitif enerji verdiğini dile getiren Arslan, “Başarılarının devam edeceğine inanıyorum. Onun bir hayali var milli takımda oynayıp ülkesini uluslararası müsabakalarda temsil etmek. Onu da başaracağına inanıyorum.” değerlendirmesinde bulundu.



Dr. Yasin DURAN

yduran@teknikelektrik.com

MAFYA EDASI İLE AĞLAYAN İSTANBUL KULÜPLERİ



Türkiye süper ligi 2020-21 sezonu son kulvara girmişken yine İstanbul'un 3'lü mafyası her türlü aymazlıkla ligin gidişatını kendi lehlerine çevirmek için tüm gayretini sarf ediyor. Bu utanmaz, arlanmaz, ahlak dışı yöntemlere başvuran İstanbul mafya edalı takımları ağlayarak, sızlayarak, yalan dolanla haksız penaltı, ofsayt vs. düdüklemlerle Anadolu takımlarının emeklerini gasp ederek yine şampiyon olmanın peşindeler. Ve bunu elbette birisi elde edecek. Geçmişte olduğu gibi bugün de TFF, MHK ve hakem denen yetersiz, aynı zamanda art niyetli şahıslar ligimizin daha doğrusu Türk futbolunun mahvedecekler, yeni bir rezalete daha imza atacaklar. Bu 3 mafya bozuntusu edalı kulüp her kayıpta lehlerine verilen onlarca kararı görmeyip aleyhlerine verilmiş küçücük hataları dağ gibi göstererek ağlamaya, sızlamaya başlıyorlar. Her ağlayıp sızladıklarında ertesi haftalarda lehlerine elenen, bilerek hatalar yapılmakta böylece yarış içinde kalmaktalar. Ancak bu sene işin boyutu iyice değişti. Önceki yıllarda bir yâda iki İstanbul mafya edalı takımı yarış içinde kaldığından rezillik birazcık az oluyordu ancak bu yıl 3 büyük mafya organizasyonunda yarış içinde hakem denilen yetersizler tarafından tutulduğundan önümüzdeki haftalarda daha ne rezillikler olacak göreceğiz...

Türk futbolunun ilerlemesinin önündeki en büyük engel bu 3 mafya edalı kulübü ve bunların yukarılarda kalmasına çanak tutan federasyon yönetimleridir. Çünkü bütün organizasyon bu 3 mafya edalı kulübünün ve taraftarlarının memnuniyetini sağlamak adına yapıyor, hakemler ve TFF tarafından alenen kollanıyorlar, artık perde arkasında aralarında ne tür ters ilişkiler oluyor biz göremiyoruz. Misal 14 yabancı ile oynanan ligimizde devre arasında bu kulüplere kıyak sağlamak için 16 yabancı hakkı tanınması açıklanamaz, yok efendim neymiş Corona salgını varmış oyuncu yetersizliği olmasınmış, mış, mış, hikâye anlatmayın ulan. Madem oyuncu sayısını arttırmak isteniyor yerli genç oyuncu sayısı artırılсын, alt yapıdan daha fazla oyuncu katsınlar takımlarına. Bu yönetici bozuntuları 10-15-20 oyuncu transfer edip kulüplerin borcunu ödenmeyecek duruma getirdiler, ulan neden kendi şirketlerinizde böyle zarar etmiyorsunuz da kulüplerde hep zarar hep zarar. Sonra da efendim para toplama kampanyası ile asgari ücretli taraftarlardan para dileniyor hatta şampiyon olacağız süsü ile düpedüz taraftarları dolandırıyorunuz. Bu kadar transfe-

re rağmen, hakemlerin kayırmasına rağmen başarı gelmeyince ağlamalar, sızlamalar ve teknik direktörü görevden almaya kalkmalar.. Ulan o teknik direktörü ben mi getirdim, siz getirdiniz, sorumlusu da sizsiniz. İstifa etmesi gerekende sizsiniz. Yeni teknik direktör, yeni futbolcular, yeni rezilliklerle bu işi götürüyorsunuz. Önümüzdeki haftalarda bu İstanbul mafya edalı kulüplerinin baskısı ile zaten yersiz olan hakemlerden, o kadar rezil hatalar, takım kayırmalar izleyeceğimiz ki futboldan utanacağız, demedi demeyin.

Neyse bu kadar rezilliklerden bahsettikten sonra biraz da Trabzonspor'umuzdan bahsedelim. Sezona çok kötü başlayan, futbolcu kalitesi çok düşük olan takımımız Abdullah hocanın gelmesi ile takım hüviyetine bürünmüş, dirençli bir takım oldu. Devre arasında Berat, Bakasetas ve Yunus Mallı'nın gelmesi ile iyi bir takım olduk ve ligde 4. Sıraya kadar yükseldik. Bundan sonrada acaba daha yukarısı olabilir mi diye umutlandık. Fener, Alanyaspor, Erzurumspor maçlarında maalesef rakiplerin daha iyi oyunu karşısında 8 puan kaybedince şampiyonluk hayalleri suya düştü. Bunun üzerine yerel medya hocaya ve takıma veyransın etmeye başladı. Haklılar mı? Hayır, kesinlikle haksızlar, kısıtlı bütçe ve buna bağlı olarak kısıtlı kadro ile ve hakemlerin bile isteye yaptığı hatalara rağmen takım buradaysa öncelikle Abdullah hocayı ardından oyuncularını alkışlamak gerekir. Ya anlamadınız mı bu TFF, MHK ve hakemler Trabzonspor'u şampiyon yapmazlar, anlara rağmen şampiyon olabilir miyiz? Buna da hayır çünkü onlar kadar Trabzon yerel medyası ve maalesef Trabzon taraftarı da takıma zarar vermekte üstün çaba harcıyorlar, bu kafa değişmedikten sonra sen İstanbul'u destekleyen TFF, MHK ve hakemlerle başa çıkamazsın. Gelelim takımın eksiklerine Sağ ve sol beklerin hücumu katkısı sıfır, muhakkak takviye yapılması gerekiyor. Abdülkadir ve Trondsen döndükten sonra takıma katkıları olabilecek yetenekli oyuncular ancak bunlar gelecek sezona katkı sağlayalar. İyi bir santrfor da gerekiyor. Malatyaspor'lu Tetteh, Chebakhe hem bütçeyi zorlamaz hem de çok katkı sağlarlar. Bu yıl ise artık önce 3. Sıraya yükselmek, olabilirse de 2. Sırayı hedeflemek gerekiyor. Yerel medya ve taraftar izin verirse takım bunu başarabilir. Son düzlükte Abdullah hoca gelecek sezonun takımını ve oyununu oturtmaya çalışacak, inşallah başarıda seneye dik oynayan, baskın hücum futbolu oynayan takım izleriz.

VOLEYBOLDA CİZRE'NİN GURURU OLDULAR

Şırnak'ın Cizre ilçesinde 8 yıl önce kurulan Cizre Belediyespor Erkek Voleybol Takımı başarılarıyla ilçenin gururu oldu.



Voleybol 1. Lig B grubunda yer alan ve oynadığı 12 maçın 11'ini kazanan Cizre Belediyespor Erkek Voleybol Takımının hedefi, geçen yıl kıl payı kaçırdığı AXA Sigorta Efeler Ligi'ne yükselmek.

Sezonun ilk yarısında grubunda 32 puan toplayan voleybol takımı adım adım şampiyonluğa ilerliyor.

Kadrosuna Venezuela'dan iki oyuncuyu da katarak ligdeki mücadelesini sürdüren voleybol takımı hedefine ulaşmak için çalışmalarını aralıksız sürdürüyor.

Takım başantrenörü Cenk Yılmaz, 2013'te kurulan voleybol takımında iyi bir uyum sağlayarak, başarı merdivenlerini hızla çıktıklarını söyledi.

Bu sezon ilk yarıyı namağlup bitirdiklerini dile getiren Yılmaz, bu başarıyı çözüm odaklı çalışmaya bağladıklarını belirtti.

"Yönetim, teknik heyet ve sporcu olarak çok iyi bir hava yakaladık. Ligde lider konumumuzu koruyoruz. 12 maçın 11'ini aldık. İnşallah hiç kaybetmeden play-off'ları da geçerek Efeler Ligi'nde kalıcı bir şekilde Cizre'yi temsil etmek istiyoruz." diyen Yılmaz, sadece Cizre'yi değil aynı zamanda bölgeyi de temsil ettiklerini ifade etti.

Yılmaz, "Hedeflerimiz var ve o hedeflere ulaşana kadar mücadeleye devam edeceğiz. Geçmiş dönemlerde bölgemiz terör olayları ile anıldı. Bundan sonra sporumuzla kültürümüzle, sanatla anılmak istiyoruz." dedi.

8 yılda geldikleri noktadan geri dönüşün olmadığına işaret eden Yılmaz, artık transfer sürecinde tercih edilir hale geldiklerini aktardı.

Yılmaz, "Daha önce malum olaylar nedeniyle voleybolcular bu-

raya gelmezken şimdi dünyanın öbür ucundan sporcu getirdik. Bu bizim için çok önemli. Şimdi sporcular buraya gelmek için bizi arıyorlar. Bu da bizi sevindiriyor." ifadelerini kullandı.

Tek hedef şampiyonluk

Cizre Belediyespor Kulübü Yönetim Kurulu Üyesi Sercan Dilsiz de sağladıkları başarıyı şampiyonlukla taçlandıracaklarını belirtti.

Taraftarı, teknik ekibi ve sporcusuyla büyük bir emek verildiğini, başarıda herkesin katkısı bulunduğuna işaret eden Dilsiz, Efeler Ligi'nde kalıcı olmak istediklerini belirtti.

Venezuela'dan gelen oyuncu John Lem Baletto, ligin en iyi takımlarından biri olan Cizre Belediyespor'da forma giymekten mutluluk duyduğunu, kendisini evinde hissettiğini, taraftarların desteğiyle şampiyon olacaklarını söyledi.

Oyunculardan Sercan Abanoz da takım olarak hedefe kilitlendiklerini, Efeler Ligi'ne çıkacaklarına inandığını kaydetti.

Cizreli esnaf Osman Ayas: "Takımımız başarılarıyla göğsümüzü kabartıyor"

Cizre'de esnaf Osman Ayas, voleybol takımını yürekten desteklediklerini, başarılarından gurur duyduklarını söyledi.

"İlçemiz daha önce olaylarla anılırken artık voleybol takımının elde ettiği başarılarla anılıyor. Takımımız başarılarıyla göğsümüzü kabartıyor." ifadelerini kullanan Ayas, takımın kendilerine futbol dışında voleybolun da bir spor aktivitesi olduğunu gösterdiğini aktardı.

Vatandaşlardan Ahmet Şen, takımın elde ettiği başarılar sayesinde ilçenin Türkiye'nin dört bir yanındaki insanlar tarafından daha da tanınır hale geldiğini belirtti.

TÜRKİYE MODERN STATLARI İLE PARLIYOR

Türkiye, yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgını nedeniyle stadyumlarda kesintiye uğrayan futbol coşkusu, yapımı tamamlanan ve yenilenen 32 modern statla yeniden başlatmaya hazır.

Gençlik ve Spor Bakanlığ'ından edindilen bilgilere göre, Türkiye'de yapımı tamamlanan ve yenilenen 32 stadın toplam kapasitesi 1 milyona yaklaştı.

Yapımına devam edilen Bayburt, Elazığ, Erzincan, İzmir Alsancak, Karaman, Manisa Turgutlu, Ordu, Sinop, Tokat Erbaa ve Yozgat ile proje ve ihale aşamasındaki Ankara, Bilecik, Niğde ve Şırnak Cizre stadyumlarının da hizmete girmesiyle yeni ve yenilenen statların seyirci kapasitesi, 1 milyonu geçecek.

İzmir Alsancak, Ordu, Sinop, Tokat Erbaa, Manisa Turgutlu, Erzincan

ve Elazığ statlarının yapımı, 2021 yılında tamamlanacak.

Yapımı tamamlanan ve yenilenen 32 stat

Adana Stadyumu (33 bin), Afyon Stadyumu (15 bin), Alanya Stadyumu (10 bin), Ali Sami Yen Spor Kompleksi Türk Telekom Stadyumu (52 bin 652), Ankara Eryaman Stadyumu (22 bin 622), Antalya Stadyumu (33 bin), Batman Stadyumu (15 bin), Bursa Stadyumu (45 bin), Çorum Stadyumu (15 bin), Diyarbakır Stadyumu (33 bin), Erzurum Stadyumu (21 bin), Eskişehir Stadyumu (33 bin), Gaziantep Stadyumu (33 bin), Giresun Stadyumu (20 bin), Hatay Stadyumu (25 bin), İstanbul Atatürk Olimpiyat Stadyumu (70 bin), İzmir Atatürk Stadyumu (51 bin 295), İzmir Göztepe Stadyumu (20 bin), Kayseri Stadyumu (32 bin), Kocaeli Stadyumu (33 bin), Konya Stadyumu (42 bin), Malatya Stadyumu (25 bin), Manisa Akhisar Stadyumu (12 bin), Manisa Stadyumu (16 bin 500), Mersin Stadyumu (25 bin), Rize Stadyumu (15 bin), Sakarya Stadyumu (25 bin), Samsun Stadyumu (33 bin), Sivas Stadyumu (25 bin), Şanlıurfa Stadyumu (30 bin), Trabzon Stadyumu (41 bin), Vodafone Park Stadyumu (41 bin 903)

Yapımı devam eden statlar, seyirci kapasiteleri (toplam 122 bin 880) ve fiziki gerçekleşme oranları:

Bayburt Stadyumu - 6 bin - yüzde 30, Elazığ Stadyumu - 20 bin - yüzde 43, Erzincan Stadyumu - 15 bin - yüzde 82, İzmir Alsancak Stadyumu - 14 bin - yüzde 80, Karaman Stadyumu - 15 bin - yüzde 70, Manisa Turgutlu Stadyumu - 10 bin - yüzde 80, Ordu Stadyumu - 20 bin - yüzde 90, Sinop Stadyumu - 7 bin - yüzde 55, Tokat Erbaa Stadyumu - 8 bin - yüzde 50, Yozgat Stadyumu - 7 bin 800 - yeni başlandı

Proje ve ihale aşamasındaki statlar ve seyirci kapasiteleri (toplam 68 bin):

Ankara Stadyumu (45 bin), Bilecik Stadyumu (5 bin 500), Niğde Stadyumu (7 bin 500), Şırnak Cizre Stadyumu (10 bin)

Bakan Kasapoğlu: "Bir devrime imza attık" Gençlik ve Spor Bakanı Mehmet Muharrem Kasapoğlu, "Son 19 yılda tesisleşme konusunda adeta bir devrime imza attık ve bu tesisler arasında stadyumlarımız da bulunuyor. Büyük çoğunluğu ömrünü tamamlamış stadyumları yıkıp yerlerine uluslararası standartlarda stadyumlar inşa ettik." dedi.

Bakan Kasapoğlu, AA muhabirine yaptığı açıklamada, Türkiye'nin sahip olduğu statların kalite ve modern görüntüleriyle dünyanın pek çok ülkesindeki stadyumlardan çok daha iyi olduğuna dikkati çekerek, "Stadyumlarımızı baktığımızda hem yenilik, hem inşaat kalitesi açısından çok çok ilerideyiz. Bu statlar, ülkemizin dört yanında 19 yıldan beri her geçen gün ileri gitme felsefesiyle Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın tesislerle ilgili devrim ruhunu ülkemizin dört bir yanına yaygın icraat anlayışıyla bu noktaya ulaştı." ifadelerini kullandı.



TRIBÜNLER SALGINDA BOŞKEN SOSYAL MEDYADA DOLDU

Avrupa genelindeki spor karşılaşmalarında tribünlerin boş kaldığı yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgını sürecinde sosyal medya, takımların yeni tribününe dönüşürken, taraftarlar takımlarını sosyal medyadan takip etti, izledi ve yorumladı.

Avrupa genelinde Kovid-19 salgını nedeniyle stadyumlarda seyircisiz müsabakaların oynanmaya başladığı Mart 2020'den itibaren takımların; YouTube, Twitter ve Instagram takipçi sayıları büyük artış gösterdi.

Türkiye genelinde ilk Kovid-19 vakası tespiti ve maçların seyircisiz oynanmasına karar verilmesinin üzerinden yaklaşık bir yıl geçti.

Bu 1 yıllık süre zarfından tribünlerden uzak kalan taraftarlar; gönül verdiği takımlarına sosyal medyadan izlerken; paylaşımları, takipleri ve yorumları ile de destek verdi.

Taraftarlar takımlarını YouTube'tan izledi

Dört büyüklerin YouTube'taki takipçisi sayısı 5 milyona yaklaşırken, salgın döneminde YouTube özelinde dört büyüklerin takipçi sayısından 1 milyonun üzerinde artış yaşandı.

Türkiye'de salgının başladığı ilk aylarda Galatasaray, yaklaşık 1,5 milyon abonesi ile YouTube üzerinden en fazla izlenen Türk takımı konumundaydı. Fenerbahçe, 1,3 milyon abonesiyle Türkiye'de ikinci sırada yer alırken, Beşiktaş'ın 635 bin, Trabzonspor'un 222 bin YouTube abonesi bulunuyordu.

Geçen bir yılın ardından Galatasaray 1,73 milyona ulaşırken, Türkiye'de zirveyi ise 1,93 milyon takipçiyi ulaşan Fenerbahçe'ye kapırdı. Beşiktaş'ın YouTube'ta takipçisi sayısı ise 829 bine yükselirken, Trabzonspor'un takipçisi sayısı 244 bine çıktı.

Trabzonspor, YouTube kanalını 2005 yılında, Galatasaray 2011 yılında, Beşiktaş 2012 yılında, Fenerbahçe ise 2013 yılında açtı.

YouTube üzerinden yayın yapan ve abone sayısı 1 milyon üzerinde olan iki Türk spor kulübü var.

Fenerbahçe, YouTube platformunda Avrupa genelinde en fazla abonesi olan spor kulüpleri sıralamasında 11. sırada bulunurken, Galatasaray ise 12. sırada yer alıyor.

Takipçi sayısı YouTube özelinde ayrı bir önem taşıyor. Kulüpler takipçi sayısını artırarak YouTube'tan gelir elde edebiliyor.

Salgın sürecinde seyircisiz maçların oynandığı ve bu nedenle tribün gelirlerinin olmadığı bu dönemde YouTube kanalı abone sayılarıyla kulüpler gelir sağlıyor.

Taraftarlar takımlarını Twitter'da yorumladı Twitter'da ise yaklaşık 1 yıl öncesine göre kıyaslandığında Galatasaray, takipçi sayısını 9 milyondan 9,8 milyona, Fenerbahçe 7 milyondan 8 milyona, Beşiktaş 4 milyondan 4,5 milyona, Trabzonspor ise 1,5 milyondan 1,8 milyona yükseltti.

Taraftarların buluşup maçları yorumladığı kahvehanelerin ve diğer buluşma noktalarının da salgın döneminde kapalı kaldığı bu süreçte, taraftarlar, yorumlarını Twitter üzerinden aktardı.

Instagram'da ise yaklaşık 1 yıl öncesine göre kıyaslandığında Galatasaray, takipçi sayısını 8,5 milyondan, 9,6 milyona, Fenerbahçe 5 milyondan 6,3 milyona, Beşiktaş 3 milyondan 3,8 milyona, Trabzonspor ise 700 binden 830 bine yükseltti.





Baba Tahir Şerefoğlu

yazarlar@teknikelektrik.com

@BabaTahir1903

FARKA GİDECEKKEN TAKLAYA GELMEK



Derbide genel olarak üstün olan Beşiktaş'tı... Hem kendi oynadı, hem de Fenerbahçe'yi oynamaya zorladı. Erol hoca tedirgindi. Kartal'ı kafese koymak istiyordu ama pençe yemekten korkuyordu... Maçın son bölümüne kadar da bu korkunun esiri oldu... Sonra bir cesaret geldi ve doğru değişiklikler yaptı.. Beşiktaş, son bölüme kadar, yakaladığı fırsatların yarısını gole çevirmiş olsa tarihi bir skor ortaya çıkabilirdi...

Pas-şut tercihlerinin yanlış yapılması tabelanın çok fazla değişmesini engelledi. Buna karşılık Fenerbahçe de pes etmedi. Son dakikalarda gelen golden sonra galibiyet için risk aldı. Bu bölümde ikinci golü bulabilirdi ama yiyebilirdi de... Son bölümde Beşiktaş yoruldu, durdu ve Sergen hoca uzun süre Mensah dışında müdahalede bulunmadı... Bana göre daha 60. dakikada Larin çıkmalıydı 87'de değil...

Samatta Fenerbahçe'de, Llajiç ise Beşiktaş'ta ilk yarıda adeta yokları oynadılar. Fenerbahçe, Osayi ile NSakala birebir kaldığında pozisyonlarda ilk 45'te tehlikeli oldu. Bunların birinde Ersin çok kritik bir kurtarıcı imza attı. Beşiktaş ise ilk yarıda Aboubakar topla her buluştuğunda tehlikeliydi. Ancak hem kaleci Altay iki kritik kurtarıcı yaptı hem de Beşiktaş ilk 35 dakikada aylardır yapmadığı cinsten pas hataları yapınca kendisini liderliğe taşıyan oyun kalitesini sadece ilk yarının sonlarında sergileyip baskı kurabilirdi. İlk yarıda Halil Umut Meler de standardının altında kaldı, özellikle faullerde standardı tutturamadı!

Kadroları görünce iki tarafta kazanmaya çıkmış dedik. Maç başlayınca bu defa iki tarafında kontrollü oynadığını gördük. Mutlak kazanmak durumunda olan Fenerbahçe'nin bu maçı yaşamış ustaları (Sosa, Ozan, Gökhan) kulübedeydi. Fenerbahçe maça önde başladı, ilerleyen dakikalarda geriye yaslandı. Çok adamla ikinci bölgeyi kalabalık tutup, İrfan Can, Pelkas, Valencia ve Samuel ile ani ataklar kovalamaya başladı. İlk yarıda oyunda hiç gözükmeyen Samatta'yı Erol Bulut neden tercih etmişti anlayamadık. İlk bölümde yakala-

nan iki gol pozisyonunda ise sahnede Samuel ve Nazım'ı gördük, Samatta'yı değil. Beşiktaş da oyunu ilk bölümde riske etmeyince, tatsız tutsuz bir 45 dakika izledik.

Entübeden Çıktı

Aboubakar mükemmel girip kalecinin üzerine vurması maçın dönüm noktasıydı. Çalım atıp gitse ya boş kaleye atar ya da penaltı/kırmızı olurdu. Bu sonuç; Galatasaray'a yaradı. Fenerbahçe'ye biraz oksijen verdi. Entübeden yoğun bakıma geçti. Siyah-beyazlılar bu maçla enselelerinde boza pişirecek takımları uzakta tutacaklardı galip gelselerdi. Bu da olmadı... Kalitesiz ligin heyecanı tepede biraz daha devam edecek.

Hem yorgundu, hem de sarı kartı vardı, ne hücumu katkı yapıyordu ne de savunmaya... Dahası bu bölümde tam da N'Koudou'nun alıp götürebileceği topolar geldi Larin ve Aboubakar'a, ikisi de götürmedi.

Kupa yorgunluğu vardı...

Kartal'ın ikinci golü bulamaması Altay'ın kalecilik kalitesi kadar kendi hatalı tercihlerinin de sonucu. Son bölümde Fenerbahçe A planında sahaya sürdü; Osayi ve Valencia çıktıktan sonra çok daha etkili oldu. Bunda şüphesiz Beşiktaş'ın geçtiğimiz salı gecesi kupada oynadığı ekstra 120 dakikanın yorgunluğu da belirleyici oldu. Sergen Yalçın hoca bazı yıpranmış isimleri daha önce oyundan alabilirdi. Tabii oyuna alınabilecek oyuncular ne durumdaydı, bunu da irdelemek gerek.

Aboubakar

Beşiktaş, Aboubakar topla her buluştuğunda tehlikeliydi. Vida ile golü bulduktan sonra rakipte Altay kadar harika bir kaleci olmasaydı, maçı çoktan bitirebilirdi. Bunda Altay'ın performansı kadar, hatalı tercihlerin de etkisi vardı.

Beşiktaş takım olarak iyiydi ama birini öne çıkarsam Abuş derim... Kara Şövalye tek başına tüm savunmanın dengesini bozdu, biraz dikkatli olsa kariyer rekorunu kırabilirdi.



Cemil Selçuk YILDIRIM
csyildirim@teknikelektrik.com

BİR DERBİ DAHA...



Fenerbahçe bir derbi maçı daha mücadeleye etmeden kör topal atlarmaya çalışırken en kayıpla Beşiktaş debisini geçiştirmeyi başardı. Maçın son on dakikasına kadar Fenerbahçeli oyuncular ne kadar isteksizse, Beşiktaşlı oyuncular da o kadar istekli ve mücadeleciydi.

Fenerbahçe, Beşiktaş kalesine az ve tehlikeli gelmiş olmasına rağmen Ersin engelini aşamadı. Genç file bekçisinin güven kazanması takımdaki yerini sağlama almış olması tabii ki önemli. Takım fark etmeksizin Yerli oyuncuların başarıları beni daha mutlu ediyor ister istemez.

Az öncede belirttiğim gibi Beşiktaş'ın derbide kazanma isteğini çok iyiydi. Bu isteği körükleyen oyuncuların başında özellikle de Vida ve Aboubakar harika bir performans gösterdiler.

Gelelim bizim oyunculara... Maçın son dakikalarına kadar birbirlerinden kopuk ve ne istedikleri belli olmayan bir futbol bizleri çıkardılar. Tereddütsüz maçın yıldızı olan Altay'ın kalesinde devleşmesine ve çırpınışlarına daha fazla kayıtsız kalamadılar sanki. Altay'ın performansından utanıp silkelenmeyi ve aldıkları

paranın hakkını vermeyi son dakikalarda da olsa fark ettiler. Kalecimiz Altay'ı her maçta sergilediği bu azmi ve mücadelesi için ayrıca tebrik ediyorum.

Evet, Beşiktaş sezon başından beri şampiyonluğun en büyük adayı ve kendinden emin keyifli bir futbol sergiliyor. Dolayısı ile kolay maç olmasını beklemiyorduk ancak sürekli böyle son dakika mucizelerini de bekleyecek halimiz yok. Beşiktaş ilk yarı oldukça temkinli oynamasına rağmen biz rakip sahada gerekli baskıyı kurmadık. Galibiyete de beraberliğe de onlardan çok daha fazla ihtiyacımız olmasına rağmen onlardan daha az istekli kaldık.

Erol hoca oyuna ve oyunculara müdahale etmekte çok ağır kalıyor. Hatta bazen o kadar ağır kalıyor ki müdahale dahi edemiyor. Ozan2'nin jeneriklik golü olmasa Erol hoca belki de bugün istifa etmiş olacaktı. Aylardır bunun önlemini almasını ve takımı bu kadar korkak ve sürekli değişken taktiklerle oynatmayı bırakmasını bir an önce takım içindeki rekabeti ve hücum ateşini yakması lazım. Yoksa her maç bu kadar şanslı geçmeyebilir ve beklenen son yaşanabilir hocamız için.



AMPUTE MİLLİ FUTBOL TAKIMI'NIN OYUNCUSU KEMAL GÜLEŞ HAYALLERİNİN PEŞİNDE KOŞUYOR

Ampute Milli Futbol Takımı'nın oyuncusu Güleş, "İnşallah hem Avrupa şampiyonu olacağız hem de Dünya Kupası'nı alacağız. Ampute futbol, dünyada Türkiye'den sorulacak." dedi.

Ampute Milli Futbol Takımı'nın oyuncularından Kemal Güleş, hem Avrupa şampiyonu olacaklarına hem de Dünya Kupası'nı kazanacaklarına inandığını söyledi.

Şırnak'ta 2011'de inşaat alanındaki kayanın üzerine düşmesi sonucu bacağına kaybeden Kemal Güleş'in hayatı, tanıştığı ampute futbolla değişti.

Kendisi için bir tutku olan futbolla hayallerinin peşinden koşan 22 yaşındaki oyuncu, milli takımda kalıcı olmak için aralıksız çalışıyor.

Kemal Güleş, tedavi sürecinde yanına gelen takımın şimdiki teknik direktörü Osman Çakmak'ın futbol oynayıp oynayamayacağını sor-

duğunu dile getirdi.

O güne kadar tek ayakla futbol oynayabileceğini hiç düşünmediğini aktaran Kemal Güleş, şunları ifade etti:

"Tek ayağımla nasıl futbol oynayabileceğimi bilmiyordum. 'Herhalde benimle dalga geçiyorlar.' diyordum. Henüz 12-13 yaşındaydım. Ondan sonra futbola başladım, o gün bugündür futbolun içinden çıkamıyorum. Milli takıma yükselme hedefim vardı, seçildim. Bundan sonra artık inşallah kalıcı olmayı düşünüyorum."

"Final, hayatımızdaki en güzel an oldu"

Milli takımla 2017'de Avrupa şampiyonluğu ve 2018'de dünya ikinciliği mutluluğunu yaşadığını vurgulayan genç futbolcu, Vodafone Park'ta oynanan Avrupa Şampiyonası final maçının kendisi için unutulmaz olduğunu kaydetti.

Kemal Güleş, karşılaşmayı 40 binin üzerinde kişinin tribünden izlediğini, 15 bin kişinin ise stada giremediğini belirterek, "Avrupa Şampiyonası'nda Vodafone Park'taki final, hayatımızdaki en güzel an oldu." ifadesini kullandı.

Ampute Milli Takımı'nın, teknik direktör Osman Çakmak yönetiminde daha da güçlendiğini dile getiren Kemal Güleş, "Osman hocam biraz daha gençler üzerinde duruyor. Takımı gençleştirmeye çalışıyor. İnşallah hem Avrupa şampiyonu olacağız hem de Dünya Kupası'nı alacağız. Ampute futbol, dünyada Türkiye'den sorulacak." diye konuştu.



SERBEST MİLLİ GÜREŞÇİLERDEN 2 GÜMÜŞ, 1 BRONZ MADALYA

Macaristan'da düzenlenen Tokyo Olimpiyatları Avrupa Elemeleri'nde serbest milli güreşçilerden Süleyman Karadeniz ve Osman Göçen gümüş, Selahattin Kılıçsallayan ise bronz madalya elde etti.

Türkiye Güreş Federasyonundan yapılan açıklamaya göre, milli güreşçi Süleyman Karadeniz, 97 kilo finalinde karşılaştığı Belaruslu Aliaksandr Hushtyn'a 4-3 yenilerek gümüş madalyanın sahibi oldu.

86 kilo finalinde mindere çıkan Osman Göçen ise finalde yine

Belarus'tan Ali Shabanau'ya 7-0 yenilerek gümüş madalya aldı.

Süleyman Karadeniz ve Osman Göçen, dün yarı final maçlarını kazanarak Tokyo Olimpiyatları'na katılma hakkını elde etmişti.

Serbest stil 65 kiloda ise milli güreşçi Selahattin Kılıçsallayan, bronz madalya maçında mindere çıktı. Selahattin Kılıçsallayan, Moldova'dan Maxim Sacultan'ı 5-3 mağlup ederek üçüncü oldu ve bronz madalya kazandı.

BULMACANIN ÇÖZÜMÜ



AVLONYA (VLORE)

Avlonya (Arnavutça: Vlorë, Modern Yunanca: Αυλώνας Aulónas), Arnavutluk'un Avlonya ilinin merkezi olan şehirdir. Dıraç'tan sonra ülkenin en büyük liman kentidir. Ülkenin en eski kentlerinden biri olan Avlonya, Antik Yunanlar tarafından MÖ 6. yüzyılda kurulmuştur. Büyük bir ticaret merkezi olan Avlonya'da balıkçılık ve sanayi sektörleri gelişmiştir. Çevresindeki bölgede ise petrol, doğalgaz, yersakızı ve tuz üretilir.

Şehir "bağımsızlık kenti" (Qyteti i Pavarësisë) olarak da anılır.

Avlonya'da, Mimar Sinan'ın eseri olan tarihi Muradiye Camii, ve Neşat Paşaoğlu Camii bulunmaktadır.

Sasan adası ve Karaburun yarımadası ile çevrili bir körfezin kıyısında yer alır. Büyük ve güvenli limanı ile tarih boyunca önemini koruyan şehrin Antikçağ'daki ismi Aulon'dur. Daha sonra buraya Arnavutlar Vlorë, İtalyanlar Valona, Osmanlılar da Avlonya adını vermişlerdir.

Eskiçağ'lardan beri bir yerleşim merkezi olan şehir, muhafazalı limanı sayesinde Roma İmparatorluğu'nun yıkılışından sonra da ayakta kalmayı başardı. Ortaçağ'larda Avlonya hemen yakınındaki, sahile bakan 370 m. yüksekliğindeki dağın tepesinde yer alan Kanina Kalesi ile birlikte önemli bir geçit mevki olarak ön plana çıktı. 1018'de ise Balkan içlerine doğru ilerleyen Normanlar'a köprübaşı vazifesi gördü. Daha sonra İtalyan Hohenstaufen ailesinin mülkiyetine girdi. Ardından Bizans ve Sırp'ın, 1378'den sonra da İskenderiyeli Balşa beylerinin eline geçti. Nihayet 1417'de Osmanlılar ülkenin iç kesimindeki Berat şehri ve Kanina Kalesi ile birlikte burayı hâkimiyetleri altına aldılar. Bir yıl sonra Venedikliler'in şehri alma teşebbüsleri başarısızlıkla sonuçlandı. Osmanlı hâkimiyeti sağlandıktan sonra burada bir sancak kuruldu. Aynı adı taşıyan sancağın merkezini teşkil eden Avlonya, Osmanlılar'ın Adriyatik sahillerindeki ilk limanı olması sebebiyle ayrı bir önem kazandı. Burada bir tersane kuruldu, ayrıca Osmanlı donanmasının Akdeniz'de girişeceği harekâtlar için mühim bir üs haline getirildi. Kefalonya, Zaklisse (Zakynthos) ve Ayamavra'nın (Levkas) fethinde önemli rol oynadı. 1480'de Güney İtalya'ya sefere çıkan Gedik Ahmed Paşa hazırlıklarını burada tamamladı. 1492'de Himara isyanının bastırılmasında üs olarak kullanıldı. Üs vazifesi gördüğü son Osmanlı harekâtı, 1537'de Kanûnî Sultan Süleyman'ın bizzat idare ettiği Korfu (Körfez) Seferi oldu. Bu sefer sırasında Kanûnî bir müddet burada ikamet etti. Osmanlılar ayrıca şehrin civarında bazı düzenlemelerde de bulundular. İlk defa 1474'te şehrin yakınındaki Vijose nehrinin denize döküldüğü yerde oluşan bataklık kanal açmak suretiyle kurutmaya çalıştılar. Daha sonra 1551'de aynı maksatla şehrin yanında hastalık kaynağı olan Terbufi bataklığına kanallar açtılar. Bu çalışmaya ait masrafları günlük olarak gösteren Muhasebe Defteri bugün Başbakanlık Osmanlı Arşivi'nde bulunmaktadır.

XVI. yüzyıl Osmanlı tahrir defterleri Avlonya'nın nüfusu ve büyüklüğü hakkında önemli bilgiler vermektedir. Bu defterlere göre, 1506'da Avlonya'da 665 hıristiyan, doksan yedi yahudi hânesi olmak üzere toplam 762 hâne, yani

ARNAVUTLUK

yaklaşık 3800 dolayında bir nüfus bulunuyordu (BA, TD, nr. 34). Yahudiler ticarî bakımdan Venedikliler'le rekabet etmek için buraya yerleştirilmişlerdi. XVI. yüzyılın ilk çeyreğinde hızla gelişen Avlonya'da 1520'de 803 hıristiyan hâne yer alıyordu (BA, TD, nr. 99). Bunların büyük kısmı Kanina'dan gelip şehre yerleşmişlerdi. Hıristiyan hânelerin çoğu "tuzcu" statüsünde idi ve Avlonya'nın tuz yataklarında çalışıyorlardı. Ayrıca bunların arasında Osmanlı ordusunda hizmet gören gönüllüler de vardı. Bu özel statüleri onlara avâız ve cizye vergilerinden muaf olma hakkını sağladı. Bu tarihte yahudi hâne sayısı ise 531'e yükseldi. Bunların çoğu Kastilya, İspanya, Portekiz, Sicilya, Otranto ve Kalabria bölgelerinden kaçıp buraya yerleşmişlerdi. Böylece kısa sürede 6500'ü geçen nüfusu ile Avlonya Arnavutluk'un en büyük şehri oldu.

Osmanlı ordularının acı mağûbiyete uğradığı Balkan Savaşı sırasında burası Arnavut milliyetçilerinin merkezi oldu. İsmâil Kemal Vlore'nin liderliğindeki Arnavut milliyetçileri, Avlonya'daki bir evin balkonundan bağımsızlıklarını ilân ettiler. Avlonya I. Dünya Savaşı'nın patlak vermesine kadar da Arnavutluk'un merkezi olarak kaldı. Savaştan sonra İtalyanlar burayı Balkanlar'a yayılmak yolunda önemli bir hareket üssü olarak gördüler. Fakat İtalyan kuvvetleri Arnavut milisler tarafından geri püskürtüldü. Milletlerarası anlaşmalar Avlonya'nın Arnavutluk'a iadesini sağladı. II. Dünya Savaşı'nda şehir geçici bir süre için tekrar yabancı işgaline uğradı ve bundan sonraki kırk yıl içinde süratli bir gelişme ve değişme dönemi geçirdi. Kasaba ve liman



tamamıyla modern hale getirildi. Osmanlılar'ın kurutmaya çalıştıkları Terbufi bataklığı verimli bir sahaya dönüştürüldü. Nüfus ise 50.000'e yükseldi. Şehir modernleştirilirken, İslâmî karakteri de yok edildi ve birçok dinî bina yıkıldı. Bu eserlerden bugüne çok az şey kaldı. Yalnız Kanûnî Sultan Süleyman Camii dikkatli bir şekilde restore edildi ve böylece şehrin eski İslâmî geçmişiyle ilgili tek görünür bağ bırakılmış oldu.

Avlonya'dan başlayarak kıyı boyunca gezi turuna başlarsanız Avlonya'ya bağlı bir çok şehir ve kasabayı ziyaret etmiş olur, muhteşem manzaralara ve tarihi yapıları görme şansına sahip olursunuz.

Bu şehir ve kasabalardan bazılarını aşağıya yazıyorum:



Saranda (Ayasaranda)

Aya Sarandi veya Ayasaranda (Modern Yunanca: Άγιοι Σαράντα; İtalyanca: Santi Quaranta), Arnavutluk'un Avlonya ilinde bulunan bir şehir ve belediyedir. Ayasaranda, Arnavutluk'un Ayasaranda bölgesinin başkenti aynı zamanda turistlerin en çok ilgisini çeken tatil yeri.

Ksamil

Ksamil (Modern Yunanca: Εξάμιλλο[1]), Arnavutluk'un Avlonya iline bağlı Saranda belediyesinde bir köy ve idari birimdir. Nüfusu 2011 yılı itibarı ile 2,994'tür.

Ksamil 1966 yılında kurulmuştur. Sosyalist dönemde zeytin, limon ve mandalina üretimiyle bilinmekte olup yerli ve yabancı turistler tarafından en uğrak sahil beldelerinden biridir. Yakınlarında yer alan Ksamil Adaları'na bot ve tekneyle ulaşılabilir.

Llogara Millî Parkı

Llogara Millî Parkı (Arnavutça: Parku Kombëtar i Llogarasë), Arnavutluk'un güneyinde Avlonya ilinde bulunan bir millî parktır. Park, 1966 yılında hükümet tarafından koruma alanı ilan edildi.

Llogara Millî Parkı, 10.1 km²'lik bir alanı kapsamakta olup deniz seviyesinden 470 ile 2,018 metre yükseklikteki Llogara Geçidi'nin kuzey tarafındaki ormanları korumaktadır. Parkta birçok siyah çam (Pinus nigra) ağaçları, Boşnak çamı (Pinus heldreichii), Bulgar köknarı (Abies borisii) ve dişbudak ağaçları (Fraxinus) bulunmaktadır.

Porto Palermo Kalesi

Porto Palermo Kalesi (Arnavutça: Kalaja e Porto Palermos), Arnavutluk'un güneyindeki Himara'da yer alan bir kaledir. Arnavutluk Rivierası boyunca, Himara'nın birkaç kilometre güneyinde, Porto Palermo koyunda yer almaktadır. Huffington Post, Porto Palermo'yu 2014 yılında 15 keşfedilmemiş Avrupa destinasyonu arasında ilk sırada listelemiştir.

Zvërnec Adası

Zvërnec Adası (Arnavutça: Ishulli i Zvërnecit), Adriyatik Denizi'nde Arnavutluk'a ait bir adadır. Ada, Narta Lagünü üzerinde yer almakta olup neredeyse tamamı uzun boylu çam ağaçlarıyla kaplıdır ve çok daha küçük bir adanın hemen doğusundadır. Zvërnec Adası, anakaraya 270 metre uzunluğunda ahşap bir köprü ile bağlıdır.

Ada, Bizans döneminden kalma iyi korunmuş 13.-14. yüzyıl Zvërnec Manastırı'nı içerdiği için turistik bir cazibe merkezidir. Adanın yanında aynı adlı bir köy bulunmaktadır.

Orikum

Orikum veya Paşalimanı (Arnavutça: Pashaliman), Arnavutluk'un Avlonya iline bağlı Avlonya belediyesinde bulunan bir şehirdir.[1] Şehrin nüfusu 2011 yılı itibarı ile 5,503'tür

BÜYÜK HUN İMPARATORLUĞU TARİHİ PROF. DR. BAHAEDDİN ÖGEL

Hunlarla ilgili olarak okuyabileceğiniz pek çok kitabın, kaynakçasında en sık yer alan eser Bahaeddin Ögel'in bu muazzam çalışmasıdır. Hunlar bahsinde özellikle Asya Hunları hakkında bilgi sunabilmek için Ögel'in Hun İmparatorluğu tarihini muhakkak okumak gerekiyor. Farklı Çin kaynaklarını doğrudan Çince'den tercüme ederek arka arkaya incelediği metodu sayesinde de, hangi kaynağın hangi hususları pas geçtiği, bunun aslında ne gibi bir amaç taşıdığı hususlarında da aydınlatıcı bilgiler veriyor. Bunun yanı sıra özellikle Shiratori, De Groot gibi yazarların Hun tarihine bakış açılarını da güzel yansıtıyor.

Orta Asya Türk tarihi için, en eski ve güvenilebileceğimiz kaynaklar malum Çin kaynaklarıdır. Çinlilerin o zamanki yazılarında kullandıkları dil, bugünün alfabelerinde olduğu gibi, sesler ve telaffuzların ifadesi olan sembollerden ziyade; Sümer tamgalarında olduğu gibi, bir durum, olayı veya olguyu anlatan karakterlerden oluşur. bu da binlerce karakterin ne anlama geldiğini ezber bilmeyi gerektirir. Haliyle, o çağların belgelerini okuyabilmek demek, bugünün Çincesini bilmekle mümkün olmamakta.

Kendisi bu yazıyı öğrenip eski belgeleri dilimize ve tarihimize kazandırmakla kalmamış; arkeolojik, speleolojik bulguların ışığında da tarihi gerçekliklerle efsaneler, destanlar ve mitler arasında ilişkiler kurmaya çalışmıştır. Sigmund Freud'un psikanaliz kuramından da faydalanarak, o dönemin metaforlarını; dönemin siyasi, coğrafi ve iklim şartlarıyla birlikte değerlendirip çözümlenmiştir.

ÖNSÖZ

Büyük Hun İmparatorluğu Tarihi'ni, "Hun İmparatorluğu" değil de; "Büyük Hun İmparatorluğu Tarihi" adı ile adlandırdık. Çünkü bu İmparatorluk, 300 yıl,

binlerce kilometrelik ve aklın alamayacağı genişlikteki toprakları, akıl ve mantık üzerine kurulmuş bir düzen ve tıpkı bir saat işleyişi gibi, idaresi altında tutmuştur. Bölünüp, dağıldıktan sonra da yaşamış, bu engin devlet tecrübesinden paylarını alan Mete'nin torunları, yer yer yeni devletler kurmaktan geri durmamışlardı. Yeni devletler kurarken de, bu büyük geçmişi unutmamışlar. Mete'nin hatırasına dayanmışlar ve atalarını, kendi tarihlerine de yazdırmışlardı.

İmparatorluk nedir veya ne değildir? Bu kitabımızı yazarken ve ad koyarken, bunu çok düşündük. Büyük Hun Devleti, tıpkı bir insan vücudu gibiydi. Devletin binlerce kilometre uzaklıktaki bir köşesinde, başkentin haberi olmadan hiç bir şey olamazdı. Her şey, başkente haber verilir ve başkentin buyruğuna göre işler yoluna konurdu. Mete'nin kurduğu bu devlet, bundan dolayı "büyüklük" ve "İmparatorluk" adına lâıyktır. Büyük Hun İmparatorluğu, herkesin aklına estiği gibi idare ettiği, feodal bir devlet değildi. Uzun yaşamasının ve yüzyıllar boyunca hatırlardan silinmemesinin sebebi de budur.

Eski Türk tarihine Hunlar ile başlıyoruz her konuda olduğu gibi burada da bilinen çağlardan başlayıp bilin-

meyen çağlara ışık tutmaya çalışacağız. Göktürk devleti ile kesin olarak tarih sahnesine çıkan Türk dünyasının, elbette ki çok önceleri vardı. Çin tarihleri de Türk kavimlerinin bu eski tarihlerini biliyorlardı. Bunun için Çin tarihçiliğinde en eski çağlardan başlayan, Göktürk çağına kadar gelen ve hiç kesilmeyen bir tarihin, akışını ve anlatılışını görmek mümkündür.

Bu kitapta ele alınan her konuda olduğu gibi, Hunların ataları bölümünde de yalnızca eski Çin yazılı kaynaklarına dayanacağız. Kaynaklara dayanan bu tarihte, söz benzeştirmeleri de pek fazla yer almayacaktır Çin yazılı tarih kaynaklarını ise şu veya bu yolla kesinlikle zorlamayacak. Zaten bu kaynaklar bizi Kendi kendilerine istediğimiz dileğe götüreceklerdir.

BÜYÜK HUN İMPARATORLUĞU TARİHİ I-II. CİLT

Prof. Dr. Bahaeddin ÖGEL



TÜRK TARİH KURUMU

İSTANBUL'DA ASTRONOMİ VE MATEMATİĞİ CANLANDIRAN BİLGİN: ALİ KUŞÇU

asıl adı "Alaeddin Ali" olan Ali Kuşçu'nun, doğum yeri ve tarihi tam olarak bilinmemekle beraber 15'inci yüzyıl başlarında Özbekistan'ın Semerkant şehrinde dünyaya geldiği tahmin ediliyor.

Babası, Uluğ Bey'in doğancıbaşısı olduğu için "kuşçu" lakabıyla anılan Ali Kuşçu, Timurular devrinde Semerkant'ta yetişti ve daha sonra Osmanlı Devleti'nde büyük bir şöhret kazandı.

Kendisi de büyük bir alim olan Uluğ Bey, Kuşçu'ya babası vasiyetiyle ya da aslen Bursalı olan ve tahsil için Maverünnehir'e giden Kadızade-i Rumi aracılığıyla ders verdi. Kuşçu, matematik ve astronomi alanındaki temel bilgileri Semerkant'ta Uluğ Bey, Kadızade-i Rumi ve Gıyaseddin Cemşid'den aldı.

Ali Kuşçu'nun Uluğ Bey ve Kadızade'den izin alamama endişesiyle ilim almak için gizlice Kirman'a giderek, birçok kitabın yanı sıra Nasirüddin-i Tusî'nin "Tecridü'l-kelam" adlı eseriyle şerhini de okuma fırsatı buldu. Daha sonra Tusî'nin eserini "Şerhu't-Tecrid" adıyla şerhederek, Ebu Said Han'a takdim etti.

Tekrar Uluğ Bey'in yanına döndüğünde ona Kirman'da kaleme aldığı "Hallü eşkalı'l-kamer" adlı risalesini sunarak, takdirini kazanan Kuşçu, Semerkand Gözlemevi'nin müdürü olan Kadızade-i Rumi'nin ölümü üzerine gözlemevinin başına geçti ve "Uluğ Bey Zici"nin tamamlanmasında yardımcı oldu.

İlmi araştırmalarına bir yenisini daha katmak için rasathane-de çeşitli çalışmalar yapan Kuşçu'nun, Uluğ Bey tarafından ilmini ilerletmek üzere Çin'e gönderildiği, dönüşünde de dünyanın yüz ölçümünü ve meridyeni hesap ettiği biliniyor.

Fatih Sultan Mehmet ilmine hayran kaldı

Uluğ Bey'in 1449'da öldürülmesinden sonra koruyucusuz kalan Ali Kuşçu, Timurular'ın sarayından ayrılarak, hac maksadıyla Mekke'ye giderken uğradığı Tebriz'de Akkoyunlu Hükümdarı Uzun Hasan'dan büyük ilgi gördü ve elçilik göreviyle Fatih Sultan Mehmet Han'a gönderildi.

İlmine hayran olan Fatih Sultan Mehmet'in ısrarı üzerine elçilik görevini tamamladıktan sonra İstanbul'a dönen Kuşçu, yol boyunca büyük törenler ve armağanlarla karşılandı.

Fatih Sultan Mehmet, 1473'te Uzun Hasan üzerine yaptığı seferde yanında götürdüğü Ali Kuşçu'yu, dönüşte Ayasofya Medresesi'ne müderris tayin etti. İstanbul'da astronomi ve matematik alanındaki çalışmalara canlılık getiren Ali Kuşçu'nun derslerini ilim adamlarının dahi takip ettiği biliniyor.

İstanbul'un boylam ve enlem derecelerini tespit etti

Öte yandan Ali Kuşçu'nun Fatih Sultan Mehmet zamanında Molla Hüsrev'le birlikte Semaniye Medreseleri'nin programını düzenlemek için görevlendirildiği rivayet ediliyor.

Ali Kuşçu'nun, İstanbul'un 60 derece olarak belirlenen boylam değerini düzelterip 59 derece, enlemine de 41 derece 14 dakika olarak tespit ettiği bilinmekle birlikte Fatih Camisi'nde güneş saati de bulunuyor.

15 Aralık 1474 İstanbul'da vefat eden Ali Kuşçu, Eyüp Sultan Türbesi civarına defnedildi. Kuşçu'nun yetiştirdiği talebeler arasında torunu Mirim Çelebi ile Molla Lutfi meşhurdur.

İSTANBUL'DA ASTRONOMİ VE MATEMATİĞİ CANLANDIRAN BİLGİN: ALİ KUŞÇU

Türk astronom, matematikçi ve dil bilimci Ali Kuşçu, Osmanlı padişahlarından Fatih Sultan Mehmet Han tarafından Ayasofya Medresesi'ne müderris olarak tayin edilmesinin ardından İstanbul'da astronomi ve matematik alanındaki çalışmalara canlılık getirdi

ESERLERİ

"ASTRONOMİ MATEMATİK" ALANINDA

"Risale fi-hiya", "Risale fi-hisab", "Er-Risale'lü'l-fethiyye", "Er-Risale'lü'l-Muhammediyye", "Serhu' Zici Uluğ Bey" ve Serhu't-Tuhfetü'l-sahbiyye"

"KELAM VE USUL-İ FIKIH" ALANINDA

"Es-Serhu'l-cedid ale'l-Tecrid" ve "Hasiye ale'l-Telvih"

"DİL-GRAMER" ALANINDA

"Serhu'l-Risale'lü'l-vaziyer", "Risale fi vazii'l-muf-nasat", "Unküdü'l-z-zevahir", "Serhu'l-Saliye İbnü'l-Hacib", "Eaide li-tahakkü'l-amr'i-tarif", "Risale Ma ene kültür", "Risale fi-hiyad"

Asıl adı "Alaeddin Ali" olan Kuşçu'nun, doğum yeri ve tarihi tam olarak bilinmemekle beraber 15'inci yüzyıl başlarında Semerkant'ta dünyaya geldiği tahmin ediliyor

Babası, Uluğ Bey'in doğancıbaşısı olduğu için "kuşçu" lakabıyla anılan Ali Kuşçu, Timurular devrinde Semerkant'ta yetişti ve daha sonra Osmanlı Devleti'nde büyük bir şöhret kazandı

Kuşçu, Uluğ Bey ve Kadızade'den izin alamama endişesiyle ilim almak için gizlice Kirman'a gitti

Tekrar Uluğ Bey'in yanına döndüğünde ona Kirman'da kaleme aldığı "Hallü eşkalı'l-kamer" adlı risalesini sunarak, takdirini kazandı

Semerkand Gözlemevi'nin müdürü olan Kadızade-i Rumi'nin ölümü üzerine gözlemevinin başına geçti

Uluğ Bey'in 1449'da öldürülmesinden sonra koruyucusuz kalan Ali Kuşçu, Timurular'ın sarayından ayrılarak, hac maksadıyla Mekke'ye giderken uğradığı Tebriz'de Akkoyunlu Hükümdarı Uzun Hasan'dan büyük ilgi gördü ve elçilik göreviyle Fatih Sultan Mehmet Han'a gönderildi

İlmine hayran olan Fatih Sultan Mehmet'in ısrarı üzerine elçilik görevini tamamladıktan sonra İstanbul'a döndü ve Ayasofya Medresesi'ne müderris tayin edildi

15 Aralık 1474 İstanbul'da vefat eden Ali Kuşçu, Eyüp Sultan Türbesi civarına defnedildi



ALİ KUŞÇU

Ali Kuşçu'nun, İstanbul'un 60 derece olarak belirlenen boylam değerini düzelterip 59 derece, enlemine de 41 derece 14 dakika olarak tespit ettiği bilinmekle birlikte Fatih Camisi'nde güneş saati de bulunuyor

LAMPİST®



“nerede ışık, orada biz...”

“nerede ışık, orada biz...”



Tüm Kredi Kartlarına

12 TAKSİT
İMKANI



LAMPİST® 2021

www.lampist.com.tr

